

# Байцер Віталій

## МЕНЕДЖЕР

🔄 16 червня  
2023

📍 Місто: [Полонне](#)

Вік: 51 рік

Режим роботи: вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: Офісний персонал, Інші пропозиції

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Опис

#### Особисті дані

Ім'я Байцер Віталій

Вік 50 років

Адреса Житомирська обл. Новоград-Волинський р-н, Першотравенськ

#### Профіль

Володію організаторськими здібностями, проявляю розумну ініціативу там, де це допустимо. Наполегливий, здатний самостійно вирішувати завдання, постійно працюю над удосконаленням своїх знань. Успішно організую та забезпечую ведення результативної роботи. Сумлінно виконую свої службові обов'язки, та відповідально ставлюсь до них.

Впевнений користувач ПК (1С\_торгівля, Windows, Linux — попередньо встановленими програми).

#### Досвід роботи

2007 – 2021 **Керівник напрямку: оздоблювальні матеріали**

ТОВ "ВВЛ-Інтер", Київ

Гуртова торгівля оздоблювальними матеріалами торгових марок «TERRACO» «Sheetrock» «Bayramix»

Підтримка роботи сайту компанії: контроль коректної роботи, наповнення карток товару, внесення та редагування інформації на сайті, верстка статей, пошук та збір інформації для напису статей, усунення помилок на сайті та в описах, спілкування з відвідувачами сайту.

2006 – 2007 **Керівник відділу гуртової торгівлі**

ТОВ ДП "ТПК", Київ

Гуртова торгівля: металочерепиця, профнастил, утеплювач «Rockwool, Nobasil, Isover», водостічні системами «Hanter», мансардні вікна "Velux".

2004 – 2006 **Керівник відділу гуртової торгівлі**

ТОВ "ВІСТ-ГРУП", Київ

Гуртова торгівля ручним інструментом українських, російських, польських виробників.

### **Освіта і кваліфікації**

1991-1996 Буковинська медична академія, Чернівці

Лікувальний факультет

### **Курси, тренінги, сертифікати**

2005 «BUSINESS SYSTEM» Київ

Бізнес-тренінг «Процесне моделювання роботи компанії»

2005 «BUSINESS SYSTEM» Київ

Бізнес-тренінг «Технології системного управління розвитком бізнесу»

2001 «Бізнес Майстер» Київ

Бізнес-тренінг «Технологія ефективних продаж».