

Голод Іван

ДИРЕКТОР З ПРОДАЖУ, ОПЕРАЦІЙНИЙ МЕНЕДЖЕР

5 липня
2023

Місто: [Київ](#)



Вік: 62 роки

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, часткова зайнятість

Категорії: Керівництво, Торівля, продажі, закупівлі, Інші пропозиції

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Мета:

На посаду, що вимагає моєї кваліфікації та досвіду, реалізація проектів в автомобільному бізнесі, цікава робота з цікавими людьми.

Основні компетенції:

- Досвід роботи в автомобільному бізнесі – 25 років (в структурах корпоративного управління та керівником підприємств), знання автомобільного ринку України;
- Запуск проектів з нуля, управління персоналом, розвиток напрямків бізнесу;
- Досвід ведення переговорів та укладення угод.
- Знання та практичне використання сучасних маркетингових інструментів;

Особисті якості:

- організаторські та аналітичні здібності, лідерство, ініціативність, комунікабельність, оптимізм та постійне самовдосконалення.

Досвід роботи:

ТОВ «ТСЦ «Автоекспо», м. Київ.

07.2022 - 10.2022 **Заступник директора**

- розробив план розвитку автосалону електромобілів.

ТОВ «АІС Дніпровський», ТОВ «Сістем-Україна» (Група компаній «АІС»), м. Київ.

10.2011 - 06.2022 **Директор**

- створив торгово-сервісне підприємство «з нуля» до рівня 4-х автосалонів і торгівельних площадок та станції технічного обслуговування, краще торгове підприємство Групи компаній АІС 2019 року та краще СТО Групи компаній АІС 2014 року.

Філія «Автоцентр на Печерську» (Корпорація "УкрАВТО"), м. Київ.

10.2009 - 09.2011 Директор

- створив нові послуги на СТО та запровадив реалізацію нових товарів на підприємстві.

Група компаній «AIC», м. Київ.

08.2006 - 09.2009 Директор зі стратегічного розвитку.

- координував розвиток торгово-сервісної мережі AIC: відкрито 6 нових автоцентрів, реалізовано планування та бюджетування роботи підприємств за системою Cognos, координував роботу дивізіону запчастин AIC: збільшено асортимент та об'єми продажів, координував взаємодію Кременчуцького автомобільного складального заводу (КрАСЗ) та підрозділів AIC, координував роботу кадрової служби AIC.

ПАТ "Українська автомобільна корпорація", м. Київ.

11.1996 - 08.2006 Керівник департаменту з продажу автомобілів.

- керував організацією та координацією роботи з продажу автомобілів підприємств Корпорації УкрАВТО: впроваджено систему планування виробництва, постачання та реалізації автомобілів, розроблено та впроваджено нові проекти та напрямки бізнесу, систематизовано бізнес-процеси з торгівлі автомобілями на підприємствах Корпорації УкрАВТО, впроваджено загальну логістику автопостачань з використанням логістичних центрів.

Страхова компанія "АСКА-Київ-Центральна", м. Київ.

09.1994 - 11.1996 Начальник відділу координації та розвитку мережі.

- координував роботу філій та центрального офісу компанії: відкрито і забезпечено виконання планових показників 5 філій страхової компанії в регіонах, відбір і навчання персоналу.

Київський автомобільно-дорожній інститут, м. Київ.

04.1986 - 08.1994 Науковий співробітник, викладач.

- молодший науковий співробітник, старший науковий співробітник, провідний науковий співробітник, асистент, проводив науково-педагогічну діяльність у галузі автомобілів та двигунів, публікував винаходи та наукові праці.

Мукачівське АТП -12869, г. Мукачево

09.1983 - 12.1983 Старший майстер.

Освіта

- 08.1978 - 08.1983, Київський автомобільно-дорожній інститут, м.Київ.

вища, інженер-механік за спеціальністю «Автомобілі та автомобільне господарство».

- 12.1983 - 04.1986, Аспірантура Київського автомобільно-дорожнього інституту, м. Київ.

Кандидат технічних наук, спеціальність «Теплові двигуни».

Додаткова освіта

- 10.2007 - 04.2008, Міжнародний інститут менеджменту, ПМД «Фінанси та облік (бухгалтерський облік)», сертифікат IQA.

- 2007 – 2022, Тренінги та семінари з управління та маркетингу (основні: "Управлінські навички та навички ведення переговорів", "Удосконалення системи управління підприємством на основі опису та оптимізації бізнес-процесів", "Фінансовий менеджмент для менеджерів нефінансистів", "Комплексний інтернет-маркетинг", інші...)

Володіння комп'ютером: Впевнений користувач ПК (Internet, MS Office, месенджери, CRM, електронна пошта тощо),

Мови: Українська – рідна, російська - вільно володію, англійська – початковий рівень.