Місюра Катерина

МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, ЗЕД

5 грудня 2022 Місто: Дніпро

Вік: 34 роки
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Логістика, доставка, склад, Офісний персонал, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Готова до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Менеджер з продажу

ТОВ "Дніпропетровський завод "ПРОДМАШ" (Металообробка), Дніпро
06.2021 – По теперішній час (5 років 5 місяців)

Обов'язки:

1. Активний пошук та залучення нових клієнтів;
2. Забезпечення продаж;
3. Реєстрація, підготовка пакету документів та участь в тендерах (державних та комерційних);
4. Контроль над відвантаженням товару і розрахунками з покупцями;
5. Складання та редагування договорів;
6. Участь в розробці проектів і їх реалізації для виробництва;
7. Ведення поточної та звітної документації;
8. Надання інформаційної підтримки клієнтам;
9. Прийом, обробка та оформлення замовлень;
10. З'ясування потреб покупців.

Менеджер з продажу кольорового металопрокату

ТОВ "Торгова компанія "Елєгін" (Оптова торгівля), Дніпро
11.2014 – 01.2019 (4 роки 2 місяці)

Обов'язки:

1. Збільшення об'ємів продаж;
2. Залучення нових клієнтів;
3. Участь та перемога в комерційних та державних тендерах;
4. Ведення переговорів з клієнтами;
5. Контроль відвантаження продукції клієнтам;
6. Ведення звітності по роботі з дійсними та можливими зверненнями;
7. Консультування по сортаменту та технічним параметрам продукції.
8. Контроль наявності товарів на складі;
9. Ведення оперативного обліку надходжень та реалізації товарів.
10. Підготовка даних для складання претензій на постачання неякісних товарів та відповідей на претензії замовників.
11. Формування ціноутворення продукції та матеріалів.
12. Ведення переговорів з іноземними виробниками полуфабрикатів міді та мідних сплавів.

Економіст

ПАТ "ІНТЕРПАЙП НТЗ" (Металургійна промисловість), Дніпро
04.2013 – 10.2014 (1 рік 5 місяців)

Обов'язки:

1. Планування виробництва транспортних та механічних цехів;

2. Калькулювання послуг;
3. Ціноутворення товарів (запчастин, металоконструкцій) та послуг;
4. Аналіз продуктивності;
5. Складання бізнес-планів;
6. Складання технічних завдань;
7. Управління оборотними коштами;
8. Формування планових та фактичних бюджетів.

Освіта

Національна металургійна академія України (Дніпро)

Спеціальність: Якість, стандартизація та сертифікація

повна вища, 04.2014 – 06.2015 (1 рік 2 місяці)

Національна металургійна академія України (Дніпро)

Спеціальність: Менеджмент ЗЕД

повна вища, 09.2009 – 06.2014 (4 роки 9 місяців)

Знання мов

Англійська - Вище середнього, Німецька - Початковий

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Досвідчений користувач: MS Office (Excel, Word, Outlook, Power Point, Access), досвід роботи в мережі Інтернет (Opera, Internet Explorer, Mozilla Firefox), професійні програми: IT-підприємство, Lotus Notes, 1С: Підприємство

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Характер спокійний, врівноважений, але свої погляди відстоюю активно та аргументовано. У роботі наполеглива, завжди думаю про результат, труднощі мене не лякають. Доброзичлива, комунікабельна, вмію аналізувати та критично мислити. Підримую волонтерський рух та соціальні ініціативи. Шкідливих звичок не маю.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Шукаю висооплачувану роботу у дружньому колективі з перспективою кар'єрного зросту.