ГЕНЕРАЛЬНІЙ ДИРЕКТОР АПК, ГЕНЕРАЛЬНІЙ ДИРЕКТОР ГРУПИ ВИРОБНИЧИХ ПІДПРИЄМСТВ, КЕРУЮЧИЙ МЕРЕЖЕЮ АЗС

19 червня

Місто: Київ

Вік: 56 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Виробництво, Керівництво, Сільське господарство, агробізнес

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Руководитель бизнеса ВИЭ

ОТАУ ГРУПП (Строительство, производство),
03.2024 – 07.2025 (1 рік 4 місяці)

Обов'язки:

С целью диверсификации бизнеса предложил собственнику реализовать проект по комплексному снижению затрат на электроэнергию промышленного фонда и административных сооружений компании.

Разработал бизнес-проект:

- осуществил анализ идеи проекта, произвел оценку бизнес-привлекательности, мониторинг и анализ мировой практики солнечной генерации,

- разработал инвестиционный и бизнес план проекта;

- осуществил разработку нескольких побочных бизнесов с использованием солнечной генерации с учетом законодательных льгот и преференций:

- зарядные станции для электромобилей с ФЭС,

- сдача в аренду ФЭС жилищным комплексам,

- сдача в аренду ФЭС промышленным предприятиям,

-создание сети НЕТТО-потребителей,

- агрофотогальваника;

- осуществил выбор, закупку и установку оборудования у производителей в Китае,

- осуществил набор управленческого, технического персонала и профессионалов производства;

- организовал обучение и аттестацию производственного персонала для работы в оборудовании;

- осуществил проведение наладки и настройки оборудования, запуск ФЭС;

- участвовал в разработке технологических регламентов;

- разработан графики технического обслуживания основного производственного оборудования ФЭС;

- осуществил разработку штатного расписания;

Общая мощность ФЭС – 3,3 МВт

Керівник напряму "Бізнес-проект мережа АЗС" (продовження "Пілотний проект АЗС") ГК ПрАТ Олімп, радник голови правління ГК ПрАТ Олімп з економічних питань.

ГК ПрАТ Олімп (Нафта і газ ПММ, паливо (роздрібна торгівля)), Покровськ

05.2013 – 03.2024 (10 років 9 місяців)

Обов'язки:

Руководство проектом "Бизнес-проект сеть АЗС" по повышению доходов от деятельности в сфере производства готовой продукции (биотопливо). Расширение существующего бизнеса "Производство и оптовая продажа биотоплива" в направлении организации розничной продажи продукции собственного биоэтанольного завода компании, создание сети автозаправочных станций с целью популяризации данного вида топлива среди автомобилистов путем продажи на собственных АЗС.

• Разработал бизнес-план проекта
• Осуществил подбор, аренду и приобретение 5х АЗС

• Разработал стратегию вывода на рынок нового продукта.
• Разработал и реализовал маркетинговую стратегию по закреплению и развитию новой ниши (автомобильное спиртовое топливо) сегмента рынка автомобильного топлива.
• Разработал концепцию продаж биотоплива. """""""""""""""""""""" • Разработал и реализовал расширение ассортимента (до 11) марок топлива.
• разработал и зарегистрировал новые марки топлива собственного бренда для сети АЗС.

• Провел реконструкцию всех АЗС под расширенный ассортимент топливных марок до 11шт (на потолке).
• Создал мини-сеть АЗС, провел брендирование сети АЗС.
• Разработал свою эксклюзивную программу лояльности клиентам.
• Разработал и внедрил KPI.
• Осуществил внедрение "5S" с переходом к адаптации других элементов концепции "экономное производство" к текущим условиям (канбан, кайзен, доки-эке).

Непосредственно в ведении 7 сотрудников.
Отчетность перед Собственником.
Общее количество АЗС – 5 шт.
Некоторые показатели за 2021 год:
• оборот направления "сеть АЗС" ДК ЧАО ОЛИМП $12,7 млн;
• среднесуточная суммарная продажа всех видов топлива 38,5 м3/сутки (вкл. LPG);
• ROE Return On Equity: 17,8%;

• штат: 67 работников.

