Пилипенко Віталій

КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖУ, 70 000 ГРН.

10 березня 2024 Місто: Київ

Вік: 49 років
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, додатковий заробіток
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

директор

ТОВ "АРЕА ПОЛАРЕ" (оптова торгівля холодильним обладнанням комерційного призначення), Київ
01.2020 – По теперішній час (6 років 9 місяців)

Керівник відділу продажу

ТОВ "ПОЛАІР УКРАЇНА" (оптова торгівля холодильним обладнанням комерційного призначення), Київ
01.2019 – 01.2020 (1 рік)

Обов'язки:

- організація роботи співробітників відділу, направлена на ефективні продажі, постановка та контроль виконання планів продажів
- формування та розвиток дилерської мережі
- підбір та навчання персоналу
- укладання договорів, контроль взаєморозрахунків
- робота з VIP-клієнтами

Керівник відділу продажу

ТОВ "АРЕА ПОЛАРЕ" (оптова торгівля холодильним обладнанням комерційного призначення), Київ
02.2012 – 01.2019 (6 років 11 місяців)

Обов'язки:

- організація роботи співробітників відділу
- розробка та виконання планів відділу продажів
- пошук та підбір персоналу у відділ продажу
- навчання та розвиток професійних знань та умінь співробітників відділу
- відстеження конкурентного середовища та розробка цінової політики
- формуванні дилерської мережі
- виведення на ринок нових продуктів

Керівник відділу дилерских продаж

ТОВ "Вермі Гастро Машинен" (комплексне оснащення підприємств громадського харчування), Київ
08.2006 – 02.2012 (5 років 6 місяців)

Обов'язки:

- формування відділу продажу з "0"
- виведення на ринок нових торгових марок обладнання
- розробка та виконання плану відділу продажів
- пошук та підбір персоналу у відділ продажу
- навчання та розвиток професійних знань та умінь співробітників відділу

- відстеження та розробка цінової політики

адміністратор супермаркету побутової техніки

MWM GROUP (торговельна мережа "Мега-Макс") (роздрібна торгівля побутовою технікою), Київ

11.2000 – 08.2006 (5 років 9 місяців)

Обов'язки:

- організація роботи магазину
- виконання плану відділу продажу
- підбір персоналу
- навчання та розвиток професійних знань та умінь співробітників відділу
- проведення промо акцій

Освіта

Чернігівський державний інститут економіки та управління (Чернігів)

Спеціальність: менеджмент организацій

повна вища, 09.2000 – 12.2005 (5 років 2 місяці)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Microsoft Word, Excel, PowerPoint, Outlook, 1С8
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: активний, комунікабельний, заточений на результат. хобі - риболовля, спорт (футбол, бокс) посвідчення водія категорії "В"
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Стабільна, добре оплачувана робота, яка дозволить реалізувати накопичений раніше досвід і дозволить навчитися чогось нового. Професійне навчання. Соціальний пакет. Прозоре нарахування бонусів та премій. Перспектива кар'єрного зростання.