

Фіялковський Микола

★ KEY ACCOUNT MANAGER, 50 000 ГРН.

🔄 7 грудня 2022 📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 37 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво, Торівля, продажі, закупівлі, Інші пропозиції

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Представитель

Epson Europe B.V. Ukraine Representativ Office (Електроніка),

01.2008 – 12.2022 (14 років 10 місяців)

Обов'язки:

Ключові обов'язки:

- Розвиток корпоративного та роздрібного бізнесу Epson, виконання бізнес-плану продажів
- Управління корпоративними проектами: Державні організації, Військовий комплекс, Освіта, Промисловість, Медицина тощо – переговори, тестування продуктів
- Аналіз ринку та конкурентів
- Пошук нових дилерів та клієнтів у регіоні
- Консультування дилерів та кінцевих замовників, надання консультаційної та технічної інформації
- Планування, організація та проведення тренінгів, семінарів, маркетингових заходів для дилерів та КЗ
- Демонстрації та тестування продуктів

Освіта

Європейський університет (Умань)

Спеціальність: Фінанси

повна вища, 09.2005 – 06.2010 (4 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

- - Техніки і технології продажів
- - Успішна презентація в продажах
- - Теле маркетинг

Знання мов

Англійська - Середній

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: • PS\MS Office: досвідчений користувач

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Подорожі

