

Стецюк Денис

★ ДИРЕКТОР, КОНСУЛЬТАНТ, ПРАЦІВНИК (В БАНК), 20 000 ГРН.

🔄 19 жовтня 2022 📍 Місто: [Вінниця](#)

Вік: 46 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Банківська справа, ломбарди, Офісний персонал, Керівництво

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

директор

ТОВ ЛАКИ-2017 (Надання послуг, виробництво), Вінниця

08.2020 – 11.2020 (3 місяці)

Обов'язки:

- Організація безперебійного виробничого процесу (в залежності від поставки сировини);
- Контроль якості виготовляємої продукції;
- Розрахунки собівартості продукції та послуг;
- Взаємодія з контрагентами (постачальниками сировини та споживачами послуг);
- Вирішення адміністративних питань (кадри, спецодяг, ремонт та придбання спецтехніки, тощо);
- Забезпечення належного виконання завдань Власника підприємства;
- Звітування перед Власником підприємства щодо діяльності підприємства.

Завідуючий сектором прямих продаж та розвитку Роздрібного бізнесу

Філія АТ "Укресімбанк" в м. Вінниці (Банківська справа), Вінниця

04.2014 – 07.2020 (6 років 2 місяці)

Обов'язки:

- Безпосередня участь у залученні на обслуговування до філії клієнтів сегменту МСБ;
- Організація ефективної системи залучення нових клієнтів та перехресного продажу продуктів Банку діючим роздрібним клієнтам філії/ відділень – юридичним та фізичним особам;
- Координація роботи Підрозділу та організації вирішення питань взаємодії Підрозділу з іншими підрозділами філії (в тому числі надання структурним підрозділам філії пояснень та консультацій з питань, пов'язаних з діяльністю Підрозділу);
- Забезпечення належного виконання завдань та функцій, покладених на Підрозділ, у тому числі виконання Підрозділом завдань, планів і заходів, доведених керівництвом Банку;
- Організація роботи з виконання планових показників з розвитку роздрібного бізнес-напрямку шляхом розподілу завдань серед працівників Підрозділу та відділень;
- Організація надання до підрозділів Банку первинного пакета документів від клієнтів МСБ та фізичних осіб у процесі продажу продуктів Банку;
- Аналіз роботи Підрозділу та організація заходів щодо усунення недоліків та підвищення ефективності його функціонування, здійснення контролю за діяльністю та Контроль виконанням підготовлених заходів працівниками Підрозділу.

Начальник відділення

АТ "УкрСиббанк" (Банківська справа), Вінниця

01.2009 – 04.2014 (5 років 3 місяці)

Обов'язки:

- Робота з персоналом: перевірка рівня знань продуктового ряду банківських послуг, знання нормативних документів, правил роботи з клієнтами, розподіл і контроль виконання завдань по виконанню бізнес-планів відділення;
- Залучення на обслуговування клієнтів (фізичних та юридичних осіб), членів їх сім'ї, контрагентів, партнерів, менеджерів компаній, пов'язаних осіб клієнта;
- Продажі продуктів банку, а також продуктів партнерів Банку (страхування заставного і не заставного майна, життя і здоров'я клієнтів). Укладання договорів, формування юридичних справ;
- Консультація клієнтів по всіх видах послуг банку, а також контроль за роботою відділення. (Відкриття, закриття дня);
- Робота з картками банку. Як для фізичних осіб так і під зарплатні проекти для юридичних осіб. (Відкриття, закриття, перевипуск);
- Залучення та відкриття депозитних рахунків. Контроль бухгалтерських проводок згідно з планом рахунків і символам;
- Проведення передбачених процедур Банку, спрямованих на виявлення фінансових операцій, які підлягають фінансовому моніторингу;
- Контроль за роботою касирів. Всі операції в перебігу дня (перерахування грошей на рахунок від фізичних та юридичних осіб, операції з валютою, робота з терміналом), формування касових журналів звірка касових документів, ведення касових книг. Контроль за переказами;
- Контроль працівників опер залу. Ведення рахунків юридичних, фізичних осіб, їх обслуговування. Зняття комісії з рахунків відповідно до тарифів банку. Видача та списання чекових книжок. Робота з клієнт - банком. Перевірка меморіальних документів дня;
- Робота спрямована на запобігання простроченої заборгованості по кредитах.

Консультант фінансовий малого та середнього бізнесу

АТ "УкрСиббанк" (Банківська справа), Вінниця

11.2007 – 01.2009 (1 рік 2 місяці)

Обов'язки:

- Залучення на обслуговування клієнтів (фізичних та юридичних осіб), членів їх сім'ї, контрагентів, партнерів, менеджерів компаній, пов'язаних осіб клієнта;
- Продажі продуктів банку, а також продуктів партнерів Банку (страхування заставного і не заставного майна, життя і здоров'я клієнтів). Укладання договорів, формування юридичних справ;
- Консультація клієнтів по всіх видах послуг банку, а також контроль за роботою відділення. (Відкриття, закриття дня);
- Робота з картками банку. Як для фізичних осіб так і під зарплатні проекти для юридичних осіб. (Відкриття, закриття, перевипуск);
- Залучення та відкриття депозитних рахунків. Контроль бухгалтерських проводок згідно з планом рахунків і символам;
- Кредитування (консультування, збір документів, аналіз діяльності, підготовка висновку, захист угоди на кредитному комітеті, підготовка документів для проведення угоди, проведення угоди, моніторинг заставного майна).

Кредитний експерт

ВФ ПАТ КБ «ПриватБанк» (Банківська справа), Вінниця

09.2003 – 08.2007 (3 роки 11 місяців)

Обов'язки:

- Залучення на кредитування клієнтів (суб'єктів господарської діяльності);
- Кредитування (консультування, збір документів, аналіз діяльності, підготовка висновку, захист проекту на кредитному комітеті, підготовка документів для проведення угоди, проведення угоди, моніторинг заставного майна, моніторинг якості обслуговування боргу, персональна відповідальність за кожну профінансовану угоду, робота з проблемними активами) .

Освіта

Вінницький національний технічний університет (Вінниця)

Спеціальність: Менеджмент фінанси та кредит, Менеджмент організацій

повна вища, 09.1997 – 07.2002 (4 роки 9 місяців)

Знання мов

Англійська - Нижче середнього

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - Висока працездатність, відповідальність, орієнтація на результат, вміння приймати рішення в нестандартних ситуаціях, аналітичне мислення. - Володіння технікою продажу і навичками ведення переговорів. - Високий рівень лідерських та комунікаційних здібностей. - Робота в команді. - Дата народження: 17.07.1980 р - Одружений, маю двох доньок 2005 та 2018 р. н.