

Торгало Ігор



ФІНАНСОВИЙ ДИРЕКТОР, КОНТРОЛЕР, МЕНЕДЖЕР, АНАЛІТИК, НАЧАЛЬНИК-ЗАСТУПНИК ФІНАНСОВОГО ВІДДІЛУ, 85 000 ГРН.

🔄 24 лютого
2025

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 52 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Бухгалтерія, фінанси, облік/аудит, Керівництво

✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Фінансовий директор

ТОВ "Новопечерська школа" (Освітні послуги), Київ

10.2023 – 09.2024 (11 місяців)

Обов'язки:

- Побудова та впровадження системи контролінгу.
- Автоматизація процесу бюджетування та прогнозування. План факт аналіз.
- Встановлення стандартів управлінської звітності.
- Організація та контроль бухгалтерського обліку.
- Забезпечення фінансової стабільності операційної діяльності компанії. Контроль, аналіз та оптимізація витрат.
- Підготовка річного бюджету та контроль його виконання.
- Ведення компаній-нерезидентів.
- Співпраця з міжнародними фінансовими інституціями.
- Складання місячної,квартальної та річної фінансової та управлінської звітності компанії (CF,P&L,Баланс).
- Досвід оцінки інвестиційних проектів.
- Досвід проведення зовнішніх та внутрішніх аудитів.
- Досвід управління юридичним та HR відділами.
- Досвід написання інструкцій,регламентів,положень.

начальник відділення банку

АТ Райффайзен Банк Аваль (Банки), Кам'янка

02.2000 – 08.2021 (21 рік 6 місяців)

Обов'язки:

1. Розробив та реалізував власну концепцію сучасного ефективного продавця - "я хочу+ я можу". (Коротко про концепцію на сторінці в Instagram)
2. Сформував команду продавців фахівців, результат- стабільне виконання поставлених цілей на 100-200%.
3. Створив і реалізував власну концепцію ефективного управління- "Постановка підлеглим цілей (завдань)- Участь у

виконанні - Контроль виконання підлеглими досягнення цілей (виконання завдань)".

4. Як фінансовий радник клієнтів (від Банку) проводив для великих корпоративних клієнтів відділення:

4.1. Аналіз фінансово-економічного стану компанії

4.2. Розробляв пропозиції щодо оптимізації витрат та податків

4.3. Проводив план-факторний аналіз

4.4. Аналізував економічну доцільність інвест. проектів

4.5. Аналізував ризики

5. Здійснював валютний контроль операцій юридичних осіб

6. Здійснював весь спектр дій з аналізу клієнта-позичальника кредитних коштів

7. Здійснював прямі продажі банківських продуктів

8. На постійній основі проводив переговори з потенційними клієнтами Банку

9. За період своєї трудової діяльності у відділенні Банку збільшив частку ринку у регіоні з 3% до 70%.

10. На постійній основі проводив маркетингові дослідження ринку банківських продуктів регіону

11. На постійній основі організовував рекламні акції та різні events для стимулювання продажів у регіоні

12. Складав ефективні комерційні пропозиції потенційним та діючим клієнтам відділення

13. Створив імідж відділення Банку з найвищою якістю обслуговування клієнтів, результат-рівень рекомендацій Банку клієнтами стабільно становить 100%

14. Проводив постійний коучинг (навчання) працівників відділення з використанням сучасних методик та практик продаж для реалізації концепції ефективного продавця.

15. Організував роботу відділення таким чином, де кожен працівник - продавець банківських продуктів

16. Надавав фінансові консультації керівникам та головним бухгалтерам підприємств (організацій)- клієнтам Банку на підставі практичних знань та навичок у галузі бухгалтерського, управлінського та податкового обліку.

17. Брав постійну участь у робочих групах центрального офісу Банку (м. Київ) щодо вироблення пропозицій керівництву Банку щодо оптимізації організаційної структури Банку, оптимізації процесів, підвищення економічної ефективності роботи відділень Банку.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

ГОЛОВНИЙ ЕКОНОМІСТ

АТ Кам'янський машинобудівний завод (Машинобудування), Кам'янка

11.1999 – 02.2000 (3 місяці)

Обов'язки:

- проводив економічний аналіз фінансового стану та платіжоспроможності підприємства;
- складав для власників звіт про рух грошових коштів заводу;
- складав для власників звіт по доходах та збитках ;
- складав для власників річний виробничо-фінансово-економічний план розвитку підприємства, складав бюджет підприємства;
- аналізував портфель всього бізнесу власників з побудовою ризиків розвитку;
- проводив аналіз виробничого процесу, розробляв пропозиції по збільшенню ефективності виробництва, шляхом оптимізації технологічних процесів, управлінських, облікових функцій і т.д.;
- контролював роботу головного бухгалтера підприємства;
- оптимізував податкові платежі.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

