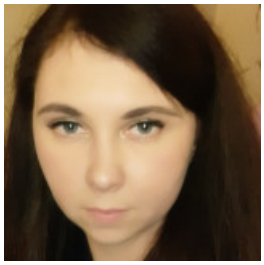
Бублик Оля



МЕДИЦИНСКИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

25 серпня 2022 Місто: Запоріжжя

Вік: 37 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Медицина, фармацевтика

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Цель:

Образование:

Получение работы медицинского представителя в фармацевтической компании с возможностью дальнейшего карьерного роста.

Условия труда: работа в г. Запорожье

График работы: полный рабочий день

2006-2012 гг. Классический приватный университет,

г. Запорожье, специальность: «Экономика и предприятия»**, бакалавр, специалист.**

2021-2023 гг. Украинский государственный химико-технологический университет, г. Днепр,

специальность: «Фармация, промышленная фармация», магистр

Опыт работы:

2016- 2022 гг. Johnson&Johnson Ukraine,

должность: медицинский представитель.

Территория аптек:

г. Запорожье, г. Днепрорудный, г.Энергодар, г. Мелитополь

Основные промотируемые препараты:

Доктор Мом, Визин, Тизин, Гексорал, Никоретте, Ринза, Микролакс, Имодиум, Мотилиум, Метрогил Дента, Мотилигас.

- Мотивационная программа 2019-2021г;
- Постоянная выкладка на бесплатной основе во многих

сетях аптек;

- Выполнение и перевыполнение планов;
- Постоянное прохождение тренингов и обучений;
- Проведение презентаций;

- Ввод новинок в сетях 2021г.

Личные качества:

- Коммуникабельность;
- Желание работать на конечный результат;
- Активная жизненная позиция;
- Ответственность;
- Умение принимать решение;
- Быстрая обучаемость;
- Стремление к развитию и профессиональному росту;
- Целеустремлённость;
- Работа в команде;
- Стрессоустойчивость в конфликтных и нестандартных ситуациях;
- Работоспособность.

Дополнительные

навыки:

- Языки: украинский, русский – родные;
- Английский язык – на стадии изучения;
- Наличие загранпаспорта;
- Владение ПК: Word /Excel, Sales Works, Power Point, интернет;
- Водительские права категории В.

Дополнительное образование:

2016 г. Прохождение «Ключи к Успеху Мерчендайзер» – 1, 2;

2017 г. Прохождение «Ключи к Успеху Торговый представитель» – 1 , 2;

2018 г. Тренинг «Тайм – Боксинг»;

2019 г. Тренинг «Сделай свою речь угощением»;

2020 г. Тренинг «Техники Переговоров»;

2021 г. Вебинар «Стрессоустойчивость».