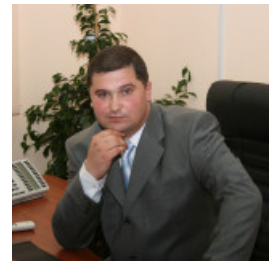


Mozhovyy Volodymyr



КЕРІВНИК ВІДДІЛЕННЯ БАНКУ, ВІДДІЛУ ПРОДАЖІВ, ВІДДІЛУ HR, 40 000 ГРН.

🔄 28 липня
2023

📍 Місто: [Суми](#)

Вік: 52 роки

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: HR, управління персоналом, Банківська справа, ломбарди, Керівництво

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [zareestruytesya](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Начальник центру управління нерухомим майном та інвестиціями (декретна посада)

АТ " Укрпошта" Сумська Дирекція (Поштові послуги, логістика, торгівля), Суми

08.2021 – 11.2022 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки:

Керування та обслуговування, реконструкція, поліпшення, надання в оренду всієї нерухомості Сумської Дирекції, як власної так і орендованої (понад 300 діючих та законсервованих об'єктів), обслуговування та забезпечення господарчими товарами та іншими товарами для поточної діяльності всіх точок продажу дирекції. Пошук клієнтів для надання в оренду власних приміщень та приміщень для взяття їх в оренду для власних потреб. Укладання та супровід договорів оренди та всіх комунальних договорів всіх відділень дирекції, оплата та контроль за наданими рахунками. Оптимізація витрат на забезпечення діяльності відділень, втч і перехід на альтернативні види палива. Забезпечення підготовки до опалювального сезону, забезпечення паливом. Комунікація зі всіма гілками влади по всьому регіону. Розробка кошторисів та їх захист в Центральному офісі на утримання, поліпшення та реконструкцію всіх приміщень дирекції. Робота в CRM. Забезпечення контролю за ефективністю роботи підлеглих

Керуючий філією банку у м. Сумах

АТ "Укрексімбанк" (Банківська справа), Суми

04.2004 – 04.2021 (17 років)

Обов'язки:

Відкриття філії "з нуля". Пошук місця для будівництва приміщення філії, отримання всіх дозвольних документів, повне будівництво приміщення філії (2500 кв м), пошук та навчання персоналу філії (60 осіб), забезпечення запуску всіх технологічних процесів філії. Пошук клієнтів. За 6 місяців філія вийшла на прибутковий режим роботи. За весь період роботи філія не мала жодного проблемного непогашеного кредиту юридичних осіб.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Освіта

Сумський державний університет (Суми)

Спеціальність: Економічний. Менеджмент у виробничій сфері

повна вища, 12.1991 – 06.1997 (5 років 6 місяців)

Додаткова освіта

• Ведення реєстру власників іменних цінних паперів, 1997; Ефективне управління персоналом, 2016; Забезпечення ефективних продаж, 2019

Знання мов

Англійська - Початковий, Українська - Високий рівень (вільно), Російська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Весь soft Microsoft Office, програм CRM, 1С (рівень користувача), деякі сервіси Goodle, Internet-браузери, соціальні мережі, месенжери, тощо.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Наполегливість до себе та підлеглих, налаштованість на кінцевий результат, а не на процес, стресостійкість, вміння працювати в багатозадачному режимі, швидко перемикаюся, вміння працювати в команді та мотивувати підлеглих, чесність, порядність. Вміння вести перемовини з клієнтами різного рівня та їх переконувати. Вміння повністю вести угоду від "холодного дзвінка" до повного юридичного закриття контракту. Швидко навчаюся

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Мета: реалізація своїх ділових навичок, вивчення нових тенденцій, технологій на різних ринках, отримання гідної оплати праці та соціальних гарантій.