Голод Іван



КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖУ АВТОМОБІЛІВ, МЕНЕДЖЕР З КОРПОРАТИВНОГО ПРОДАЖУ АВТОМОБІЛІВ.

17 серпня Місто: Київ

Вік: 65 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, часткова зайнятість
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі, Транспорт, автосервіс, Інші пропозиції

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Мета

Шукаю стабільну компанію, де зможу реалізувати досвід для зростання продажів та якості обслуговування.
Відкритий до нових викликів у різних галузях, включаючи автомобільний бізнес та інші сфери.

Компетенції

Професійний керівник з 20+ роками досвіду в автомобільному бізнесі.
Запускав автосалони «з нуля», розвивав дилерські мережі, керував відділами продажу та сервісу.
Успішно працював з імпортерами, корпоративними клієнтами, впроваджував CRM та нові стандарти обслуговування.
Досягав рекордних показників продажу авто та сервісу в ГК AIC.
Вмію будувати ефективні команди, покращувати бізнес-процеси та підвищувати прибутковість.

Володіння комп'ютером

Впевнений користувач ПК (MS Office, 1C/BAS, YouControl, ChatGPT, соціальні мережі та інше.).

Особисті якості

Організаторські та аналітичні здібності, лідерство, ініціативність, комунікабельність, стресостійкість, постійне самовдосконалення.

Досвід роботи

ТОВ «Віннер Автомотів», Київ (06.2025 - теерішній час)

Фахівець відділу з корпоративного продажу

Продав перший в Україні електричний Ford Transit, запровадив нові канали лідогенерації.

ТОВ «Автосаміт ЛТД», Київ (07.2023-05.2024)

Керівник групи, консультант по роботі з корпоративними клієнтами сервісу

Залучав на автосервіс клієнтів - юридичних осіб, проводив аналіз ринку, збільшено на 20% частку завантаження СТО клієнтами-юридичними особами.

ТОВ «АІС Дніпровський», ТОВ «Сістем-Україна» (ГК «АІС»), Київ (10.2011-06.2022)

Директор

Створив торгово-сервісне підприємство та розвинув до рівня 4-х автосалонів та станції технічного обслуговування. Визнано кращим СТО Групи компаній АІС в 2014 році та найкращим торговим підприємством Групи компаній АІС в 2019 році.

Філія «Автоцентр на Печерську» (Корпорація "УкрАВТО"), Київ (10.2009-09.2011)

Директор

Запровадив реалізацію нових товарів та послуг на підприємстві.

Група компаній «АІС», Київ (08.2006-09.2009)

Директор зі стратегічного розвитку

Координував роботу підрозділів Групи копманій АІС, відкрито 6 нових автоцентрів, реалізовано планування та бюджетування роботи підприємств в Cognos, збільшено асортимент та об'єми продажів.

ПАТ "Українська автомобільна корпорація", Київ (11.1996-08.2006)
Керівник департаменту з продажу автомобілів

Керував організацією та координував роботу з продажу автомобілів підприємств Корпорації УкрАВТО, впроваджено систему планування виробництва, постачання та реалізації автомобілів, розроблено та впроваджено нові проекти та напрямки бізнесу, систематизовано бізнес-процеси з торгівлі автомобілями на підприємствах Корпорації УкрАВТО, впроваджено загальну логістику автопостачань з використанням логістичних центрів.

Страхова компанія "АСКА-Київ-Центральна", Київ (09.1994-11.1996)
Начальник відділу координації та розвитку мережі

Координував роботу філій та центрального офісу компанії: відкрито і забезпечено виконання планових показників 5 філій страхової компанії в регіонах України, здійснював підбір та навчання персоналу.

Київський автомобільно-дорожній інститут, Київ (04.1986-08.1994)

Молодший, старший, провідний науковий співробітник, викладач

Проводив наукові дослідження у галузі автомобілів та двигунів, публікував винаходи та наукові праці, займався педагогічною діяльністю як викладач.

Освіта

(2007-2008)

Міжнародний інститут менеджменту, Київ

ПМД Фінанси та облік (бухгалтерський облік)

(Сертифікат IQA)

(1983-1986)

Аспірантура Київського автомобільно-дорожнього інституту

Теплові двигуни

(Кандидат технічних наук)

(1978-1983)

Київський автомобільно-дорожній інститут

Автомобілі та автомобільне господарство

(Інженер-механік)

Додаткова освіта

(2007–2022)

Тренінги та семінари з управління та маркетингу

("Управлінські навички та навички ведення переговорів", "Удосконалення системи управління підприємством на основі опису та оптимізації бізнес-процесів", "Фінансовий менеджмент для менеджерів нефінансистів", "Комплексний інтернет-маркетинг", інші)

Мови

Українська - рідна, російська - вільно володію, англійська–А2 вдосконалюю)**.**