

# Матешук Олеся



## ★ КАТЕГОРІЙНИЙ МЕНЕДЖЕР, 40 000 ГРН.

🔄 2 квітня 📍 Місто: [Івано-Франківськ](#)

📍 Готова до відряджень: [Луцьк](#), [Рівне](#), [Тернопіль](#)

Вік: 48 років

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Інші пропозиції

✓ Готова до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### Категорійний менеджер

"Масяня" (Іграшки та товари для дітей) (Оптова торгівля, дистрибуція, імпорт, експорт), Івано-Франківськ  
07.2023 – 01.2025 (1 рік 6 місяців)

#### Обов'язки:

Детальний аналіз ринку та вивчення конкурентного середовища та потреб клієнтів.  
Формування та підтримка асортименту товарів, що відповідають потребам компанії.  
Пошук, вибір нових постачальників та переговори про умови співпраці; укладання договорів на поставку товарів.  
Розробка оптових цінових стратегій.  
Аналіз прибутковості кожної категорії товарів.  
Контроль за обліком товарів і документів.  
Аналіз результатів продажів і коригування стратегій.  
Оптимізація процесів закупівлі та зберігання товарів.  
Взаємодія з логістичними компаніями для організації доставки товарів. Координація логістики для своєчасного постачання товарів.  
Досягла збільшення об'ємів продажів на 20% за перший рік роботи.  
Ввела нові категорії товарів, які були затребувані на ринку.  
Розробка та впровадження ВТМ, включаючи картини за номерами (Створення сюжетів, референсів, інструкцій; активна участь у розробці та затвердженні дизайну продукції).

#### Категорійний менеджер

Парк-готель "Варшавський" (Готельно-ресторанний бізнес), Сарни  
05.2018 – 09.2018 (4 місяці)

#### Обов'язки:

Відкриття Парк-готелю "Варшавський".

Комерційний менеджмент: Ведення переговорів з постачальниками алкогольних напоїв, досягнення оптимальних умов постачання, асортименту та ціноутворення для ресторану готелю.

Формування асортименту та меню: Розробка винної та барної карт, включаючи підбір асортименту, розцінку та презентацію напоїв у меню ресторану.

Навчання та розвиток персоналу: Організація навчальних семінарів для персоналу ресторану з винної та коктейльної культури за участі професійних сомельє та представників брендів.

Редагування гостьової документації: Редагування Меню ресторану та Гостьової книги готелю, забезпечення високої якості текстового контенту.

#### Категорійний менеджер

ТзОВ "ТОРГОВИЙ ДІМ ПІВНІЧ-ЦЕНТР" (Роздрібна торгівля), Сарни  
10.2007 – 11.2022 (15 років 1 місяць)

#### Обов'язки:

Переговори з постачальниками, укладання договорів поставки товарів та надання послуг.  
Відкриття магазинів з нуля.  
Підбір персоналу.  
Формування асортиментної матриці.  
Планування, аналіз і закупка товарів у мережу супермаркетів.  
Забезпечення ефективних показників у закріплених категоріях товарів у відповідності до стандартів та стратегічних цілей компанії. Збільшення об'ємів продажів, маржі, маркетингу.  
Аналіз ринку, оцінка змін та тенденцій.  
Розвиток мережі супермаркетів, направлений на збільшення кількості покупців, середнього чека, продажів, доходів.  
Робота на результат.  
Відкривала 5 нових магазинів з нуля.  
Підвищила маржу компанії на 15%, маркетинг - на 70%.

#### Керуюча магазином

ФОП (Роздрібна торгівля), Дубровиця  
02.2007 – 09.2007 (7 місяців)

#### Обов'язки:

Управління, організація і контроль роботи магазину. Підбір та навчання персоналу.  
Проведення перемовин. Закупівля товарів.  
Оптимізація і контроль витратної частини бюджету об'єкта торгівлі.  
Ведення усієї документації магазину.  
Координація та організація діяльності підприємства.

Ефективно керувала персоналом з 20 осіб.  
Оптимізувала витрати бюджету на 10%.

#### Продавець

ФОП (Роздрібна торгівля), Сарни  
09.2006 – 02.2007 (5 місяців)

#### Вчитель

Загально-освітня школа (Освіта, наука), Сарни  
09.1999 – 01.2002 (2 роки 4 місяці)

#### Освіта

#### Рівненський державний гуманітарний університет (Рівне)

Спеціальність: Українська філологія  
повна вища, 09.1994 – 07.1999 (4 роки 9 місяців)

#### Додаткова освіта

• Компанія "Consulting Group": Алгоритм закупок і переговорні поєдинки. 10.2012

#### Знання мов

Англійська - Середній, Українська - Високий рівень (вільно)

#### Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Користувач 1С. MS Excel, MS Office...  
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Контроль ціноутворення. Управління асортиментом. Уміння аналізувати. Організованість. Ведення переговорів. Аналіз продажу. Планування продажу. Комунікбельність. Стратегічне планування. Впевненість. Активність. Управлінські навички. Ведення звітності. Закупівля товарів. Маю гостре бажання безперервного розвитку та навчання новому.  
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Моя мета - зайняти своє місце у сучасній компанії, що динамічно

розвивається. Я налаштована на високий заробіток та кар'єрний ріст, цілеспрямована та відкрита до нового досвіду. Звикла працювати на результат. Добре розумію, що мої успіх та матеріальн