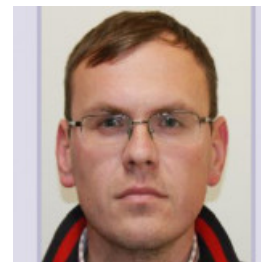


# Басараб Тарас



## ВОДІЙ, КУР'ЄР (НА АВТО КОМПАНІЇ, ВЛАСНЕ АВТО), 15 000 ГРН.

🔄 2 вересня 2022 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Логістика, доставка, склад, Торгівля, продажі, закупівлі, Транспорт, автосервіс

✓ Перебуваю в шлюбі    ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Опис

Басараб Тарас Миколайович

В наявності автомобіль Opel Meriva 2008р. (Газ/бензин) Мінівен

Мета: отримання посади з подальшим кар'єрним ростом.

### Досвід роботи:

Березень-червень 2022 – волонтер «Волонтерський центр підтримки ЗСУ та цивільних «Коло»» (Львівська обл., м.Дрогобич). Розвантажування та завантажування гуманітарної допомоги. Сортування гуманітарної допомоги.

2019 – 2021 – Піцерія «Піцбург», кур'єрська доставка на авто компанії (м. Київ, Лівий беріг). Вчасна доставка замовлення, комплектування замовлення. Складські роботи, розвантаження та збирання упаковки під піцу, суші та т.п. Закупка необхідних продуктів для кухні. Переміщення продуктів з одного ресторану на інший (мережа).

2017 – 2019 – Робота в Польщі, доставка на авто компанії будівельних матеріалів та обладнання до місця праці, та по завершенню праці на склад. Доставка працівників до місця праці, різноробочий.

2010 - 2017 – ТОВ «Сандора», на посаді агент торговий резервний (оптова торгівля, Київ)Посадові обов'язки:

- Викладка товару згідно з корпоративною планограмою;
- Підтримування торгового запасу, оформлення заявок;

- Вирішення локальних проблем в торгових точках;
- Комунікації з представниками торгових точок.

2004-2010 роки – МКП фірма «Геяна» (гуртівня напоїв «Оболонь»), на посаді торгового представника (роздрібна торгівля), Львівська обл. Посадові обов'язки:

- Просування та презентація продукції компанії на визначеній території, виконання плану продажів;
- Відстежування термінів і сум оплати (дебіторська заборгованість);
- Укладання договорів поставки продукції, фірмового обладнання;
- Пошук і досягнення домовленостей про співпрацю з новими клієнтами (торговими точками);
- Мерчендайзинг.

### **Освіта:**

2004-2007 роки – Тернопільський національний економічний університет. Спеціальність: "Економіка підприємства".

### **Знання та навички:**

- Вільне володіння ПК;
- Посвідчення водія, категорія В, стаж водіння більше 4-х років;
- Стимулювання продажів у роздрібній та оптовій торгівлі;
- Пошук нових точок-партнерів для розширення мережі збуту;
- Досвід роботи в команді;
- Вміння працювати з клієнтами.

**Особисті якості:** комунікабельність, відповідальність, пунктуальність.