

Феклістов Денис

ТОП МЕНЕДЖЕР, 50 000 ГРН.

🕒 22 березня 2023 🗺 Місто: [Київ](#)



Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Офісний персонал, Виробництво, Керівництво

Перебуваю в шлюбі Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтесь](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Образование Высшее (Магистр экономики)

Кредо Быть сегодня, лучше чем вчера!

Опыт 15 лет роста и плодотворной работы в «целях и миссиях компании»

Достижения Рынок Украины / Контракт с фирмой, с 90-летней историей/ Репутация компании

Софт скиллы Работа согласно идеям и миссиям компании/ Решительность / Компетентность / Креативность / Ответственность / Системность/ Дальновидность/ Эмпатия / Амбиции /

Хард скиллы Принятие качественных решений / Управление приоритетами / Постоянное желание узнать новое и обучаться / Техника / Компьютер / ИТ /

Цели Рост материальный, ментальный, качественный, в неограниченных количествах

Хобби Спорт / Путешествия / Активный отдых / Музыка / Автомобили

За время работы я достиг таких знаний и профессиональных навыков

- Стимулирование объема продаж и успешное достижение KPI в высококонкурентном рынке;
- Успешное внедрение новых продуктов в рынок автомобилестроения Украины (заводы производители АвтоЗАЗ, Корида-Тех, ХТЗ, КРАЗ, Завод Кобзаренко);
- Разработка планов сотрудничества с ключевыми (VIP) клиентами, а также их сопровождение в процессе работы.
- Мониторинг, сбор информации о новинках и потребностях рынка;
- Поиск новых контактов, проведение презентаций торговой марки (завода/продукта), заключение контрактов и договоров;
- 12 лет успешной работы согласно миссиям и целям компании, построение имени и репутации компании и ее продуктов;
- Работа с ВЭД контрактами;
- Разработка стратегии, планирование бюджета фирмы, контроль дебиторской и кредиторской задолженности по предприятию, обеспечение наличия товара на складе и отгрузки точно в срок;
- Руководство и организация работы сотрудников, контроль выполнения KPI;
- Использование эффективных методик продаж, работа над увеличением общей результативности команды. Контроль борьбы с возражениями. Помощь в урегулировании претензий со стороны клиентов;
- Посещение и участие в международных выставках в Украине (Agroexpo 2019-2021) и странах СНГ;