

# Марценюк Василь

## ★ ТЕСТИРОВЩИК ИГР (GAME-TESTER), 28 000 ГРН.

🔄 12 червня  
2023

📍 Місто: [Київ](#)



Вік: 30 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: IT, WEB фахівці, Сфера розваг

✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### Менеджер (управитель) із збуту

ТОВ «СПАЙС ЛЕНД» (Оптова торгівля, дистрибуція, імпорт, експорт), Київ

10.2022 – По теперішній час (3 роки 6 місяців)

#### Обов'язки:

Посада: Менеджер (управитель) із збуту

Кількість клієнтів більше 500 фізичних та юридичних осіб.

#### Обов'язки:

Організую та координую збутову діяльність відповідно до замовлень і укладених договорів, забезпечую постачання продукції;

Розширюю клієнтську базу і зв'язки із ними;

Проводжу аналіз задоволення потреб клієнтів;

Проводжу аналіз рівня конкурентоспроможності продукції на ринку, шляхом вивчення і оцінювання конкурентів та їхніх цін на продукцію;

Передаю на розгляд керівнику пропозиції щодо коригування цін на продукцію;

Розробляю комерційні пропозиції для постійних та нових клієнтів;

Організую перемовини з діловими партнерами, підготвую необхідну інформацію для проведення зустрічей;

Підготвую дані для подальшого узгодження та підписання договорів на постачання продукції;

Складаю заявки на постачання продукції клієнтам, формую планові відомості замовлень на звітний період;

Контролюю відповідність рівня запасів продукції за обсягом і номенклатурою (асортиментом);

Вживаю заходів із забезпечення своєчасного надходження коштів за реалізовану продукцію;

Вживаю заходів щодо заміни продукції, яку повернув покупець.

#### Досягнення:

Збільшення клієнтської бази +14 % (листопад 2022 р. – січень 2023 р.)

Налагодив роботу з потенційними клієнтами, що раніше відмовлялися співпрацювати з Товариством +15 юридичних осіб за підсумком ІVкварталу 2022 року;

Збільшив об'єм продаж на +20 % (до об'єму III кварталу 2022 р. )

## торгівельний представник

ПРАТ «АБІНБЕВ ЕФЕС УКРАЇНА» (Оптова торгівля, дистрибуція, імпорт, експорт), Черкаси  
01.2020 – 09.2022 (2 роки 8 місяців)

### Обов'язки:

Посада: Торгівельний представник

Кількість клієнтів 300 осіб.

### Обов'язки:

- Контроль наявності асортименту компанії на полицях магазину і розташування його в найбільш сприятливих для покупки місцях;
- Збільшення частки полки товару;
- Викладка товару згідно корпоративної програми;
- Розміщення POS-матеріалу;
- Допомога в організації «промоакцій» (взаємодія з внутрішнім персоналом магазину);
- Підтримка торгового запасу;
- Складання замовлень;
- Коригування роздрібних цін на товар;
- Аудит цін і «промоакцій» конкурентів;
- Вирішення локальних проблем в точці продажу;
- Підтримання іміджу торгової марки (бренду).

### Досягнення:

- Збільшення клієнтської бази +15 %
- Збільшення об'єму продаж +10 %
- Виконання поставлених планів продаж на 105 % -115 % до поставлених цілей

## IQOS Coach

Філіп Морріс Україна, ПРАТ (Оптова торгівля, дистрибуція, імпорт, експорт), Черкас  
12.2019 – 12.2020 (1 рік )

### Обов'язки:

Посада: IQOS Coach

Середньомісячна взаємодія з клієнтами більше 300 осіб.

### Обов'язки:

- Обробка запитів клієнтів в телефонному режимі;
- Призначення зустрічей, проведення презентації нових девайсів та продукції Компанії.
- Підтримка клієнта 7 днів в телефонному режимі поки він проходить тест драйв.

### Досягнення:

- Фрілансер 1 рівня ( 20 приладів за звітний період)
- Фрілансер 2 рівня ( 25 приладів за звітний період)
- Старший coach першого рівня (35 приладів за звітний період)
- Старший coach другого рівня (45 приладів за звітний період)

## мерчендайзер по вір кліентам

ПРАТ «АБІНБЕВ ЕФЕС УКРАЇНА» (Оптова торгівля, дистрибуція, імпорт, експорт), Черкаси  
06.2018 – 12.2019 (1 рік 5 місяців)

Обов'язки:

Обов'язки:

Основне функціональне завдання полягало у забезпеченні відповідного і максимального повного асортименту продукції Компанії на полицях магазину а також розміщення товарів у місцях, найсприятливіших для покупки.

## Освіта

### Черкаський державний бізнес коледж (Черкаси)

Спеціальність: Економіки та підприємства . "Маркетинг".  
незакінчена вища, 09.2013 – 06.2019 (5 років 9 місяців)

## Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Користувач ПК : Word, Excel, Power Point, Adobe Photoshop CC, Adobe Premiere Pro CC, 1С , CRM .

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Уважний, пунктуальний, відповідальний, цілеспрямований, стресостійкий, наполегливий, здатний швидко прийняти рішення у потрібній ситуації в межах компетенції, здатний швидко навчатися та адаптуватися до різного рівня складності роботи, здатний працювати в команді, креативний.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Хочу спробувати себе в новій сфері діяльності .