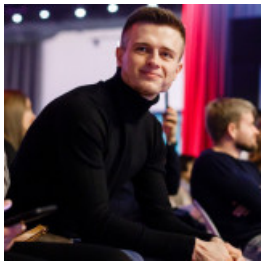
Тимошук Андрій



КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖІВ, 60 000 ГРН.

2 листопада 2022

Місто: Київ

Вік: 29 років

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота

Категорії: HR, управління персоналом, Консалтинг, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Ключова інформація:

1. Успішнй досвід побудови та управління віддаленим відділом продаж (холодні **B2B** продажі);
2. Досвід роботи на позиції керівника відділу продаж більше **20 місяців**;
3. Проводжу **ABC** аналіз, довіряю цифрам та аналітиці;
4. Розвинений навик публічних виступів, вміння проводити командні **брифінги** (щоденні, щотижневі та щомясічні);
5. Займаюсь **навчанням** та **мотивацією** відділу продаж;
6. Розвиваюсь в сфері продаж більше **6 років** (біля 3х років B2C і більше 3х років B2B);
7. Володію технікою "**СПІН**" продаж.

Досягнення:

- Організував, в новій для себе сфері, роботу віддаленого відділу продаж за **3 тижні**, включаючи розробку бізнес-процесів, систему мотивації, систему підбору, систему контролю і систему адаптації нових менеджерів;
- Займався підбором менеджерів з продаж та **провів більше 50 співбесід**;
- Збільшив оборот в B2B продажах на **40% за 3 місяці**;
- Провів онлайн марафон в спільноті "**Магія ранку**". В марафоні було понад 60 учасників;
- Моя команда без досвіду в продажах, **за 1 місяць в "холодну"**, вийшла на ЛПР таких компаній як: "Пузата хата", "Львівські круасани", "М'ясторія" та інші
- Переміг у змаганнях з боксу у місті Київ??

Курси, тренінги, книги:

- Освітня платформа "**LABA**": "**менеджер по продажам**", "**директор продаж**";
- Марафон від Івана Фролкова для **Young Business Club**: "**Побудова системного і прибуткового відділу з продаж**"
- Тренінг від Євгена Колотилова: "**Построение отдела продаж**"
- Зараз проходжу тренінг від Андрія Шевчука: "**Спрости це негайно!**"

Деякі з **книг**, які я прочитав та застосував на практиці:

- С.Азимов "**Продажи, переговоры**"
- Н.Рекхем "**СПИН продаж**";
- М.Батырев "**45 татуировок продавана**";
- Д.Джирард "**Продай себя дорого**";
- Е.Колотилов "**Эффективные B2B продажи**";
- К.Бакшт "**Построение отдела продаж "с нуля" до максимальных результатов**"