

Паламарчук Юрий

ДИРЕКТОР 3 ЛОГІСТИКИ, 40 000 ГРН.

🔄 2 березня 2025 📍 Місто: [Київ](#)



Вік: 54 роки

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, плаваючий графік роботи

Категорії: Керівництво

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [zareestruyitesya](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Доброго Дня!

Вільно володію українською мовою.

Керування відділами, філією, навички в особистих продажах. На позиції адміністративного директора - керування складами, транспортом, сервісними відділами компаній (рекламація, HR, СЦ), закупівля обладнання, ТМЦ, витратних матеріалів, робота з зовнішніми підрядниками та постачальниками послуг (будівництво, ремонти, клінінг і т.д), договірна комунікація з орендодавцями, державними службами та установами.

Розробляв впроваджував, контролював: Посадові інструкції, скрипти, бюджети, технологічні карти, правила обробки, упаковки, відправки, транспортування товару і т.д.

Мегаком - 860 кв.м, 17 комірників

ПП Мобікард - 2 склади, 430 кв.м, 5 комірників, 920 кв.м, 20 комірників

ТОВ Мобілочка - 1600 кв.м, 120 комірників

ТОВ Алло - 1200 кв.м, 100 комірників

ТД Фортуна - 560 кв.м, 30 комірників

Керував власним транспортним автопарком у компаніях (водії та експедитори):

ДП Мегаком - 9 авто

ПП Мобікард - 6 авто

ТОВ Мобілочка - 37 авто

ТОВ АЛЛО - 21 авто

ПП Стар Трейд (СПД Фортуна)- 16 авто

По необхідності залучав сторонніх перевізників більшого тону та на магістральні маршрути.

Робота з кур'єрськими службами.

Вів контроль та та аналіз транспортних витрат:

1. Паливо мастильні матеріали.
2. Планові та позапланові ремонти транспортних засобів.
3. Запроваджував обслуговування ПММ по паливним карткам від нафтотрейдерів з можливістю контролювати витрати, та вчасно поповнювати баланс.
4. Розробляв оптимальні маршрути в Києві та Київській області для кожного водія.
5. Впроваджував GPS-навігацію для відстеження кожного транспортного засобу.
6. Розраховував витрати ПММ літнього та зимового періоду.
7. Розробляв систему мотивації для водіїв.
8. Розробляв посадові інструкції та інструктажі для транспортного відділу.
9. Складав та вів бюджет витрат адміністративного департаменту в тому числі транспортного відділу.

Паламарчук Юрий Владимирович

18.07.1972 г.

г.Київ

Ключевая информация:

Сильный и опытный разнопрофильный менеджер с ориентацией на получение Компанией максимальной прибыли и увеличения ее стоимости;

Профессионал с большим практическим опытом успешных продаж и взаимоотношений с клиентами;

Наличие лидерских и управленческих навыков, что подтверждено успешным развитием карьеры менеджера.

Преыдуцая работа на руководящих должностях

Обучающие тренинги и семинары

2006

Киев - Ежегодно приезжал немецкий специалист Гельмут Белох и прводил 2-х дневные тренинги по технике продаж.

Москва - 2-х дневные курсы "Компетентное управление продажами". Теория и практика успеха" семинар Вадима Дозорцева и Марии Колчиной.

Киев - Недельные курсы "Искусство презентаций"

Киев - Право использования фирменного знака участника рейтинга "Гвардия руководителей"

1.09.2020 – 05.08.2021– «Селебрейт» - Операционный директор сетевого проекта (Директор по развитию, Директор по продажам)

(Сеть фешенебельных бутиков модной одежды и парфюмерии)

(Компания с израильскими инвестициями, проект не запустился из-за локдауна)

-разработка стратегии компании на рынке Украины

-разработка стратегии продаж

-анализ действующего рынка в данном сегменте и анализ потребительского спроса

-анализ арендной недвижимости

-поиск помещений под предполагаемые бутики

-разработка форматов и визуализации бутиков

-разработка концепции построения логистической цепи (склад – магазин) на первом этапе -Киев, на втором этапе- Украина

11.11.2015-25.08.2020-ПП Стар –Трейд1 (Сигарный дом Фортуна) – Руководитель отдела логистики.

- управление складским персоналом и процессами согласно процедур и правил

-контроль безопасности хранения товара

-контроль выдачи товара и работа с торговыми представителями

-работа с ТМЦ (оборудование и мебель)

-работа с сервисным товаром и подготовка его к возврату поставщику

-разрешение спорных вопросов с поставщиками

- работа с подрядчиками
- работа с украинскими перевозчиками и контроль безопасности и своевременности доставки посылок в регионы
- управление транспортным отделом (16 автомобилей)
- ввод системы GPS навигации
- разработка оптимальной маршрутизации по г.Киев
- расчет мотивации персоналу

13.05.2013-01.04.2015 - (ГК Алло) ООО «Цифротех» –Руководитель региональных складов по работе с клиентами г.Киев.

