

# Бабичев Максим

## ★ МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, 15 000 ГРН.

🔄 21 листопада  
2022

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 46 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Офісний персонал, Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### Менеджер по продажам дверей и стеклянных перегородок

Аванти (Дистрибьюція), Київ

11.2021 – По теперішній час (3 роки 5 місяців)

#### Обов'язки:

Компания «Аванти» : Реализация товарной группы: мебель, стеклянные перегородки, системы скрытого монтажа, межкомнатные и входные двери, гаражные ворота по следующим каналам сбыта:

а) Розничный покупатель 35%

...

б) Архитектор, дизайнер 40%

...

в) Застройщик, строительные компании, прорабы 15%

...

г) Дилерская сеть (Торговые точки) 10%

...

по состоянию на 23 февраля был взят самый крупный заказ на изготовление стеклянных перегородок на сумму 496 000 грн.

#### Региональный менеджер

DL Profiles (Италия), (Дистрибьюція),

04.2019 – 09.2020 (1 рік 5 місяців)

#### Обов'язки:

Производство и дистрибьюция в Украине алюминевого плинтуса и профиля, плинтуса скрытого монтажа.

1) Благодаря наличию наработанной базы клиентов и доверительных партнерских отношений с ними удалось подключить к общему пулу клиентов, что существенно увеличило продажи

2) Развитие и сопровождение действующих клиентов

3) Поиск новых дилеров по всей территории Украины;

4) Привлечение к сотрудничеству дизайнеров, архитекторов, застройщиков, так как в компании появился дорогой продукт

5) Грамотная политика по разработке и предоставлению торгового оборудования в зависимости от условий и места работы Партнера также повлияла на рост продаж

Достижение:

а) благодаря опыту, полученному ранее по продвижению тм "Барлинек" по вводу нового Продукта удалось рассмотреть тенденцию по увеличению спроса на двери скрытого монтажа и виниловый пол. И как следствие сделан акцент на эти два направления.

Повторюсь, оказались снова Первыми, что позволило получать больший доход до тех пор, пока конкуренты не начали копировать

- б) Увеличена стоимость продукции, повышена маржинальность для дилеров представляющих дорогой сегмент, что позволило получить дополнительный заработок Партнерам и Компании
- в) благодаря опыту, приобретенному ранее
- Приостановлена попытка вложения финансового ресурса компании в деятельность, где конкуренты имели преимущество как минимум по трём параметрам.

## Бренд-менеджер & Территориальный представитель. (Напольные покрытия)

Стар Буд (Дистрибуція),  
12.2016 – 12.2018 (2 роки )

### Обов'язки:

Стар-Буд" & "БВД-Украина", Киев (Стар-Буд - национальный дистрибьютер паркетной доски "Barlinek" | Одно из лучших мест работы)

- 1) Еженедельные командировки по вверенному региону с целью знакомства с каждым участником торгового процесса (от менеджера до владельца бизнеса)
- 2) Контроль выполнения магазинами розничных цен как важнейшей составляющей для баланса отношений между конкурирующими контрагентами .;
- 3) Расширение ассортимента выставочных образцов в каждой торговой точке партнёрской сети тем партнерам, которые при нашем совместном участии показали стабильный прирост.
- 4) Разработка и внедрение мероприятий направленных на улучшение представленности и узнаваемости выставочного оборудования для каждой торговой марки для конечных покупателей;
- 5) Анализ своей деятельности и действий конкурентов:  
планов, возможностей, рисков ,  
наличия "узких мест" и точек роста.
- 7) Участие в исследовании в запросе рынка на новый продукт и как следствие ПЕРВЫМИ вывели на рынок новую линейку продукции своего бренда.

Как известно : "Первопроходцы снимают сливки"

Достижение:

- а) были найдены и запущены в производство продукты, которые имели тренд к росту
- б) остановка падения продаж во второй месяц испытательного периода
- в) выход на уровень, когда продажи по данному бренду могли осуществляться без участия Бренд-менеджера

## Освіта

### Київський машинобудівний технікум

Спеціальність: Економіка підприємства; Економіст  
незакінчена вища, 09.1997 – 06.2000 (2 роки 9 місяців)

### Київський машинобудівний технікум

Спеціальність: Обробка металів ; Технік-технолог  
незакінчена вища, 09.1995 – 09.1999 (4 роки )

## Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно), Англійська - Середній, Російська - Високий рівень (вільно)