

Panchenko Volodymyr

КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ЗБУТУ, МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, РРС-СПЕЦІАЛІСТ, СУПЕРВАЙЗЕР, 35 000 ГРН.

🔄 17 квітня 2023 📍 Місто: [Івано-Франківськ](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, плаваючий графік роботи

Категорії: Реклама, маркетинг, PR, Керівництво, Торівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [zareestruyitesya](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Панченко Володимир Андрійович

Досвід роботи

Регіональний менеджер

з 01.2018 по 01.2021 (3 роки)

St Market Group, Івано-Франківськ (Автобізнес та автосервіс)

Територіальний та регіональний менеджер із продажу паливно-мастильних матеріалів

АКБ та комплектуючих. Тов "СТ-Маркет-Груп"

Розвиток нових клієнтів з нуля!

Готовий надати рекомендації листи.

Регіональний менеджер із продажу офіційного дистриб'ютора компанії "Shell"

з 01.2013 по 01.2018 (5 років)

Територіальний менеджер, Івано-Франківськ (Автобізнес та автосервіс)

Регіональний менеджер із продажу офіційного дистриб'ютора компанії "Shell" в Західному регіоні України, ТзОВ "Торговий дім "Галпа Плюс"

2013-2014 рр. Курси підвищення кваліфікації "Техніка продажу" на базі компанії "Shell", що засвідчено дипломом.

Розвиток існуючої бази клієнтів та повний супровід. з 35 клієнтів до 90 працюючих клієнтів.

Агент із продажу в Global Spirits. ТМ Хортиця.

з 01.2011 по 01.2012 (1 рік) Global Spirits (ТМ Хортиця, Шустов, Ореанда, Мороша), Івано-Франківськ (Харчова промисловість)

Керуючий

з 01.2009 по 01.2014 (5 років)

Підприємець. Кафе-бар, Івано-Франківськ (Готельно-ресторанний бізнес) Підприємець Власник Кафе-бар «Градус», м. Івано-Франківськ

Керуючий

з 12.2007 по 12 2009 (2 роки)

Адміністратор Готельно-відпочинкового комплексу «Забава». Івано-Франківськ (Готельно-ресторанний бізнес)

Арт менеджер, Адміністратор:

Освіта

Прикарпатський національний університет ім. Василя

Стефаника, м.Івано-Франківськ.

Театральне відділення, Івано-Франківськ Вища, з 2001 по 2005 (4 роки)

Додаткова освіта та сертифікати

Курси підвищення кваліфікації "Техніка продажу" на базі компанії "Shell"

3 місяці

Знання і навички

Прямий продаж. Активний продаж, Чесність, Продаж B2B, Робота із запереченнями, Користувач Internet, Технічна підтримка. Google Ads, Google Analytics, Водійські права кат В. Маркетингові дослідження, Маркетинг, Google Tag Manager, Польська мова, Гуртова торгівля. Непрямий продаж, FMCG-продаж, Великий досвід продажів. Супроводу угод, Підготовки документів, Ведення переговорів, Дміністративні роботи, Комунікабельність, Комунікація та взаємодія у цифровому суспільстві. Робота з замовниками, Управлінсьй навички, Уміння аналізувати, Уміння слухати, Маркет+

Знання мов

• Українська - вільно • Польська - вище середнього

• Російська вільно

Англійська - середній

Додаткова інформація

- Досвід підприємницької діяльності більше 10 років. - Досвід водіння 15 років, наявність власного автомобіля.

- Досвід google ADS, Analitics, MarketPlace, Google Platforme Великий досвід продажів, супроводу угод, підготовки документів. - Досвід ведення переговорів, адміністративно-управлінської роботи, побудови системи

продажів.

- Уміння контактувати і взаємодіяти з різними типами клієнтів. Уміння знайти і проаналізувати інформацію

- Здібність до навчання та адаптації до нових умов.

• Оперативність у вирішенні питань.

- Завжди на зв язку.