

ОПЕРАЦІЙНИЙ ДИРЕКТОР СОО, МЕНЕДЖЕР ПРОЕКТІВ, 50 000 ГРН.

🔄 27 червня
2023

📍 Місто: [Львів](#)

Вік: 38 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: IT, WEB фахівці, Керівництво, Будівництво, архітектура

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

Опис

Прізвище Ім'я По батькові: **Пецух Андрій Ростиславович**

Вік: **35 років**

Місто проживання: **Львів**

Сімейний стан: **одружений, двоє дітей**

Посада: **операційний директор (COO), керівник портфеля проектів, керівник проекту**

Мета:

Пошук роботи, для професійного розвитку, кар'єрною перспективою та з доходом, що дозволить планувати своє життя і життя своєї сім'ї.

Досвід роботи:

- **ТОВ «Л-Інжиніринг (LUMINAL TM)» (luminal.com.ua/)**

Посада: керівник проектів та програм у сфері матеріального та нематеріального вир-ва

Період роботи: 01.05.2022 – теперішній час

Обов'язки:

- Проектний менеджмент по напрямках: реалізація контрактованих проектів, шеф-монтаж, управління персоналом, фінансовий аналіз діяльності компанії, запуск власного виробництва:

- Організація та запровадження КАНБАН-методологій
- Запровадження LEAN та 5s методологій у робочих процесах
- Розробка планів робіт та кошторисів проектів
- Розробка ТЗ для виготовлення проектної документації та монтажних вузлів
- Project Management (people management, time management, budget management, risk management, supply management, change management)
- ведення after-sales support реалізованих проектів
- актування виконаних робіт, технагляд та захист проектів на стороні виконавця
- введення проектів у експлуатацію

- ведення організаційно-фінансових відносин з підрядними організаціями

- **ТОВ «ФлексТек» (flectec-group.com/)**

Посада: директор

Період роботи: 01.07.2021 – 28.07.2022

Обов'язки:

- **Управління інжиніринговою компанією що включає:**

- **управління тактичними цілями компанії згідно погодженої стратегії**

- планування і контроль команди інженерів з розробки та пошуку рішень автоматизації виробничих процесів на підприємствах більшості секторів промисловості

- підготовка Комерційної пропозиції для клієнта (формування, калькуляція проекту, деталізація і опис рішення)

- розробка і контроль плану робіт команди слюсарів-механіків та інженерів АСК

- контроль роботи відділу закупок згідно кореляції поточних фінансових показників

- управління комунікаціями та організаційна робота з підрядними організаціями

- ведення та контроль проектів на стадії їх реалізації

- розробка та реалізація плану впровадження LEAN та 3S

- **ТОВ «ІнтраМоушн Україна» (intramotion.ua/ua)**

Посада: керівник відділу продажів, sales engineer

Період роботи: 01.12.2019 – 30.06.2021

Обов'язки:

- **Реалізація дотримання фінансового плану надходжень компанії:**

- розробка плану продажів по сегментах ринку та галузях промисловості

- вивчення та аналіз певних галузей промисловості для виявлення потреб автоматизації виробничих процесів

- розробка та реалізація алгоритму ведення лідів по лійці продажів

- залучення клієнтів шляхом дзвінків, холодних візитів та візитів «ввічливості» на промислові підприємства-виробники продукції

- підбір рішень та підготовка Комерційних пропозицій згідно Технічного завдання або на основі самостійно зібраних вхідних даних

- пошук та комунікація з європейськими партнерами щодо їхніх «портфельних» рішень

- проектний менеджмент контрактованих проектів (ведення та контроль реалізації проектів, пошук підрядних організацій та постачальників промислових рішень, інтеграція в систему підприємства, навчання обслуговуючого персоналу)

- **ТзОВ «Ден Сервіс» (den-service.com.ua/)**

Посада: операційний директор

Період роботи: 20.10.2018 – 15.11.2019

Обов'язки:

