Третяк Андрей



РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 50 000 ГРН.

25 серпня 2022 Місто: Київ

Вік: 41 рік
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Руководитель отдела продаж, бренд-менеджер ТМ БестМикс, вся Украина

EDINSTVO GROUP (Сельское хозяйство, агробизнес),
01.2018 – 07.2022 (4 роки 5 місяців)

Обов'язки:

Сформировал отдел продаж с нуля. В подчинении восемь менеджеров по продажам. Непосредственно участвовал в подборе менеджеров по продажам. Разработал методики обучения новых работников. Занимался коучингом. Занимался анализом рынка сбыта и потребностей целевой аудитории. Выводил новые продукты на рынок. Выполнял планы, цели и задачи отдела. Каждый год увеличивал товарооборот на 20-35% по сравнению с прошлым периодом. Работал кризис-менеджером. Лично продавал и помогал продавать менеджерам по продажам. Разрабатывал план продаж отдела на год, месяц и контролировал его выполнение. Участвовал в финансовой и нефинансовой мотивации менеджеров по продажам. Формулировал план инвестиций отдела. Систематизировал отчетность отдела.

Руководитель отдела продаж ТМ БестМикс юго-восточный регион

EDINSTVO GROUP (Сельское хозяйство, агробизнес),
12.2015 – 12.2017 (2 роки)

Обов'язки:

В подчинении 3 менеджера по продажам. Непосредственно участвовал в подборе менеджеров по продажам. Занимался коучингом. Занимался анализом рынка сбыта и потребностей целевой аудитории. Выполнял планы, цели и задачи отдела. Ежегодно увеличивал товарооборот на 35-50% по сравнению с прошлым периодом. Лично продавал и помогал продавать менеджерам по продажам.

Менеджер по продажам ТМ БестМикс

EDINSTVO GROUP (Сельское хозяйство, агробизнес), Запоріжжя
11.2011 – 11.2015 (4 роки)

Обов'язки:

Выполнял план продаж на 90-130% каждый месяц, месячная ДЗ составляла не более 30% от оборота. Расширил базу клиентов. Занимался коучингом с новыми менеджерами. Самостоятельно планировал рабочее время.

Освіта

Харьковская Государственная Зооветеринарная Академия (Харків)

Спеціальність: Менеджмент, менеджмент маркетинговой деятельности
повна вища, 01.2009 – 01.2015 (6 років)

Запорожский национальный технический университет (Запоріжжя)

Спеціальність: Компьютерные системы и сети, разработчик вычислительных систем

повна вища, 09.2007 – 05.2011 (3 роки 7 місяців)

Запорожский Авиационный Колледж им. А.Г.Ивченко (Запоріжжя)

Спеціальність: Обслуживание компьютерных и интеллектуальных систем и сетей, младший специалист по компьютерной инженерии

середньо-спеціальна, 09.2000 – 02.2004 (3 роки 5 місяців)

Додаткова освіта

• Эффективный руководитель. Лектор: Кирилл Куницкий, 2019 год
• Регулярный менеджмент. Технология эффективного управления. Лектор Олег Скотников, 2015 год.

Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно), Російська - Високий рівень (вільно), Англійська - Початковий

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Знание компьютера на уровне опытного пользователя.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Опыт: управление отделом продаж в условиях повышения и снижения показателей эффективности. Умею принимать решения в сложных ситуациях и брать на себя ответственность. Есть наличие лидерских и управленческих навыков. Водительское удостоверение категории "В", опыт вождения 15 лет. Собственный автомобиль марки Hyundai Tucson. Личные и профессиональные качества: уверенный и ответственный, умею работать в команде, наличие организаторских способностей, аналитический склад ума, высокий уровень работоспособности и самоорганизации, коммуникабельный, дисциплинированный и порядочный, инициативный, пунктуальный, легко учусь новому, внимательный. Максимально прилагаю усилия к выполнению поставленных целей. Увлечения: путешествия, рыбалка, документальные исторические фильмы, документальные фильмы о дикой природе. Кредо: Самое главное для меня семья. Деньги – это ресурс. Работа – увлечение. Коллектив – родные люди.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Найти интересную и перспективную работу в сфере производства и реализации промышленных продуктов, строительных материалов, добычи нефти и газа с этапами карьерного роста и эквивалентной оплатой труда. Хочу расти как специалист, умеющий приносить прибыль.