Guedroitz Alexis



LOGIST, MANAGER, COMMODITIES TRADER, SALES MANAGER, 10 000 ГРН.

28 листопада 2022 Місто: Київ

Вік: 30 років
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота
Категорії: Логістика, доставка, склад, Сільське господарство, агробізнес, Будівництво, архітектура

✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Account Executive

SS&C Intralinks (Sales and Finance), london
01.2020 – 07.2022 (2 роки 5 місяців)

Обов'язки:

- UK Account Executive covering UK and Italian PE market for VDRs in the M&A space
- Covering 99% of the largest UK and EMEA PE firms
- Developed strong understanding of PE and Investment industry
- Tasked with prospecting and targeting new clients-directly responsible for bringing in twenty new accounts
- Responsible for entire deal life cycle - sourcing, contact, structuring, negotiation and closing
- Achieved sales target of $500,000 in both quarters as a part of a yearly quota of $2,000,000
- Responsibility for direct client marketing and contact as a result of my extensive interpersonal skills and linguistic capabilities

Освіта

University of Bristol

Спеціальність: Politics
повна вища, 08.2015 – 06.2019 (3 роки 10 місяців)

Знання мов

Англійська - Професійний (експерт), Французька - Професійний (експерт), Італійська - Професійний (експерт), Українська - Середній

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: My skills are those of the average person my age.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: My qualities are I am a dynamic, motivated and fearless young man with an interest in business, agrobusiness, commodities, Ukraine. I have travelled to over 42 countries. I speak 4 languages and have worked in Sales and in Finance. My hobbies are reading and reading history.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: I wish to work in Ukraine, be it in commodities or in Investor Relations

(looking for investment into Ukraine) or in construction .