- **Організація процесів і контроль діяльності підприємства з виробництва кондитерського і хлібопекарського обладнання, що включало:**

- створення індивідуальних ТЗ для клієнтів на розробку та виготовлення ліній харчової промисловості (підбір рішень згідно типу продукції)

- розробка плану роботи конструкторського відділу

- розробка плану закупівель та постачання сировини, матеріалів та комплектуючих

- розробка плану виробництва (по цехах: заготівельний, зварний, збиральний, КВП)
- розробка плану контролю якості на певних етапах виробництва та його запровадження
- контроль дотримання алгоритму відвантаження продукції (процедура упакування та погрузки, внесення всіх даних у журнал відвантажень, підготовка документів)
- контроль над опрацюванням рекламаций та їх усуненням
- контроль дебіторської і кредиторської заборгованості
- планування та контроль господарської та комунальної частини підприємства
- контроль дотримання культури виробництва, запровадження практик LEAN
- фінансово-матеріальний облік та звітність

- **«Студія33 ТМ (Коробочка ФОП)» (studio33.com.ua/gallery/)**

Посада: керівник відділу продажів

Період роботи: 1.07.2014 – 1.10.2018

Обов'язки:

- Створення стратегії та плану продажів
- Створення технічних завдань для маркетингових кампаній
- Пошук партнерів по гуртовій співпраці
- Контроль взаєморозрахунків з клієнтами та постачальниками в 1С
- Створення плану виробництва (планування серійних SKU відносно сезонності і попиту)
- Пошук і залучення постачальників сировини

- **ТзОВ «Монарх» (www.facebook.com/toniyasweets/?locale=ru_RU)**

Посада: керівник проекту «Відкриття мережі фірмових магазинів кондитерських виробів «Солодкий монарх»»

Період роботи: 06.2012 – 09.2013

Обов'язки:

- організація та реалізація плану запровадження роботи мережі кондитерських магазинів
- операційний менеджмент та контроль діяльності роботи мережі магазинів
- HR (підбір персоналу 1-ї лінії обслуговування клієнтів та запровадження скриптів)
- робота з постачальниками та іншими контрагентами (орендодавці, ЖЕК, райадміністрації)
- фінансово-матеріальний облік та звітність

- **ПП «Морська долина»**

Посада: торговий представник

Період роботи: 09.2013 – 05.2014

Обов'язки:

- Пошук клієнтів по гуртовій співпраці
- Ведення співпраці з клієнтами в 1С
- Підготовка та планування логістичного маршруту доставки товарів до клієнтів

Освіта

- **НУ «Львівська політехніка»**

Ступінь: магістр

Назва спеціальності: Інформаційні технології проектування (САПР)

Період навчання: 2005 – 2010pp

- Буська гімназія ім.Петрушевича при ЛНУ ім.Франка

Вміння та навички

- Працюю в 1С, Бітрікс24, Jira, WorkSection, Trello, Miro, Google-таблицях, AutoCAD
- Знання Office (Word, Excel, PowerPoint, Project)Google-таблицях
- Пройшов тренінги: з продажів Наталі Галицької, особистої ефективності школи SPE, мовний експрес з англійської УКУ, ощадливе виробництво (LEAN, 5S), ефективний менеджер (LvBS), Project Management IT (ШАГ), Бізнес-конструктор, кошторисна справа АВК-5 (Терраконсалт), кілька семінарів з web-просування і аналітики.
- Володію російською (розмовний, письмовий)
- Англійська: A2-B1
- Вмію продати ручку)

Додаткова інформація

- Можу себе охарактеризувати як виконавчого, відповідального, вимогливого до себе. Вмію слухати і аналізувати. Маю певні навички коректно переконувати. Займаюсь кроссфітом, граю у волейбол. Маю чіткі цілі в житті.
- Водійське посвідчення категорії А,В,С
- Закордонний паспорт