Должностные обязанности:
• бюджетирование и планирование деятельности бизнес-направления (БН) "Бизнес-проект сеть АЗС", разработка, представление и утверждение годового бизнес-плана развития БН "Бизнес-проект сеть АЗС" Владельцем; • разработка перспективных инвестиционных планов расширения сети автозаправочных станций деятельностью сети автозаправочных станций, контроль выполнения текущих планов продаж топлива и СТИУ и маржинальной составляющей прибыли;

• организация финансового учета, осуществление контроля за выполнением ключевых показателей годового бизнес-плана БН "Бизнес-проект сеть АЗС" с помощью компонентов управленческой отчетности:
-управленческого учета.
– финансового анализа.
– финансового моделирования.
– финансового планирования.
- управление издержками.
- управление активами и пассивами.
- Контроллинг P&L, Cash Flow.

• разработка и реализация стратегии развития БН "Бизнес-проект сеть АЗС" в рамках общей стратегии развития холдинговой компании
; АЗС, финансовым директором БН "Бизнес-проект сеть АЗС" и гл.экономистом БН "Бизнес-проект сеть АЗС".

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Керівник напрямку "Пілотний проект АЗС" ГК ПрАТ ОЛІМП, радник голови правління ГК ПрАТ ОЛІМП з економічних питань.

ГК ПрАТ Олімп (Нафта і газ ПММ, паливо (роздрібна торгівля)), Покровськ

05.2011 – 05.2013 (2 роки)

Обов'язки:

Руководство пилотным проектом "Бизнес-проект АЗС" для оценки привлекательности данного бизнеса для компании.

достижение:

• разработал бизнес-план проекта;

• произвел подбор и взятие в аренду АЗС;""""""""""""""""""

• провел реконструкцию АЗС под расширенный ассортимент марок топлива до 11шт (на потолке);

• разработал и внедрил программу лояльности клиентам;

• провел брендирование АЗС;""

• по результатам хозяйственной деятельности провел оценку привлекательности ниши рынка - розничную продажу спиртового топлива (производимого собственным заводом ГК ЧАО ОЛИМП "Биохимгрупп");

• определил численные показатели повышения прибыльности существующего бизнеса "Производство и оптовая продажа биотоплива" при организации розничной продажи продукции собственного биоэтанольного завода компании в сети собственных АЗС;

• провел исследование для оценки возможности повышения востребованности продукции Биохимгрупп на рынке путем популяризации при розничных продажах в сети собственных АЗС;

• разработал программу лояльности для клиентов;

• разработал и внедрил KPI; """

• внедрил "5S".

Непосредственно в подчинении 3 сотрудника.
Отчетность перед Собственником.
Общее количество АЗС – 1 шт.

При реализации каждого нового бизнес-проекта в мои обязанности, как руководителя, входило руководство подчиненными структурами моего бизнес-направления ГК ЧАО ОЛИМП по реализации плана проекта (прикладный перечень):

1. Выбор ключевой технологии.
2. Проведение маркетингового исследования (определение оптимальных характеристик продукта (ов)).
3. Оценка технологической, технической, инфраструктурной, маркетинговой, трудовой и финансовой возможности реализации бизнес-проекта из требований ключевой технологии.
4. Выбор размера проекта (по тем же параметрам) с учетом рентабельности и сроков окупаемости.
5. Принятие Владельцем решения о целесообразности/нецелесообразности реализации бизнес-проекта, формулировке приоритетных целей проекта.
6. Разработка технологической, технической, производственной, кадровой, маркетинговой и денежной стратегии.
7. Создание оптимального бизнес-плана и его тайминга с учетом принятых приоритетных целей проекта в т.ч. разработка:
-плана реконструкции, ремонта, строительства, заказа и закупки оборудования, аппаратуры, инструментов и т.п.;
-финансового плана (в т.ч. плана движения денежных средств);
-технологического плана;
-плана по трудовым ресурсам (на основе разработанной кадровой структуры и стратегии, временной востребованности персонала, особенно ключевых специалистов);
-организационного плана (разрешения, согласования, лицензирования, юридического сопровождения);
-маркетингового плана (в т.ч. создания бренда и проектирования фирменных отделов и/или магазинов (при необходимости)) на основе утвержденной маркетинговой стратегии;
-плана брендинга;
-плана закупки сырья;
-план подготовки производственной базы и поэтапного запуска производственного процесса;
-объединённого календарного плана
8. Утверждение бизнес-плана Владельцем.
9. Реализация бизнес-плана проекта.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Керівник напрямку "Виробництво і оптовий продаж біопалива" ГК ПрАТ ОЛІМП, радник голови правління ГК ПрАТ ОЛІМП з економічних питань

