

★ КЕРІВНИК ПРОЕКТУ, 50 000 ГРН.

🔄 24
лютого

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 47 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: Офісний персонал, Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Керівник проектів

ТОВ «НПП «Галактика» Київ (Промисловість та Виробництво), Київ
06.2014 – 06.2021 (7 років)

Обов'язки:

Досягнення:

- перемовини, розрахунок, КП, керування кейсом на поставку та монтування конструкцій з алюмінію (фасадне скління, двері, автоматичні двері), металопластику (вікна, двері) для відомої мережі АЗС м. Київ та передмістя;
- перемовини, розрахунки, КП, керування кейсом на виготовлення та монтування дверей з алюмінію в одному з корпусів національної кіностудії м. Київ;
- розробка, розрахунки, КП, керування, виготовлення, монтування згідно ТЗ сучасних алюмінієвих перетинок, дверей, розсувних дверей та тамбуру для приміщень паспортного сервісу м. Київ;
- перемовини, розробка, розрахунки, КП та монтування згідно побажань замовника та ТЗ металопластикових вікон, дверей, сантехнічних перетинок з алюмінію в декількох корпусах церков та монастирів м. Київ;
- домовленості, розрахунки, КП, розробка, керування, виконання та виконання з алюмінієвого профілю згідно ТЗ перетинок, дверей, автоматичних розсувних дверей, скляних дверей, душових кабін, перил та поручнів на сходах для найсучаснішої офтальмологічної клініки м. Київ;
- перемовини, розрахунки, КП, розробка конфігурації вікон, керування та монтування вхідної групи та автоматичних розсувних дверей для будівельного супермаркету на Київщині;
- ведення перемовин, розрахунки, КП, домовленості, керування замовленням на виготовлення світлопрозорих конструкцій для багатьох приватних об'єктів.

Обов'язки:

- керівництво напрямком, постановка завдань, контроль їх виконання;- розвиток перспективних, довгострокових відносин з клієнтами та партнерами;
- пошук клієнтів, презентація, ведення переговорів, супровід VIP замовлень;
- пошук надійних постачальників, проведення переговорів и укладання договорів;
- ведення взаєморозрахунків з постачальниками та клієнтами;
- розробка и ведення сайту, аналітика відвідуваності, SEO просування.

Керівник відділу продажу

ТОВ «Алюмінієві конструкції» Київ (Промисловість та Виробництво), Київ
06.2011 – 06.2014 (3 роки)

Обов'язки:

Досягнення:

- збільшено об'єм продажу;ведення перемовин на виготовлення склопрозорих конструкцій для багатьох приватних об'єктів.

Обов'язки:

- керівництво напрямком, постановка завдань, делегування повноважень, контроль за їх виконанням;
- підбір співробітників, наставництво, допомога в адаптації новому персоналу;
- розвиток перспективних, довгострокових відносин з клієнтами та партнерами;- Пошук клієнтів, презентація, ведення переговорів, супровід VIP замовлень;
- пошук надійних постачальників, проведення переговорів и укладання договорів;
- ведення взаєморозрахунків з постачальниками та клієнтами;
- розробка и ведення сайту, аналітика відвідуваності, SEO просування.

Співвласник/co-founder

ТМ «Пиволюб» Київ (Торгівля роздрібна / Retail), Київ
06.2010 – 06.2011 (1 рік)

Обов'язки:

Досягнення:

- організація відкриття торгової точки з нуля;
- підбір нових співробітників, допомога в адаптації новому персоналу;
- забезпечення безперебійної роботи торгової точки;
- ведення документообігу;
- взаємодія с постачальниками;
- планування та контроль щомісячних фінансових показників;
- пропозиція та продаж нових товарів.

