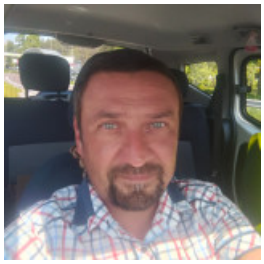
Ляшенко Юрій



РЕГІОНАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, МЕНЕДЖЕР ЗІ ЗБУТУ

14 листопада 2023

Місто: Бориспіль

Вік: 46 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота
Категорії: Офісний персонал, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Назва учбового закладу: Національний аграрний університет (м.Київ)

Ступінь: Спеціаліст

Назва спеціальності: Менеджмент зовнішньо-економічної діяльності

Кваліфікація: Менеджер-економіст

Період навчання: 1997-2002

ТОВ «Українська Овочева Компанія»

Посада: менеджер

Період роботи: червень 2000 — листопад 2002

Обов'язки:

продаж сільськогосподарської техніки

консультування клієнтів;

ведення документообігу;

участь у щорічних сільськогогосдарських виставках;

робота зі складом;

контроль ведення документації;

відстеження платіжних документів;

контроль товарних залишків;

організація оптових продажів.

ДП «Мета Імпекс Передмісття»

Посада: начальник відділу збуту (кількість підлеглих – 20-25 чоловік)

Період роботи: січень 2002 – грудень 2004

Обов’язки:

пошук будівельних об'єктів, з метою налагодження взаємовигідних відносин з постачання будівельних матеріалів, супровід клієнтів

організація та здійснення продажу

розробка і контроль цінової політики

управління товарними запасами

розробка позитивної стратегії продажу

керівництво відділом (планування роботи відділу, дотримання поставленої ідеології роботи, постановка та контроль виконання цілей відділу, розробка робочих завдань, мотивація роботи відділу);

підбір співробітників;

пошук і залучення нових клієнтів (обробка вхідних заявок, активний пошук клієнтів, ведення переговорів, укладення договорів).

складання звітності;

ведення, підтримка і розвиток клієнтської бази.

ЗАТ «ПЕНТО-ПАК»

Посада: менеджер із збуту

Період роботи: квітень 2004 — квітень 2006

Обов’язки:

продаж продукції власного виробництва (термооболочка для ковбасних виробів);

контроль відвантажень і правильності заповнення документів;

забезпечення взаємодії між усіма відділами компанії (бухгалтерія, фінансовий відділ, виробництво);

ведення внутрішньої звітності;

обробка вхідної кореспонденції;

контроль виконання обов’язків клієнтів;

виконання особистих доручень керівника.

ДП «ЕЙВОН КОСМЕТІКС ЮКРЕЙН»

Посада: фахівець з контролю імпортних постачань

Період роботи: червень 2006 — вересень 2020

Обов’язки:

здійснення контролю рівномірного розподілу товарів між регіональними складами України;

формування постачання товарів для України, Грузії, Казахстану та Росії;

формування та щотижневе надання регіональних звітів;

визначення пріорітетності ввезення товару в країну;

участь у проектах та ініціативах компанії

ЗАТ «Бориспільський Комбінат Будівельних Матеріалів»

Посада: Регіональний менеджер з продажу

Період роботи: квітень 2023 — серпень 2023

Обов’язки:

пошук нових клієнтів;

організація і розвиток продажів у регіональній мережі;

робота з підрядними та проектними організаціями з ціллю майбутнього розширенням сфер діяльності;

обслуговування VIP-клієнтів (переговори, презентації, договори і т.д.)

просування наявної групи товарів у регіоні;

робота з базами даних, аналітика діяльності структури

ДОДАТКОВІ ВІДОМОСТІ:

Упевнений користувач ПК (MS Office, Internet)

Знання мов: українська, англійська (розмовна)

Наявність водійського посвідчення категорії «В»

Націленість на результат, уважність до деталей, вміння працювати з великими обсягами інформації, стресостійкість, ініціативність, порядність, уважність, організованість, пунктуальність, організаторські здібності.

Упевнений користувач ПК (MS Office (Excel, Word), інтернет);

Вміння користуватися офісною технікою

Досвід роботи з клієнтами

Досвід в сфері оптових і роздрібних продажів

Навички ведення документообігу

Грамотна письмова та усна мова

Навички управління персоналом

Вміння вести переговори