

Лисовой Иван

★ РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 40 000 ГРН.

🔄 3 березня 2023 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 34 роки

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота

Категорії: Краса та SPA-послуги, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Руководитель отдела продаж

Stock House (Оптовая торговля), Київ

05.2016 – 06.2021 (5 років 1 місяць)

Обов'язки:

- руководство отделом продаж;
- планирование работы отдела (идеология, цели, задачи, мотивация);
- подбор, адаптация и обучение сотрудников;
- поиск и привлечение клиентов;
- составление отчетности;
- ведение, поддержание и развитие клиентской базы.
- создание мотивационных программ;
- анализ рынка и сбор информации о клиентах.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

State Economics and Technology Transport University (Київ) (Київ)

Спеціальність: Финансы и Кредит

повна вища, 09.2015 – 07.2017 (1 рік 9 місяців)

Додаткова освіта

- Эволюция управления людьми в контексте жизненного цикла организации.
- Международное Агентство по Развитию Бизнеса "Лидер в бизнесе - стратегии мужского и женского лидерства в современном бизнесе
- "Секреты успешного сервиса -стратегии соблазнения клиента

Знання мов

Англійська - Нижче середнього, Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Работаю в таких програмах як: Microsoft Wor. Microsoft Exel. 1С. CRM системи. Виртуальная АТС.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: акуратність; • активність; • амбіциозність; • аналітичні здібності; • швидка навчальність; • ввічливість; • уважність; • висока працездатність; • гнучкість; • дисциплінованість; • дружальність; • добросовісність; • ініціативність; • виконавчість; • комунікабельність; • креативність; • лояльність; • надійність; • наполегливість; • винахідливість; • спрямованість на результат; • неконфліктність; • оптимізм;