Поветкин Сергей

РУКОВОДИТЕЛЬ, МЕНЕДЖЕР, 35 000 ГРН.

1 квітня Місто: Одеса

Вік: 49 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Офісний персонал, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Сергей Владимирович Поветкин

Дата рождения: 12 августа 1977г

Резюме на должность менеджера по продажам

Мой опыт в сфере продаж более 15лет категорий товаров: электрооборудование, бытовая химия, продажа услуг и продуктов питания; офисные продажи (холодные и горячие звонки), «полевая» работа, прямые встречи с руководителями компаний, командировки по Украине.

Профессиональные компетенции:

- Поиск новых клиентов через интернет ресурсы и справочники.

- Телефонные звонки клиентам, выявление ЛПР.

- Расширение базы клиентов.

- Презентация компании по средством переговоров или предоставление информации о ней.

- Участие в выставках, маркетинговых мероприятиях.

- Ведение сделки и клиентов на всех этапах. Логистика, документооборот.

- Контроль получения заказов и отгрузка продукции.

- Анализ продаж и составление различных видов отчетности.

- Обеспечение технической информации для клиентов.

- Создание презентаций, прайсов и коммерческих предложений.

- Участие в бюджетных тендерах.

- Мониторинг, анализ деятельности конкурентов.

Адміністратор

С декабря.2025 по нині(5 місяців)

Таврія-В, ТОВ, Одеса(Роздрібна торгівля)

С 12 декабря 2025 декабря продавец-кассир супермаркет «Таврия В». С 16 января 2026 переведен в статус администратор торгового зала. Контроль роботы магазина, решение тех вопросов и проблем, поддержка чистоты. Кассовая дисциплина и работа в 1С7/8. Закрытие магазина, отчеты и заполнение журналов, финансовый отчет за

день. Выполняю функции продавца/ кассира, администратора. Решение конфликтных ситуаций, админ вопросов связанные с правильной работой магазина. Работа с приходными документами, выставление ценников, контроль текущих акций. Приемка и выгрузка товара. Раскладка и мерчендайзинг товаров.

Менеджер по роботі з клієнтами

з 01.2024 по 12.2025(2 роки)

ФОП Повєткін, Одеса(Роздрібна торгівля)

Сентябрь 2025- конец ноября 2025 решал вопросы с ВЛК (был бусифицирован) и повторным прохождением и подтверждением инвалидности. В конце ноября выдали 3гр инвалидности до декабря 2027. Январь 2025-август 2025 личный проект по изготовлению свечей ручной работы. Реализация через маркет плейсы олх и пром. Юа а так же соц. сети. Арендовал торговый «островок» в ТЦ «Афина». www.tiktok.com/@sergeychik1977?_r=1&_t=ZS-94Iwooz3Xpy С ноября 2014 по конец года партнерский проект по реализации натуральных елок на рынке «Киевский». Март 2024 был бусифицирован ТЦК, начал проходить ВЛК и «начал делать» документы по инвалидности, прошел большой перечень длительных обследований и получил 3 гр инвалидности на год-в начале лета. 4-5 месяцев занимался ремонтно/строительными работами.

Администратор

з 04.2023 по 11.2023(8 місяців)

ТОВ "Фарба Сервіс Україна", Одеса(Оптова торгівля, дистрибуція, імпорт, експорт)

Администрирование салона магазина. Кассовая дисциплина, бух отчетность. Инкассация. Инвентаризация. Координация и контроль деятельности персонала, обучение. Колировка ЛКМ. Расширение базы клиентов, в основном B2C. Продажи; холодные и горячие звонки. «Полевая» работа. Работа в 1С8, CRM-Битрикс. Wire телефония. Достижения; Увеличение базы клиентов. Увеличение плановых показателей в 2-4раза, в сравнение с предыдущим периодом. Оформление и наличие в салоне всех документов и техники, согласно тех безопасности и зашиты прав потребителя. Увольнение-закрытие салона.

С мая 2021 по февраль 2022 – менеджер (региональный) в компании «Оптика Перспектива». Региональная продажа офтальмологических линз для салонов оптики.

С марта 2010 по январь 2021 начальник отдела продаж в «КСК Декор» и «КСК Illumination»- Праздничная и новогодняя иллюминация, производство изделий из пенопласта. Фасадное и внутреннее украшение супермаркетов, ТЦ, улиц и т.д.

С мая 2008 по февраль 2010 – начальник отдела в компании «Квадротех». Оптовая продажа кабеля и электрооборудования. Формирования светотехнического отдела.

С январь 2007 по апрель 2008 – специалист рекламного отдела в «Газета по-одесски», ООО «Пресс-Цент-Одесса». Рекламно-информационное издание (газета). Продажа рекламных блоков на страницах газеты.

С мая 2006 по декабрь 2006 – начальник отдела продаж в компании **ООО «Новопрофит».** Эксклюзивный импортер T/M «Yaming» в Украине. Светотехническая продукция. Промышленные и бытовые лампы, светильники и прожектора.

С июля 2004 по май 2006 – менеджер светотехнического направления в компании «Системотехника», реализация электросветотехнического оборудования. Работа с VIP-клиентами.

С ноября 2002 по июль 2004 – менеджер корпоративного отдела, в компании **«Электротехника»** (ООО «ЭСТ»-филиальная структура), реализация электросветотехнического оборудования.

С октября 1999 по ноябрь 2002 – менеджер по продажам (мерчендайзер). Организация «Химмаркет», оптово-розничная реализация бытовой химии.

С августа 1995 по сентябрь 1999 – Работа на «Промрынке 7-км».

Дополнительная информация;

Знания компьютера; Опытный пользователь - Microsoft Office: Word, PowerPoint, Excel. 1C 7, Google AdWords. Wordpress (движок сайта). Опыт работы с CRM.

Наличие прав категории B, опыт вождения минимальный, автомобиль отсутствует.

Образование: ОНМУ, судомеханик. (н/в 4,5 курса)

Тренинги:

- **Google AdWords и контекстная реклама (2018)**

- КУБ, курсы от Приватбанка (2019)

- Техника эффективных продаж. Телефонные переговоры (2010)

- Тренинг «Работа с возражением» (2015)

- Основы НЛП (Елена Самсонова) (2017)

- Работа в команде (Гештальт). «Гештальт-процесс» - Коучинг (2008)

- Курсы саморазвития (регулярно).