

РОБІТНИК У СПОРТИВНУ КОМАНДУ (ФУТБОЛ, ФУТЗАЛ, ТЕНІС, ВОЛЕЙБОЛ, БАСКЕТБОЛ, ГОЛЬФ, ГАНДБОЛ)

🔄 27 травня
2024

📍 Місто: [Київ](#)

📍 Готовий до відряджень: [Харків](#), [Одеса](#), [Дніпро](#)

Вік: 30 років

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, плаваючий графік роботи

Категорії: Сфера розваг, Туризм та спорт, Робота за кордоном

✓ Готовий до відряджень

Досвід роботи

Досвід роботи в кінці резюме

06.1995 – По теперішній час (30 років 9 місяців)

Освіта

НУВГП (Рівне)

Спеціальність: Менеджменту

повна вища, 09.2012 – 09.2016 (4 роки)

Додаткова освіта

- Перший рівненський бізнес-форум "Open Business". Організатори: О.Vitta (організація бізнесу) та Quadrant (тренінговий центр)
- Базова школа Фондації Регіональних Ініціатив. Організатори: ВМГО "Фондація Регіональних Ініціатив" та ФРІ Рівне

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Навички роботи з комп'ютером. Впевнений користувач Інтернету. Також 12 років займаюсь продажами різної групи товарів по всій Україні через мережу. Володію Microsoft Office Word та Microsoft Office Excel.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Будь ласка не турбувати із інших сфер, професії яких не пов'язані із тими, що вказані в даному резюме. "Дуже вигідні умови" значення не мають. Вакансії менеджера не цікавлять. Щоб не писав - всеодно безліч непотрібних дзвінків. Дам свій номер мобільного / месенджери у відповідь на Ваше повідомлення на мою поштову скриньку. ГОТОВИЙ ДО ПЕРЕЇЗДУ! Мета: реалізувати свої вміння та навички в компанії, що активно розвивається. Особисті якості: працьовитість, неконфліктність та цілеспрямованість. Маю велике бажання розвиватись і швидко вчусь новому. З відповідальністю підходжу до всього чим займаюсь. Інтереси та захоплення: веду здоровий спосіб життя. На дозвіллі цікавлюсь темою саморозвитку. ДОСВІД РОБОТИ: Продавець-консультант Магазин одягу Торгівля роздрібна / Retail 7 років і 2 місяці 02.2017 — 04.2024 Обов'язки: - Ефективна комунікація та підтримання ділових відносин з клієнтами; - Координація роботи з командою для підвищення ефективності продажів; - Підтримка стандартів і розвиток системи продажів в компанії; - Щоденна аналітика поточних активностей; - Уміння коректно, переконливо, в доступній для респондента формі доносити інформацію, відповідати на поставлені запитання. Ріелтор Агенство нерухомості "Бріолін" Нерухомість та Девелопмент 6 місяців 08.2016 — 02.2017 Обов'язки: - Комунікація зі клієнтами; - Пошук орендодавців; - Організація показів нерухомості; - Проведення показів; - Складання угод оренди. Продавець-консультант Гуртівня "Розумна іграшка" Торгівля роздрібна / Retail 1 рік 1 місяць 07.2015 — 08.2016 Обов'язки: - Консультація клієнтів та роздрібний продаж дитячих товарів; - Дотримання порядку на відведеній торговій площі; - Викладка товару та своєчасне розміщення цінників; - Збір оптових замовлень за накладними.