ГК ПрАТ ОЛІМП (Нафта і газ Нафтохімія (просування, оптова торгівля) Нафтопереробка, нафтохімія (виробництво) ПММ, паливо (роздрібна торгівля) ПММ, паливо (просування, оптова торгівля)), Донецьк

06.2008 – 11.2012 (4 роки 5 місяців)

Обов'язки:

Выполненные задания:

• разработал инвестиционный и бизнес план проекта;

• осуществил реализацию проекта "Производство и оптовая продажа биотоплива" от идеи Собственника до построения завода (в т.ч. осуществил выбор ниши рынка, оценил ее привлекательность с точки зрения ведения долгосрочного бизнеса, провел маркетинговые исследования рынка автомобильных топлив и разработал маркетинговую стратегию бизнес-проекта), запуск биоэтано7 и организацию оптовых продаж;

• собственноручно разработал и провел исследование зависимости расхода топлива и влияния на двигатель автомобиля различных концентраций биоэтанола в автомобильном бензине;

• руководил изучением свойств и потребительских качеств различных составов биотоплива для оптимизации ассортимента заводской продукции;

• разработал характеристики оценки качества биотоплива.

• первым на рынке разработал концепцию развития продаж биотоплива.

Непосредственно в подчинении 4 сотрудника.

Отчетность перед Собственником.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Керівник напрямку "Пілотний проект" Теплий ДІМ "ГК ПрАТ ОЛІМП, радник голови правління ГК ПрАТ ОЛІМП з економічних питань

ГК ПрАТ Олімп (ЖКГ енергопостачання Ремонт будівель і споруд Енергетика Консалтинг в області енергоефективності Теплопостачання (ТЕЦ)), Бахмут

04.2007 – 02.2013 (5 років 10 місяців)

Обов'язки:

Реализовал проект "теплый ДОМ" путем создания частной теплогенерирующей компании в городе Артемовск Донецкой области, выполняя поставленную Владельцем задачу по созданию новых направлений бизнеса. В невероятно короткие сроки:

начало реализации проекта – июль 2007;

начало отопления объектов – октябрь 2007 года; документальный ввод в эксплуатацию – декабрь 2007, осуществил:

• разработку и утверждение инвестиционного проекта и бизнес-плана Владельцем;

• выбор объектов города для теплоснабжения и промышленных площадок для размещения 4х котельных;

• выбор и наем подрядных организаций;

• подготовку проектной и разрешительной документации по размещению и строительству 4х котельных, подводу сетей и реконструкции тепловых трасс;

• выбор котельного оборудования, заключение контрактов на его поставку и его получение;

• проведение строительных работ по строительству зданий для котельных и монтажных работ по монтажу котельного оборудования;

• проведение работ по замене 2,5 км тепловых трасс;

• заключение договоров на водо-, газо-, электроснабжение;

• запуск оборудования и вывод его на проектную мощность.

• документальный ввод объектов в эксплуатацию.

Сутью проекта "Теплый ДОМ" была реализация пилотного проекта по комплексному снижению энергозатрат на отопление жилищного фонда и административных зданий города для дальнейшего привлечения средств государственных программ по внедрению в инфраструктуру города энергоэффективных технологий. Проект, включавший в себя осуществление высококачественного утепления зданий, установку высокоэффективных газовых котельных максимально приближенных к потребителям и управляемых автоматизированной климатической системой, прокладку энергосберегающих теплотрасс с использованием труб с ППУ теплоизоляцией.

Выполненные задания:

• осуществил разработку и утверждение инвестиционного проекта и бизнес-плана Владельцем;

• организовал проектирование, строительство зданий, прокладку теплотрасс, выбор и закупку оборудования, запуск и работу 4х котельных;

• создал трудовой коллектив;

• разработал структуру предприятия и должностные обязанности;

• разработал и внедрил систему мотивации персонала, внедрил отдельные элементы концепции "Бережительное производство".