Заступник керівника відділу продаж

ТОВ ТМ «Мирокоп» Київ (Промисловість та Виробництво), Київ
06.2002 – 06.2010 (8 років)

Обов'язки:

Досягнення:

- збільшено обсяги продажів на 20%

Обов'язки:

- ведення переговорів с великими клієнтами та партнерами;
- залучення нових и підтримка існуючих клієнтів (дилерів);
- аналітика, планування, організація и управління продажами;
- вивчення ринку збуту, аналіз цінової політики конкурентів;- упорядкування стратегічних планів розвитку компанії з урахуванням особливостей каналів просування даного регіону (нові продукти);
- координація роботи співробітників відділу (6 чол.), направлення на ефективні продажі, постановка и контроль виконання планів продаж;
- адміністрація сайту підприємства, підтримка та наповнення його контентом;
- розробка рекламних матеріалів.

Приватний підприємець

ФОП Єрмоленко О.М. (Послуги для населення та бізнесу), Київ
01.2002 – 12.2024 (22 роки 10 місяців)

Обов'язки:

Досягнення:

Займаюсь невеличкою підприємницькою діяльністю, адже перевірено роками, що це ніяк не заважає, а навпаки мотивує та надихає, знаходити нові контакти, іноді навіть допомагає вирішувати питання, які не має можливості (бажання) закрити велике підприємство.

Відкриті КВЕДи:

- 46.19 Діяльність посередників у торгівлі товарами широкого асортименту;
- 93.29 Організування інших видів відпочинку та розваг;
- 43.32 Установлення столярних виробів;
- 43.29 Інші будівельно-монтажні роботи;

- 43.34 Малярні роботи та скління;
- 43.39 Інші роботи із завершення будівництва;
- 80.20 Обслуговування систем безпеки;
- 82.30 Організування конгресів і торговельних виставок;
- 95.29 Ремонт інших побутових виробів і предметів особистого вжитку.

З березня 2022 р. після травми, знадобилось багато часу на відновлення, тому така велика перерва між останнім місцем основної роботи та пошуком нової. В період реабілітації як міг, чим міг, підтримував переміщених осіб переважно з дітьми та займався відновленням пошкоджених віконно-дверних блоків та склопакетів.

Не перебуваю в процесі припинення діяльності, та не планую.

Освіта

Київський енергетичний технікум (Київ)

Спеціальність: Монтаж и експлуатація теплоенергетичного обладнання теплових електростанцій. Технік - теплотехнік.

середньо-спеціальна, 06.1992 – 06.1996 (4 роки)

Додаткова освіта

- Тренінг - «Ефективний продаж» (2011р.)
- Тренінг - «Заповіді телефонного спілкування» (2011р.);
- Тренінг - «Продаж на максимум» (2012р.);
- Академія РЕНАУ «Техніко-економічна аргументація» (2013р.)
- Академія РЕНАУ «Техніка продажу» (2013р.)
- Prom.ua Побудова успішного бізнесу в інтернеті (2013р.);

Знання мов

Англійська - Середній

Додатково: Зараз активно займаюсь вивченням англійської мови.

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: ПК - досвідчений користувач, Windows, MS Office, Mobirise, Adobe Dreamweaver, Adobe Photoshop, WinCalc, Scalc, altAwin, з оргтехнікою на ти. Є можливість робити віддалено: ноутбук, сканер, принтер, оптична мережа інтернет + мобільна мережа інтернет.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Сім'я, спорт, самоосвіта, психологія, активний відпочинок. Створення сайтів, адміністрування та просування у мережі. Є права категорії «В», особистий автомобіль Skoda Octavia 2008р. бензин. Профіль facebook: www.facebook.com/oleksii.yermolenko.ua Профіль instagram:

www.instagram.com/oleksii.yermolenko.ua

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Чекаю на дружніх співробітників та цікаву роботу де зможу реалізувати увесь здобутий досвід. Завжди відкритий для нових знань та навичок) Очікуваний рівень окладу від 40000 UAH Проживання м. Київ (лівий берег). Відстрочка від призову - п.9 ч.1 ст.23