Сазонов Данило

КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ЗБУТУ, 35 000 ГРН.

2 листопада

Місто: Київ

Вік: 56 років
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Туризм та спорт

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

ОСОБИСТЕ РЕЗЮМЕ

САЗОНОВ ДАНИЛО СТАНІСЛАВОВИЧ

м. Київ, пр-т П. Григоренка, 13-б, кв. 45

Освіта

1987 Закінчив середню школу №31 м. Києва зі срібною медаллю

1987-1994 Київський Політехнічний Інститут

Інженер-механік (Хімічне машинобудування та апаратобудування)

Трудовой досвід

2023-2026 ТОВ «ЕТС Україна»

м. Київ Менеджер з продажів

Імпорт та збут харчової сировини та високотехнологічних інгредієнтів.
з 2021 ГО “Еволв”

м. Київ Заступник голови

Розвиток освітнього проекту для жінок-підприємців.

2017-2021 ТОВ «Бреннтаг-Україна»

м. Київ Менеджер з продажів

Імпорт та збут харчової сировини та високотехнологічних інгредієнтів.

2008- 2017 ТОВ «Експрім»

м.Київ Начальник відділу продажів

Імпорт харчової сировини (картопляні пластівці, пшенична клейковина, консерванти).

2008 ТОВ «Продактив»

м.Київ Менеджер з продажів (М’ясна сировина)

2007-2008 ЗАТ «Беарс»

м.Київ Керівник напрямку

Організація напрямку великогуртової торгівлі в інгредієнтній компанії.

1999-2007 ТОВ «Агромаркет»

м.Київ Начальник відділу маркетингу (харчові продукти та інгредієнти)

Імпорт та збут харчової сировини (картопляні пластівці, пшенична клейковина,

картопляний крохмаль, рис)

1996-1999 ЗАТ «Плеяда»

г.Київ Менеджер з продажів

Імпорт та збут товарів бакалійної (рис, чай, кондвироби власного виробництва).

1994-1996 Асоціація харчового машинобудування

Торговий дім «Прома»

г.Київ

Ведучий спеціаліст (збут продукції харчового машинобудування)

1994 Підприємство «Імпульс-А»

г.Київ

Інженер (експлуатація екстракційних установок, збут)

Загальна інформація

Сімейний стан: одружений, дочці 28 років, сину 12 років.

Вік: 53 роки

Інформація про обов'язки на останньому місці роботи

ТОВ «Бреннтаг Україна»

Менеджер з продажів

Повний цикл продажів, починаючи з пошуку іноземного постачальника, закінчуючи збутом кінцевому

споживачеві в Україні.

Товари: Високотехнологічні харчові домішки - ароматизатори, консерванти, стабілізатори. Харчова

сировина - пшенична клейковина, картопляні пластівці, какао-продукти.

Співпраця з відділами розвитку та технологами клієнтів. Презентації нових продуктів та супровід

впровадження їх на підприємствах замовників.

Маркетингові дослідження з пошуку і розвитку нових товарних груп та позицій.

Робота в САПі, відображення в CRM звітності по діяльності.

Рекламна діяльність.

Кваліфікація

Досвід гуртових закупівель (за кордоном і в Україні) та збуту харчової сировини та інгредієнтів, ведення

комерційної документації. Досвід організації та керівництва відділом продажів. Досвід проведення маркетингових досліджень та організації продажів нових товарних груп та позицій. Організація виставкової діяльності. Навички супроводження угоди від етапу перемовин до контролю повернення грошей. Досвід арбітражних відносин. Досвід кадрової діяльності. Величезній досвід співпраці з підприємствами харчової, харчосмакової, хлібобулочної, кондитерської, м'ясної та молочної галузей.

Знання в царині

застосування харчових домішок та інгредієнтів. Знання САПу та CRM. Навички ведення ділової переписки англійською мовою.

Мови

Українська, російська – вільно.

Англійська – Intermediate.

Особисті якості

Комунікабельність, ініціативність, особиста порядність, старанність, працьовитість, організаційні здібності, інтуїція.

Клієнтська база

Прямі контакти з найбільшими виробниками харчових продуктів України. Напрямки - виробники харчо-смакових та функціональних сумішей, виробники напівфабрикатів, продуктів швидкого приготування, снеків. Виробники хлібобулочних, м'ясних, молочних та кондитерських виробів.