Численность персонала 16 человек.

Непосредственно в подчинении 3 сотрудника.

Отчетность перед Собственником.

Общая отопительная площадь проекта "теплый ДОМ" – 450 тыс. Кв. М.

Достижения получены от реализации проекта "теплый ДОМ":

• расход газа на отопление и горячее водоснабжение снижен на 29,19%/16,4% соответственно;

• расход ЭЭ на передачу 1ГВт тепловой энергии снижен на 47,3%;

• расход воды на подкормку системы снижен на 89%.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Глава Добропольської районної державної адміністрації, Донецька область

Добропольська районна державна адміністрація Донецької області (державні організації державні організації), Добропілля

07.2006 – 04.2008 (1 рік 9 місяців)

Обов'язки:

Предложил, разработал и реализовал инвестиционный проект на территории района. Выполнение служебных обязанностей в соответствии с должностной инструкцией.

Непосредственно в ведении 7 сотрудников.

Кандидат в депутати Верховної Ради України

Блок "Бориса Олійника і Михайла Сироти", Трудова партія України (Громадська діяльність, партії, благодійність, НКО Громадська, політична організація), Київ

01.2004 – 07.2006 (2 роки 5 місяців)

Обов'язки:

Кандидат в депутаты Верховной Рады Украины

Организационно-политическая деятельность

1-й заступник начальника Головного управління сільського господарства і агропромислового розвитку Донецької обласної державної адміністрації.

Донецька обласна державна адміністрація (Державні організації), Донецьк

06.2003 – 07.2006 (3 роки)

Обов'язки:

Разработал и предложил губернатору Донецкой области комплекс мер и механизм их реализации по рыночному регулированию закупочных цен на зерновые в период уборки урожая для финансовой поддержки производителей зерновых.

Непосредственно в ведении 9 сотрудников.

Должностные обязанности. Первый заместитель начальника Главного управления сельского хозяйства и агропромышленного развития Донецкой облгосадминистрации:

• осуществляет распорядительные регулирующие организационно-контрольные функции в пределах своей компетенции;

• вносит предложения, участвует в определении и реализации государственной политики, стратегии развития проблем, которые являются предметом деятельности Главного управления сельского хозяйства и агропромышленного развития Донецкой областной государственной администрации.

• ставит перед коллективом конкретные цели и задачи, руководит и непосредственно участвует в разработке прогнозов, долгосрочных программ, планов, мероприятий, проектов законов, инструктивных и методических документов, тарифных соглашений и т.п., принятых (утверждаются) Донецкой областной государственной администрацией и организует подготовку выводов (отзывов, рецензий и рецензий); агропромышленного развития Донецкой областной государственной администрации для согласования; • обеспечивает методическое руководство управлениями сельского хозяйства и агропромышленного развития районных Государственных администраций; решений, принятых высшим руководством, анализом хода их реализации; • вносит предложения об организации конференций, семинаров, совещаний, конкурсов и руководит их проведением; ресурсах и вносит предложения (заявки, планы и т.п.) для их удовлетворения, а также создает работникам необходимые условия труда ; повышает свой профессионально-квалификационный уровень, обеспечивает систематическое повышение профессионально-квалификационного уровня работников через специальную систему повышения квалификации и переподготовки государственных служащих ;

Керівник агропромислового комплексу ГК ПрАТ ОЛІМП, радник голови правління ГК ПрАТ ОЛІМП з економічних питань.

ГК ПрАТ ОЛІМП (продукти харчування Масложирова продукція (виробництво) Борошно, крупи (виробництво) Хлібобулочні вироби (виробництво) Борошно, крупи (просування, оптова торгівля) Сільське господарство Землеробство, рослинництво, тваринництво), Донецьк

06.2000 – 06.2014 (14 років)

Обов'язки:

Руководство проектом по расширению существующего бизнеса (Добропольский КХП, состоящий из мельничного комплекса "BAKER'S FAVORITE" (Дания), маслоэкстракционного производства, комбикормого завода "Van Aarsen" (Голландия), хлебозавода на базе двух тоннельных и восьми конвекционных печей). зерновых и отходов мельничного комплекса путём организации производства яиц.

