Падлєвська Жанна



SALES MANAGER, 20 000 ГРН.

11 жовтня 2022 Місто: Київ

Вік: 47 років
Режим роботи: повний робочий день, позмінна робота, віддалена робота
Категорії: Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Є діти ✔ Готова до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Регіональний менеджер з продажу косметики китайського виробництва

Косметична компанія (Регіональний менеджер з продажу B2B), Київ
05.2022 – По теперішній час (4 роки 6 місяців)

Обов'язки:

Професійні навички:

1. знання базових методик продажу та майстерність переконувати
2. можливість роботи в багатозадачному режимі
3. здатність до навчання
4. розуміння потреб клієнтів
5. бездоганне знання виробу
6. майстерність активного слухання
7. здатність ефективно спілкуватися
8. можливість роботи з документацією, телефонією
9. переговори з керівниками компаній
10. перемови на перспективу подальшого розвитку продажів

Досвід адміністративних функції:

- досвід прямих, активних і пасивних продаж
- робить холодні і теплі дзвінки
- підтримувати "дружні "відносини з клієнтами

Регіональний менеджер з продажу

Lux - Mobil (продаж мережевого обладнання), Київ
05.2016 – 02.2022 (5 років 9 місяців)

Обов'язки:

Досягнення:

1. досвідчений фахівець з продажу мережевого обладнання.
2. навички керування процесами та людськими ресурсами
3. знання ринку мережевого обладнання
4. знання базових навичків телекомунікаційних мереж
5. набуті навики керування логістикою

Навички:

1. знання базових методик продажу
2. можливість роботи в багатозадачному режимі
3. здатність до навчання
4. розуміння потреб клієнтів
5. бездоганне знання виробу
6. майстерність активного слухання
7. здатність ефективно спілкуватися
8. можливість роботи з документацією, телефонією

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Київський міжнародний університет цивільної авіації (Київ)

Спеціальність: менеджмент ЗЕД

повна вища, 09.1996 – 01.2001 (4 роки 4 місяці)

Додаткова освіта

• Frontend developer (Skillbox)

Знання мов

Англійська - Вище середнього, Українська - Професійний (експерт), Російська - Професійний (експерт)
Додатково: Разговорний английский свободно, технический английский со словарем

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: CSS HTML Excell Word 1C Figma Google Chrom
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Спорт -сприяє скиданню негативу та підняття настрою. Вивчання іноземних мов. Рзвиток пам,яті та сприяє розширенню кругозору. Моделювання інтер,єру у себе вдома. Розвиває смак та прикрашає оселю. Читання літератури. Особистий розвиток, призводить до нових цілей та допомагає надихатися новими ідеями. Захоплення: міжнародний бізнес політика волонтерство
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Менеджер роздрібної торгівлі з досвідом роботи понад 15 років. Хочу реалізувати свій потенціал та набутий досвід у продажах на посаді керівника відділу служби збуту. Бажано робота в онлайн форматі.