

Пустовит Марина

МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ / ПОСТАЧАННЯ, 25 000 ГРН.

3 липня
2023

Місто: [Одеса](#)



Вік: 33 роки

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Робота за кордоном

[Увійдіть](#) або [zareestruytesya](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Я - досвідчений менеджер з більш ніж 9-річним досвідом у веденні успішних проектів, організації і контролю робочих процесів, закупівель, та обслуговування клієнтів. Мої навички дозволяють мені ефективно керувати багатозадачними проектами, забезпечуючи виконання усіх завдань в строк та відповідно до бюджету.

Досвід роботи

EyeOns.Com | 05.2022-06.2023

Менеджер по закупці, США 2010-2016

1. займалась закупівлею товару та взаємодією з постачальниками, покращила ефективність до 95% ;
2. координувала процес доставки та розміщення замовлень, чим допомогла збільшити майже вдвічі кількість
3. клієнтів, які отримали свій товар в обіцяний термін.
4. вела якісний облік в програмі Quickbooks, що покращило та допомогло роботі відділу білінгу ;
5. контролювала замовлення, відгуки, роботу сайту та акаунтів eBay, знизилася кількість поганих відгуків майже до 0 і покращила рейтинг компанії;
6. обробляла платежі в системах PayPal, Stripe, Authorize. Допомогала контролювати доступність для клієнта
7. всіх платіжних систем, а також своєчасне зарахування коштів за всі замовлення.
8. корегувала і контролювала вартість товарів, та їх наявність на сайті, що забезпечило отримання очікуваного
9. прибутку і відсутність додаткових витрат

Будівельна компанія Домовий | 2018-2022

Керівник відділу продаж продукції Rehau, Україна, М. Миколаїв

1. організовувала роботу нової торговельної точки під ключ
2. займалась залученням клієнтів, привела більше ніж 1 тис покупців товарів та послуг торговельної точки
3. займалась наймом співробітників , пошуком постачальників продукції з якими злагоджено співпрацювала на протязі 4 років
4. контролювала вірні оформлення всіх замовлень та якість їх виконання
5. організовувала своєчасні розрахунки з підрядниками
6. створювала та займалась просуванням сайту, соціальних мереж, як основних каналів отримання нових замовлень

Будівельна компанія Домовий | 2014-2018

менеджер з продажу , Україна, М. Миколаїв

1. займалась обслуговуванням існуючих клієнтів і пошуком нових
2. створювала офери з точним прорахунком наявної продукції для клієнтів
3. займалась пошуком постачальників для довготривалої співпраці

4. контролювала своєчасний розрахунок з постачальниками
5. надавала послугу авторського надзору для реалізації інтер'єру приміщень
6. комунікувала з технічним відділом для втілення бажаного клієнтами
7. інтер'єру з урахуванням технічних особливостей приміщень

Фріланс | 2020-2022

SEO спеціаліст

1. створення ключових сторінок під основні SEO запити
2. аналіз конкурентів та юзабіліті сайту
3. внутрішня оптимізація сайтів, реалізація якісної структури сайту
4. підбір семантичного ядра
5. зовнішній лінкбїлдинг
6. створення і ведення блогу, постановка ТЗ для копірайтерів, робота з унікальним контентом
7. введення сайтів на WordPress з використання плагінів для SEO оптимізації
8. технічний аудит сайту, створення ТЗ для програмістів та перевірка їх реалізації
пошук та усунення помилок на сайті, доопрацювання функціонала
збільшення Search, Direct, Referrals трафіка та кількості лідів