- Управление офисно-складской частью торгового центра, контроль и обеспечение всего ТЦ.
- Управление персоналом более 100 сотрудников, построение задач для выполнения задач компании в складской и транспортной логистике.
- Административный контроль за работой персонала, согласно процедур и правил.
- Проверка и контроль правильности выполнения задач согласно процедур.
- Построение задач для обеспечения безукоризненной работы офисной части офиса.
- Контроль поставок от поставщиков согласно процедур компании, претензионные переговоры.
- Постановка на выполнение задач на 100%. – мотивация персонала.

16.08.2012-30.04.2013 – Заместитель директора с операционной работы ООО Мобилочка.

- Контроль соблюдения правил, процедур и чистоты на складе, контроль соблюдения поддержания транспорта в надлежащем состоянии.
- Составления бюджета логистики для розничной сети относительно планов продаж.
- Разработка зонирования хранения товара на складе.
- Проверка движения товара в пути.
- Контроль и анализ работы сервисного отдела по неликвидному товару.

01.07.2009- 16.08.2012 – Начальник отдела логистики ООО Мобилочка

- Обеспечение для компании бесперебойной работы складской и транспортной логистики в оперативном отборе товара на складе и доставки товара на торговые точки Мобилочки в г.Киеве и в регионах за счет перевозчиков, а также в оптовые представительства.
- Административно-профилактическая деятельность по отношению персонала в отделе логистики.
- Контроль соблюдения правил, процедур и чистоты на складе, контроль соблюдения поддержания транспорта в надлежащем состоянии.
- Составления бюджета логистики для розничной сети относительно планов продаж.
- Разработка зонирования хранения товара на складе.
- Проверка отчетности по затратам транспортного отдела.
- Проверка движения товара в пути.
- Разработка правил и процедур безопасности товара на складе и при транспортировке.

01.12.2006 – 01.04.2009 – Начальник регионального отдела дистрибуции ЧП Мобикард (Астел)

-оптовый отдел продаж средств связи, должность Административного директора, по сути бек-офис, все что не касалось коммерческой стороны – управление следующими подразделениями - логистика (транспорт, склады), отдел персонала, сервисный отдел по ремонту средств связи.

- логистика – контроль своевременного подбора груза на складе и своевременная доставка по городу клиентам собственным транспортом и в регионы клиентам и в региональные представительства за счет перевозчиков, а также анализ товара в пути и состояние стоков в региональных представительствах.

- отдел персонала – проведение собеседований с кандидатами вместе с руководителем отдела персонала, отбор кандидатов.

- сервисный отдел – контроль своевременности ремонтов клиентских телефонов и собственных, разработка системы уценки и реализации сервисных телефонов.

01.12.2005 – 07.04.2006 – Менеджер с оптовых продаж ДП Юдиком (Aventures Group)

- Реализация средств связи, ИТ-техники и периферии, работа с крупными розничными клиентами СИТИ-Ком, METRO, Fozzy Group, Эльдорадо.

20.10.2004 – 03.11.2005 – Директор отдела административно-управляющего персонала ДП Мегаком (Aventures Group)

- Контроль работы отдела закупок, в подчинении руководителя и менеджера по закупкам для оптового канала, формирование бюджета закупок исходя из планов продаж, контроль эффективности закупок, проверка стоков и разработка стратегии реализации данных стоков.

15.04.2004 – 19.10.2004 – Менеджер с логистики в отдел маркетинга и обеспечения ДП Юдиком (Aventures Group)

- Построение логистических процессов, разработка временных и транспортных потоков по доставке грузов в оптовом канале, в подчинении склады, курьерская и транспортная служба.

01.10.99 – 14.04.2004 – от продавца- консультанта, менеджера до управляющего магазинами розничной сети Юнитрейд (Aventures Group)

- Консультирование и продажа средств связи, ИТ-техники, оформление контрактных подключений к УМС, Киевстар, Голден Телеком, Wellcom.

- На должности управляющего магазина открывал магазин на ул.Горького 116 – учебный центр.

- На должности управляющего магазина открывал магазин - Майдан Незалежности,2 – эксклюзивный УМС,НОКИА,Киевстар.

- Управляющий магазином – Хрещатик, 18

01.11.1995 – 12.05.1999 – менеджер с продаж бытовой, аудио-видео, телекоммуникационной техники ДП Корона-Трейд (дочернее предприятие ООО Элефант)

- Консультирование и продажа бытовой техники, стационарных телефонов, факсов и принтеров, телевизоров, HI-FI техники.

01.09.1990 – 01.03.1996 – Национальный технический университет Украины (КПИ)

- Стационарное обучение на химико-технологическом факультете, специальность инженер-химик-технолог, параллельно окончены полугодовые курсы по психологии на базе университета, окончена военная кафедра.