ЛИсовой Иван

РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 40 000 ГРН.

3 березня 2023 Місто: Київ

Вік: 36 років
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота
Категорії: Краса та SPA-послуги, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Руководитель отдела продаж

Stock House (Оптовая торговля), Київ
05.2016 – 06.2021 (5 років 1 місяць)

Обов'язки:

• руководство отделом продаж;

• планирование работы отдела (идеология, цели, задачи, мотивация);

• подбор, адаптация и обучение сотрудников;

• поиск и привлечение клиентов;

• составление отчетности;

• ведение, поддержание и развитие клиентской базы.

• создание мотивационных программ;

• анализ рынка и сбор информации о клиентах.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

State Economics and Technology Transport University (Киев) (Київ)

Спеціальність: Финансы и Кредит
повна вища, 09.2015 – 07.2017 (1 рік 9 місяців)

Додаткова освіта

• Эволюция управления людьми в контексте жизненного цикла организации.
• Международное Агентство по Развитию Бизнеса "Лидер в бизнесе - стратегии мужского и женского лидерства в современном бизнесе
• "Секреты успешного сервиса -стратегии соблазнения клиента

Знання мов

Англійська - Нижче середнього, Російська - Високий рівень (вільно), Українська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Работаю в таких программах как: Microsoft Wor. Microsoft Exel. 1С. CRM системы. Виртуальная АТС.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: аккуратность; • активность; • амбициозность; • аналитические способности; • быстрая обучаемость; • вежливость; • внимательность; • высокая работоспособность; • гибкость; • дисциплинированность; • дружелюбие; • добросовестность; • инициативность; • исполнительность; • коммуникабельность; • креативность; • лояльность; • надежность; • настойчивость; • находчивость; • нацеленность на результат; • неконфликтность; • оптимизм;