Бабичев Максим

МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, 15 000 ГРН.

21 листопада 2022 Місто: Київ

Вік: 47 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Офісний персонал, Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер по продажам дверей и стеклянных перегородок

Аванти (Дистрибьюція), Київ
11.2021 – По теперішній час (5 років)

Обов'язки:

Компания «Аванти» : Реализация товарной группы:
мебель, стеклянные перегородки, системы скрытого монтажа,
межкомнатные и входные двери, гаражные ворота
по следующим каналам сбыта:
а) Розничный покупатель 35%
...
б) Архитектор, дизайнер 40%
...
в) Застройщик, строительные компании, прорабы 15%
...
г) Дилерская сеть (Торговые точки) 10%
...
по состоянию на 23 февраля был взят самый крупный заказ на изготовление стеклянных перегородок на сумму 496 000 грн.

Региональный менеджер

DL Profiles (Италия), (Дистрибьюція),
04.2019 – 09.2020 (1 рік 5 місяців)

Обов'язки:

Производство и дистрибьюция в Украине
алюминиевого плинтуса и профиля, плинтуса скрытого монтажа.
1) Благодаря наличию наработанной базы клиентов и доверительных партнерских отношений с ними удалось подключить к общему пулу клиентов, что существенно увеличило продажи
2) Развитие и сопровождение действующих клиентов
3) Поиск новых дилеров по всей территории Украины;
4) Привлечение к сотрудничеству дизайнеров, архитекторов, застройщиков , так как в компании появился дорогой продукт
5) Грамотная политика по разработке и предоставлению торгового оборудования в зависимости от условий и места работы Партнера также повлияла на рост продаж
Достижение:
а) благодаря опыту, полученному ранее по продвижению тм "Барлинек" по вводу нового Продукта удалось рассмотреть тенденцию по увеличению спроса на двери скрытого монтажа и виниловый пол. И как следствие сделан акцент на эти два направления .
Повторюсь, оказались снова Первыми, что позволило получать больший доход до тех пор, пока конкуренты не начали копировать

б) Увеличена стоимость продукции, повышена маржинальность для дилеров представляющих дорогой сегмент, что позволило получить дополнительный заработок Партнерам и Компании
в) благодарю опыту, приобретенному ранее
Приостановлена попытка вложения финансового ресурса компании в деятельность, где конкуренты имели преимущество как минимум по трём параметрам.

Бренд-менеджер & Территориальный представитель. (Напольные покрытия)

Стар Буд (Дистрибьюція),
12.2016 – 12.2018 (2 роки)

Обов'язки:

Стар-Буд" & "БВД-Украина", Киев (Стар-Буд - национальный дистрибьютер паркетной доски "Barlinek" | Одно из лучших мест работы)

1) Еженедельные командировки по вверенному региону с целью знакомства с каждым участником торгового процесса (от менеджера до владельца бизнесса)
2) Контроль выполнения магазинами розничных цен как важнейшей составляющей для баланса отношений между конкурирующими контрагентами .;
3) Расширение ассортимента выставочных образцов в каждой торговой точке партнёрской сети тем партнерам, которые при нашем совместном участии показали стабильный прирост.
4) Разработка и внедрение мероприятий направленных на улучшение представленности и узнаваемости выставочного оборудования для каждой торговой марки для конечных покупателей;
5) Анализ своей деятельности и действий конкурентов:
планов, возможностей, рисков ,
наличия "узких мест" и точек роста.
7) Участие в исследовании в запросе рынка на новый продукт и как следствие ПЕРВЫМИ вывели на рынок новую линейку продукции своего бренда.
Как известно : "Первопроходцы снимают сливки"
Достижение:
а) были найдены и запущены в производство продукты, которые имели тренд к росту
б) остановка падения продаж во второй месяц испытательного периода
в) выход на уровень, когда продажи по данному бренду
могли осуществляться без участия Бренд-менеджера

Освіта

Київський машинобудівний технікум

Спеціальність: Економіка підприємства; Економіст
незакінчена вища, 09.1997 – 06.2000 (2 роки 9 місяців)

Київський машинобудівний технікум

Спеціальність: Обробка металів ; Технік-технолог
незакінчена вища, 09.1995 – 09.1999 (4 роки)

Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно), Англійська - Середній, Російська - Високий рівень (вільно)