Рябоконь Ігор



ТАРГЕТОЛОГ, 12 000 ГРН.

6 червня 2023 Місто: Київ

Готовий до відряджень: Дніпро, Одеса, Львів

Вік: 31 рік

Режим роботи: вільний графік роботи, віддалена робота, часткова зайнятість

Категорії: Реклама, маркетинг, PR

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Таргетолог | Маркетолог | SMM | Продажі

ФОП (Маркетинг, реклама, PR), Дніпро

07.2022 – По теперішній час (4 роки 4 місяці)

Обов'язки:

Комплексна робота з проектами:
• Маркетинг-аналіз з вивченням посадкових сторінок та аудитом конкурентів, складання портретів цільової аудиторії методом 5W, складання карти трафіку
• Розробка стратегій
• Запуск проектів у роботу, аналітика та оптимізація
• Аудит та оцінка ефективності ВП, розбір, рекомендації, проведення індивідуальної презентації керівникам, власникам компаній. Складання та продаж послуги написання скриптів та програмного забезпечення, виходячи з потреб клієнтів.
Детально в "Додаткова інформація" ?

Менеджер, Експерт з продажу, КВП

Neuron (IT), Дніпро

02.2021 – 06.2022 (1 рік 4 місяці)

Обов'язки:

- Аудит та оцінка ефективності ВП, розбір, рекомендації, проведення індивідуальної презентації керівникам, власникам компаній. Складання та продаж послуги написання скриптів та програмного забезпечення, виходячи з потреб клієнтів.
- Продзвін та постійне ведення бази клієнтів, відпрацювання вхідних запитів, таргет заявки, холодні дзвінки.
- Підвищення ефективності команди, щоденні розбори дзвінків, мотивація, контроль виконання KPI та поставлених планів на місяць. Контроль якості

Освіта

ДДАЕУ (Дніпро)

Спеціальність: Агроінженерія

повна вища, 09.2014 – 02.2018 (3 роки 5 місяців)

Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Canva Facebook Ads Manager Битрикс24 CRM Trello Бітрікс24 amoCRM Golang Google

Analytics

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Мене звуть Ігор, я експерт у цифровому маркетингу та технологіях продажу, за останні 2,5 роки допомагаю бізнесам досягти успіху як в системному залученні потоку клієнтів, так і в збільшенні ефективності та конверсії продажів