Разработал бизнес-план проекта.

Осуществил подбор предприятий для их приобретения по заказу владельца с целью расширения агропромышленного бизнеса на основе оптимальной самодостаточности и замкнутого цикла производства яиц. Разработал структуру агропромышленного комплекса (АК) ГК ЧАО ОЛИМП. Провел реконструкцию Волновахской (Донецкая обл) птицефабрики (оборудование Big Dutchman (Германия)) и Волновахского КХП (в т.ч. закупка и установка комбикормового завода и маслоэкстрационного завода. Обеспечил запуск всех производств и вывод их на плановые показатели).

Разработал мотивационные механизмы для разных категорий персонала АК.

Конечный состав АК холдинговой компании ГК ЧАО ОЛИМП:

Харьковская птицефабрика (1,4 млн.голов несушек),

Волновахская (Донецкая обл) птицефабрика (380 тыс. голов несушек),

Волновахский КХП –приёмка, сушка и хранение зерновых – 45 тыс тонн.

Волновахский комбикормовый завод – производство гранулированных комбикормов 3 тыс тонн/мес, для собственных нужд компании.

Волновахский маслоэктракционный цех-1500 т/мес, для собственных нужд компании, оптовые и розничные продажи;

Добропольский КХП - прием, сушка и хранение зерновых - 75 тыс тонн

Добропольский МЭЗ, 15 тыс т/мес, собственное и давальческое сырье, отходы- для собственных нужд, продукт-оптовые продажи;

Добропольский комбикормовый завод-производство гранулированных комбикормов 6 тыс тонн/мес, для собственных нужд компании, оптовые продажи.

Добропольский мельничный комплекс – 1,8 тыс т/мес по зерну, для собственных нужд компании, оптовые продажи.

Добропольский хлебозавод ТМ "Доброе поле" - производство хлеба и хлебобулочных изделий - 450 тонн/мес, ассортимент - 18 наименований, оптовая и розничная продажа.

Непосредственно в подчинении 13 сотрудников.

Отчетность перед Собственником.

Оборот АК за 2013 год $81,7млн; штат: 1536 сотрудников.

Должностные обязанности:

• разработка структуры и состава агропромышленного комплекса (АК), руководство хозяйственной деятельностью АК в период расширения, организации новых производств;

• бюджетирование и стратегическое планирование деятельности бизнес-направления "АК", разработка, представление и утверждение годового бизнес-плана развития АК у владельца;

• формирование бюджета, контроль за соблюдением исполнения бюджета, текущее планирование деятельности АК;

• организация производства и контроль выполнения текущего плана производства; выполнение ключевых показателей годового бизнес-плана АК;

• разработка и реализация стратегии агропромбизнеса в рамках общей стратегии компании;

• взаимодействие с государственными структурами и органами власти;

• формирование и оптимизация бизнес-процессов АК, повышение эффективности взаимодействия всех структурных подразделений и АК в целом;

• организация и руководство деятельности директоров производств по ведению хозяйственной деятельности, разработке и внедрению мероприятий по повышению рентабельности всех предприятий АК и снижению себестоимости продукции;

• Управление персоналом и оптимизация численности персонала АК.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Керівник агропромислового напрямки ГК ПрАТ ОЛІМП, Голова правління / Виробничий директор ВАТ Добропольський комбінат хлібопродуктів.

ГК ПрАТ ОЛІМП (продукти харчування Масложирова продукція (виробництво) Макаронні вироби (виробництво) Хлібобулочні вироби (просування, оптова торгівля) Борошно, крупи (просування, оптова торгівля) Корми для тварин (виробництво)), Донецьк

09.1997 – 06.2000 (2 роки 9 місяців)

Обов'язки:

Руководство проектом по реконструкции КХП, монтажу и запуску на его площадях мукомольного производства 2 тыс т/мес по зерну, расширению существующего бизнеса и созданию более полного цикла - хранение зерновых (75 тыс. тонн, переработка, изготовление промежуточной (шрот, комбикорм, мука) и конечной продукции макаронные изделия).

