

# Поветкин Сергей

## РУКОВОДИТЕЛЬ, МЕНЕДЖЕР, 35 000 ГРН.

🔄 1 квітня 📍 Місто: [Одеса](#)



Вік: 48 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Офісний персонал, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Опис

#### Сергей Владимирович Поветкин

Дата народження: 12 августа 1977г

Резюме на должность менеджера по продажам

Мой опыт в сфере продаж более 15 лет категорий товаров: электрооборудование, бытовая химия, продажа услуг и продуктов питания; офисные продажи (холодные и горячие звонки), «полевая» работа, прямые встречи с руководителями компаний, командировки по Украине.

#### Профессиональные компетенции:

- Поиск новых клиентов через интернет ресурсы и справочники.
- Телефонные звонки клиентам, выявление ЛПР.
- Расширение базы клиентов.
- Презентация компании по средством переговоров или предоставление информации о ней.
- Участие в выставках, маркетинговых мероприятиях.
- Ведение сделки и клиентов на всех этапах. Логистика, документооборот.
- Контроль получения заказов и отгрузка продукции.
- Анализ продаж и составление различных видов отчетности.
- Обеспечение технической информации для клиентов.
- Создание презентаций, прайсов и коммерческих предложений.
- Участие в бюджетных тендерах.
- Мониторинг, анализ деятельности конкурентов.

#### Адміністратор

С декабря.2025 по нині(5 місяців)

Таврія-В, ТОВ, Одеса(Роздрібна торгівля)

С 12 декабря 2025 декабря продавец-кассир супермаркет «Таврия В». С 16 января 2026 переведен в статус администратор торгового зала. Контроль работы магазина, решение тех вопросов и проблем, поддержка чистоты. Кассовая дисциплина и работа в 1С7/8. Закрытие магазина, отчеты и заполнение журналов, финансовый отчет за

день. Выполняю функции продавца/ кассира, администратора. Решение конфликтных ситуаций, админ вопросов связанные с правильной работой магазина. Работа с приходными документами, выставление ценников, контроль текущих акций. Приемка и выгрузка товара. Раскладка и мерчендайзинг товаров.

### **Менеджер по роботі з клієнтами**

з 01.2024 по 12.2025(2 роки)

ФОП Поветкін, Одеса(Роздрібна торгівля)

Сентябрь 2025- конец ноября 2025 решал вопросы с ВЛК (был бусифицирован) и повторным прохождением и подтверждением инвалидности. В конце ноября выдали Згр инвалидности до декабря 2027. Январь 2025-август 2025 личный проект по изготовлению свечей ручной работы. Реализация через маркет плейсы олх и пром. Юа а так же соц. сети. Арендовал торговый «островок» в ТЦ «Афина». [www.tiktok.com/@sergeychik1977?\\_r=1&\\_t=ZS-94lwooz3Xру](https://www.tiktok.com/@sergeychik1977?_r=1&_t=ZS-94lwooz3Xру) С ноября 2014 по конец года партнерский проект по реализации натуральных елок на рынке «Киевский». Март 2024 был бусифицирован ТЦК, начал проходить ВЛК и «начал делать» документы по инвалидности, прошел большой перечень длительных обследований и получил 3 гр инвалидности на год-в начале лета. 4-5 месяцев занимался ремонтно/строительными работами.

### **Администратор**

з 04.2023 по 11.2023(8 місяців)

ТОВ "Фарба Сервіс Україна", Одеса(Оптова торгівля, дистрибуція, імпорт, експорт)

Администрирование салона магазина. Кассовая дисциплина, бух отчетность. Инкассация. Инвентаризация. Координация и контроль деятельности персонала, обучение. Колировка ЛКМ. Расширение базы клиентов, в основном В2С. Продажи; холодные и горячие звонки. «Полевая» работа. Работа в 1С8, CRM-Битрикс. Wire телефония. Достижения; Увеличение базы клиентов. Увеличение плановых показателей в 2-4раза, в сравнение с предыдущим периодом. Оформление и наличие в салоне всех документов и техники, согласно тех безопасности и защиты прав потребителя. Увольнение-закрытие салона.

**С мая 2021 по февраль 2022** – менеджер (региональный) в компании «Оптика Перспектива». Региональная продажа офтальмологических линз для салонов оптики.

**С марта 2010 по январь 2021** начальник отдела продаж в «КСК Декор» и «КСК Illumination»- Праздничная и новогодняя иллюминация, производство изделий из пенопласта. Фасадное и внутреннее украшение супермаркетов, ТЦ, улиц и т.д.

**С мая 2008 по февраль 2010** – начальник отдела в компании «Квадротех». Оптовая продажа кабеля и электрооборудования. Формирования светотехнического отдела.

**С январь 2007 по апрель 2008** – специалист рекламного отдела в «Газета по-одесски», ООО «Пресс-Цент-Одесса». Рекламно-информационное издание (газета). Продажа рекламных блоков на страницах газеты.

**С мая 2006 по декабрь 2006** – начальник отдела продаж в компании ООО «Новопродит». Эксклюзивный импортер Т/М «Yaming» в Украине. Светотехническая продукция. Промышленные и бытовые лампы, светильники и прожектора.

**С июля 2004 по май 2006** – менеджер светотехнического направления в компании «Системотехника», реализация электросветотехнического оборудования. Работа с VIP-клиентами.

**С ноября 2002 по июль 2004** – менеджер корпоративного отдела, в компании «Электротехника» (ООО «ЭСТ»- филиальная структура), реализация электросветотехнического оборудования.

**С октября 1999 по ноябрь 2002** – менеджер по продажам (мерчендайзер). Организация «Химмаркет», оптово-розничная реализация бытовой химии.

**С августа 1995 по сентябрь 1999** – Работа на «Промрынке 7-км».

### **Дополнительная информация;**

Знания компьютера; Опытный пользователь - Microsoft Office: Word, PowerPoint, Excel. 1С 7, Google AdWords. Wordpress (движок сайта). Опыт работы с CRM.

Наличие прав категории В, опыт вождения минимальный, автомобиль отсутствует.

**Образование:** ОНМУ, судомеханик. (н/в 4,5 курса)

**Тренинги:**

- **Google AdWords и контекстная реклама (2018)**
- КУБ, курсы от Приватбанка (2019)
- Техника эффективных продаж. Телефонные переговоры (2010)
- Тренинг «Работа с возражением» (2015)
- Основы НЛП (Елена Самсонова) (2017)
- Работа в команде (Гештальт). «Гештальт-процесс» - Коучинг (2008)
- Курсы саморазвития (регулярно).