Шевченко Игорь



РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 25 000 ГРН.

10 лютого 2023

Місто: Дніпро

Вік: 38 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: Керівництво, Сільське господарство, агробізнес, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

руководитель отдела продаж

НПО "Sergonol" (Сільське господарство, агробізнес), Дніпро

03.2022 – 06.2022 (3 місяці)

Обов'язки:

Составление планов продаж, анализ рынка, обучения персонала, помощь менеджерам в налаживании связи с клиентом, участие в прямых продажах, участие в тендерах. Работа в офисе и в полях.
Параллельно сопровождал теплицы по выращиванию овощей и ягод.

Менеджер по продажам

ТОВ "БіоЗахист" (Сільське господарство, агробізнес, продаж засобів захисту рослин), Дніпро

02.2014 – 01.2021 (6 років 11 місяців)

Обов'язки:

Поиск клиентов, анализ рынка, командировки, обучения персонала, презентации, проведение семинаров/вебинаров, организация конференций.
Согласование встреч с клиентами, составление маршрутов, выезд на обобьет, выявление проблем и рекомендации по месту, составления проектов защиты по культурам, постоянное сопровождение объектов и написание рекомендаций по решению каждой из проблем.
Достижения: Был приглашен спикером на конференцию "Сити Фермер" 2019 и 2020 г. Так же был спикером на "Конопляной ярмарке" 2019 и 2020 г.
Темы выступлений "Защита растений с использованием энтомофагов и химических препаратов". Так же проводил вебирнары по выше указанным темам.
Был закреплен за большими регионами по продажам СЗР.
90% всех объектов на отведенной мне территории работали со мной.
Суть работы в профессиональном сопровождении тепличных комплексов в сфере защиты растений и продажа СЗР.
Так же продавал оборудование для автоматизации процессов выращивания, программное обеспечение, сопутствующие товары (шмели, забелка, клипсаторы, семена, маты, пленки, горшечки, секаторы и т.д.)

Руководитель отдела продаж

ЧП "Персональный консультант" (Продажа IT услуг 1С - учетной прогараммы), Дніпро

01.2011 – 09.2014 (3 роки 8 місяців)

Обов'язки:

Поиск клиентов по продуктам 1С, анализ рынка, проведение консультаций, продажа, сопровождения клиентов.
Периодические выезды к клиенту для согласования обьема работ и договоренностей по оплате услуг.

промоутер

Компания "Samsung" (Оптовая торговля, дистрибуция, импорт, экспорт), Дніпро

01.2009 – 09.2012 (3 роки 8 місяців)

Обов'язки:

Продажа аудио-видео техники Samsung, проведение обучающих тренингов для продавцов магазинов Фокстрот, Єльдорадо, Комфи.

Продавец-консультант

Компания "Фокстрот" (Розничная торговля), Дніпро

04.2006 – 01.2010 (3 роки 9 місяців)

Обов'язки:

Продажа it, tv и бытовой техники. Прямые продажи.

Освіта

Харьковский университет питания и торговли (Дніпро)

Спеціальність: Товароведение и коммерческая деятельность

незакінчена вища, 01.2007 – 01.2009 (2 роки)

Днепропетровский технолого-экономический техникум (Дніпро)

Спеціальність: Товароведение и коммерческая деятельность

середньо-спеціальна, 01.2004 – 01.2007 (3 роки)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Уверенный пользователь разного вида CRM-систем, 1С, Exel, Word и т.д. Работаю с программами по видеомонтажу, нейросетями.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Активный образ жизни, мотоциклы, походы, природа, спорт.