• разработал бизнес-план проекта;

• Осуществил подбор предприятия Добропольский комбинат хлебопродуктов по заказу Собственника для реконструкции и организации новых производств, вложения средств в новые направления бизнеса.

• Реализовал взятие под контроль компании ОАО Добропольский комбинат хлебопродуктов путем приобретения контрольного пакета акций.

• Провел реконструкцию, техническое перевооружение и фактически запустил заново Добропольский комбинат хлебопродуктов,

• Руководил созданием, оснащением и аттестацией лаборатории и запуском нового автоматизированного оборудования приема и взвешивания сырья (объем хранения 75 тыс. тонн).

• Самостоятельно разработал проект реконструкции и размещения на предприятии Добропольской КХП мукомольного комплекса, маслоэкстракционного завода, комбикормового завода VAN AARSEN (производства Голландия) с собственным цехом по изготовлению премиксов, хлебозавода на базе двух туннельных (производства Польша) и восьми конвек.

• Управлял проектированием, выбором, приобретением, установкой оборудования, запуском всех производств, выводом их на плановые мощности.

• Руководил разработкой ТМ "Доброе поле", организацией продаж всей производимой продукции и ее экспансии на рынок. Отчетность перед Собственником.

Мощности производств:

Мукомольный комплекс – 2 тыс т/мес по зерну. Оптовые и розничные продажи детских товаров.

Хранение зерновых – 75 тыс тонн

Производство гранулированных комбикормов 6 тыс тонн/мес, оптовые продажи.

Маслоэкстракционный завод- мощность переработки 15 тыс т. / Мисс по подсолнечнику

Производство хлеба и хлебобулочных изделий – 450 тонн/мес, ассортимент – 18 наименований, оптовая и розничные продажи.

Общая численность персонала составляет 450 человек.

Непосредственно в ведении 9 сотрудников.

По результатам реализации данного проекта Владельцем было принято решение о расширении данного бизнеса и организации производства яиц.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Донецький політехнічний інститут (Донецьк)

Спеціальність: Энергетический, электроснабжение городов и предприятий

повна вища, 09.1984 – 06.1991 (6 років 9 місяців)

Додаткова освіта

• 1996-2003, 2007-2016 рік ежег-е курси організаційного та кадрового консалтингу методом соціального інжинірингу в ДК ПрАТ ОЛІМП.

Знання мов

Українська - Середній, Англійська - Початковий, Російська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Microsoft Office
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Трудова діяльність велася в одній компанії. Великий досвід у розробці та реалізації різних за напрямом бізнес-проектів від ідеї до готового продукту. Універсальність. Досвід роботи в органах державної влади на керівних посадах. Висока технічна компетентність. Аналітичний склад розуму, досвід науково-дослідної діяльності, розвинені навички використання аналізу та синтезу при розгляді складних явищ та процесів в економічній, організаційній та господарській сферах. Вміння створювати згуртовані, мотивовані на результати трудові колективи. Найбільш сильний у вирішенні технічних питань, конфлікт-менеджмент і криза-менеджмент. На кожному з вищеперелічених виробництв: я особисто розробляв технологічну схему, виробляв вибір виробника та номенклатуру обладнання, розробляв проект розміщення обладнання, технологічні та експлуатаційні регламенти, здійснював набір управлінського, технічного персоналу та фахівців виробництва, організовував навчання та проводив атестацію виробничого персоналу для роботи , проводив налагодження та налаштування обладнання, виводив виробництва на планові показники якості та продуктивності, розробляв штатні розклади, розробляв та впроваджував диференційовану систему оплати праці залежно від кваліфікації персоналу, обсягів виконуваної роботи, рівня її відповідальності та умов праці. Мій коник: розробка та впровадження заходів щодо підвищення продуктивності праці та її ефективності (таймінг, фотографування робочого часу, нормування праці, НОП, ощадливе виробництво , підвищення мотивації та навчання (T&D та L&D-менеджмент) персоналу. Маю здатність перманентного підвищення ефективності довіреного напряму роботи.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Генеральній директор АПК (елеваторн, олійножир., комбікорм., млинів., хлібопекарн. виробництва), генеральній директор групи виробничих підприємств, керуючий мережею АЗС