ГОЛОВНИЙ БУХГАЛТЕР

Кам'янський спорто-горілчаний комбінат (Виробництво спиртк тв горілчаних напоїв), Кам'янка

06.1996 – 03.1999 (2 роки 8 місяців)

Обов'язки:

- організував бухгалтерський і податковий облік в усіх напрямках діяльності комбінату (виробництво спирту, горілчаних виробів, вуглекислоти, фірмові магазини, побутокмбінат, медичний профілакторій, клініка стоматології, мережа аптечних кіосків, дитсадок);
- організував бухгалтерський і податковий облік аграрного підприємства (2 тис. га землі) яке входило в структуру комбінату, від рослинництва до тваринництва;
- постійно надавав директору комбінату пропозиції щодо підвищення економічної ефективності роботи підприємства, шляхом оптимізації всіх процесів;
- здійснював ведення головної книги підприємства;
- здійснював ведення управлінського, бухгалтерського і податкового обліку по комбінату;
- складав всі види бухгалтерської звітності для органів статистики, податкової, вищестоящої організації;
- складав та подавав в податкову службу декларації по всіх податках і зборах;
- проводив ревізійні перевірки;
- брав участь в робочих групах концерну "Укрспирт" та Міністерства фінансів по питанням методології

бухгалтерського обліку пов'язаних з впровадженням нових підходів оподаткуванню (облік валових доходів, валових витрат, податковий облік ПДВ і т.д.)

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Київський державний економічний університет (Київ)

Спеціальність: Планово-економічний, менеджер (економіст) з правом викладання економічних дисциплін повна вища, 09.1991 – 06.1996 (4 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

• Київська міжнародна академія бізнесу та інформаційних технологій (МАБІТ) (2018-2019, 12 місяців. Отримав диплом MBA з фінансів.)

Знання мов

Англійська - Середній

Додатково: На даний момент активно вивчаю з метою збільшення рівня володіння з B1 до B2

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Використовую програми Word, Excel, Power Point

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Складання фінансової та податкової звітності (3 роки досвіду) Вище середнього, більше 4-х років тому. • Бюджетування підприємства (3 роки досвіду) Просунутий, більше 4-х років тому. • Проведення фінансово-економічного аналізу (20 років досвіду) Вільно, використовую в даний час. • Проведення успішних переговорів (20 років досвіду) Вільно, використовую в даний час. • Проведення презентацій (20 років досвіду) Вільно, використовую в даний час. • Коучинг працівників (20 років досвіду) Вільно, використовую в даний час. • Публічні виступи (20 років досвіду) Вільно, використовую в даний час. • Керівництво бухгалтерією компанії (3 роки досвіду) Просунутий, більше 4-х років тому. • Робота з банками по залученню позичкових коштів (20 років досвіду) Вільно, використовую в даний час. • Управління кредитним портфелем (20 років досвіду) Вільно, використовую в даний час. • Вміння працювати з великими обсягами інформації (20 років досвіду) Вільно, використовую в даний час. • Знання національних стандартів бухгалтерського обліку (3 роки досвіду) Просунутий, більше 4-х років тому. • Теоретичні знання МСФО (1 рік досвіду) Вище середнього, не використовувалася. • План-факторний аналіз (5 років досвіду) Просунутий, використовую в даний час. • Аналіз ризиків і управління (5 років досвіду) Вище середнього, використовую в даний час. • Валютний контроль (10 років досвіду) Вище середнього, використовую в даний час. • Інвестиційне планування (20 років досвіду) Просунутий, використовую в даний час. • Оптимізація витрат та податків (5 років досвіду) Просунутий, використовую в даний час. Особисті якості: Комунікбельність Системне мислення Лідерські якості Відповідальність Організованість Наполегливість Орієнтація на результат Вміння домовлятися з людьми Аналітичний склад розуму Системний підхід до вирішення задач Командний підхід Вміння розставляти пріоритети у виконанні поточних завдань Хобі та інтереси: - шахи ; - рибалка; - настільний теніс. - книги з психології. - вивчаю медицину

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Мета пошуку роботи- професійне та кар'єрне зростання. Моя професійна філософія- економічна ефективність по всьому ланцюжку бізнес процесу - запорука процвітання будь-якої компанії. Побажання до потенційного роботодавця- не дивіться, що я не працював