

Волкомор Ольга

КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ЗАКУПІВЕЛЬ, 45 000 ГРН.

🔄 23 листопада
2023

📍 Місто: [Одеса](#)



Вік: 45 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи

Категорії: Виробництво, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Є діти ✓ Готова до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Волкомор Ольга Борисівна

Дата народження:

26 жовтня 1979

Регіон:

Одеса

Можливість переїзду:

Так

Телефон(и):

Досвід роботи

Аналітик, менеджер із закупівель

Травень 2023 – Жовтень 2023

ТОВ «Техномир»

- робота в сфері закупівель автозапчастин та рідин для автотранспорту
- аналітика продажів за попередні періоди, визначення основних показників для планування закупівель на майбутні періоди
- формування та направлення замовлень основним постачальникам
- робота з діючими постачальниками, проведення переговорів щодо умов співпраці, надання знижки, покращення умов і термінів постачання
- планування закупівель на майбутні періоди з урахуванням поточних продажів та цін на ринку
- робота з постачальниками з різних регіонів: США, Корея, ОАЕ, Сінгапур, Німеччина та інші.

Керівник відділу закупівель обладнання і комплектуючих

червень 2022 – травень 2023

ДП НВКГ "Зоря"- "Машпроект"

- робота в сфері закупівлі продукції для забезпечення потреб виробництва та поточних замовлень (обладнання згідно технічних завдань відповідних підрозділів комплексу, покупних комплектуючих, що необхідні для виробництва

кінцевої продукції, по різних напрямкам);

- проведення переговорів з постачальниками (резиденти та нерезиденти) щодо планування виробництва необхідної продукції, укладання відповідних договорів і контрактів на виробництво та постачання продукції;
- організація роботи між відповідними відділами щодо погодження освоєння та виготовлення нової продукції по програмі імпортозаміщення та з урахуванням підприємств, що призупинили свою роботу;
- підготовка та оформлення документів, сертифікатів кінцевого споживача тощо, для подальшого отримання постачальниками дозволів та відвантаження продукції за межами іншої держави;
- планування бюджету закупівель на майбутній період, згідно з планами виробництва;
- подання заявок на тендер для забезпечення потреб у покупній продукції;
- аналіз цін та ринку постачальників необхідної продукції;
- отримання продукції з оформленням всієї супутньої документації;
- видача зі складу та забезпечення підрозділів підприємств необхідною продукцією;
- аналіз потреби, формування дефіциту, пошук нових постачальників закриття проблемних питань;
- планування графіка платежів та подання на оплату після формування повного пакета документів з придбаної продукції;
- планування роботи відділу на майбутні періоди та контроль за виконанням поставлених задач;
- проведення претензійної роботи сумісно з юридичною службою, вирішення проблемних питань із заборгованістю та своєчасним постачанням оплаченої продукції;
- розробка нових проектів, пов'язаних з переоснащенням виробництва;
- контроль відповідності продукції, що поставляється, сумісно зі службою якості на відповідність технічним характеристикам і нормативним документам підприємства, вирішення питань, що виникають при прийомі продукції.

Результати роботи\досягнення:

- Поновлена робота комісії по підбору альтернативної номенклатури в заміні продукції РФ та продукції, виробники якої припинили своє існування;
- Освоєння нової номенклатури з вітчизняними виробниками;
- Збільшення асортименту по альтернативним виробникам (за останні 4 місяці по підшипниковій продукції, що входить до складу основних виробів нараховує понад 15 позицій);
- Поновлення роботи комісії ефективності використання активів підприємства з метою зменшення складських запасів з терміном зберігання більше 2х років;
- Налагоджена робота саме з виробниками продукції або офіційними дистриб'юторами (резидентами та нерезидентами) для отримання якісної продукції в заплановані терміни;
- Забезпечення підприємства якісною продукцією;
- Налагоджена співпраця з різними підрозділами підприємства: служба якості, служба конструкторів, служба технологів, юридична та фінансова служби. Завдяки цьому термін вирішення питань скоротився в рази;
- Структурний підхід до проробки запитів маркетингу надає можливість виявити позиції, що складні до закупівлі і потребують додаткових проробок, оперативне формування актуальної ціни та термінів забезпечення продукцією;
- Аналіз залишків на складах, надання пропозиції на розгляд комісії щодо подальшої реалізації продукції тривалого зберігання та без потреби у подальшому у використанні;
- Проведення інвентаризації, підготовка та супровід оформлення відповідних документів на утилізацію бракованої продукції;
- Проведення переговорів з постачальниками для вирішення питань поставок, скорочення термінів забезпечення, надання додаткових знижок через довгу співпрацю або збільшення об'ємів закупівель.
- Проведення переговорів з новими підприємствами щодо постачання необхідної продукції або розширення асортиментного ряду з перевіреними постачальниками.

Фахівець із закупівель

квітень 2021 – червень 2022 (1 рік 2 міс)

ДП НВКГ "Зоря"- "Машпроект"

- робота в сфері закупівлі підшипникової продукції;
- проведення переговорів з постачальниками (резиденти та нерезиденти) щодо планування виробництва необхідної продукції, укладання відповідних договорів і контрактів на виробництво та постачання продукції;

- організація роботи між відповідними особами щодо погодження освоєння та виготовлення нових креслень підшипникової продукції;
- підготовка та оформлення документів, сертифікатів кінцевого споживача тощо, для подальшого отримання постачальниками дозволів та відвантаження продукції за межами іншої держави;
- планування бюджету закупівель на майбутній період, згідно з планами виробництва;
- подання заявок на тендер для забезпечення потреб у покупній продукції;
- аналіз цін та ринку постачальників необхідної продукції;
- отримання продукції з оформленням всієї супутньої документації;
- видача зі складу та забезпечення підрозділів підприємств необхідною продукцією;
- аналіз потреби, формування дефіциту, пошук нових постачальників закриття проблемних питань;
- планування графіка платежів та подання на оплату після формування повного пакета документів з придбаної продукції.

Результати роботи\досягнення:

- Поновлена робота з постачальниками-виробниками підшипникової продукції: Schaeffler Aerospace GmbH (FAG), Kugel und Rollenlagerwerk Leipzig GmbH (KRW);
- Погодження освоєння нових типів підшипників підвищеної якості SKF Eurotrade Aktiebolag (SKF);
- Збільшений асортимент на виготовлення продукції з компанією Luoyang Bearing Corp. (Group) (LYC);
- Відмова від продукції вторинного ринка підшипників виробництва ЕПК, рф;
- Збільшення переліку підшипників по альтернативній зиміні;
- Переговори з компанією IMET-AKE р.г.о. щодо своєчасного забезпечення продукцією, незважаючи на затримку в планових платежах, знайомство з виробництвом, дослідження етапів виготовлення продукції, проведення переговорів щодо подальшої співпраці, планування завантаження виробництва на підставі потреби нашого підприємства;
- Аналіз залишків на складах ,пропозиція щодо реалізації продукції тривалого зберігання та без потреби у подальшому у використанні;
- Проведення інвентаризації та підготовка відповідних документів на утилізацію бракованої продукції;
- Проведення переговорів з постачальниками для вирішення питань поставок, скорочення термінів забезпечення, надання додаткових знижок через довгу співпрацю або збільшення об'ємів закупівель.

Економіст відділу тендерних закупівель

березень 2020 - квітень 2021 (1 рік 2 міс)

ДП НВКГ Зоря-Машпроект

- робота в електронній системі закупівель Прозоро;
- опрацювання заявок підрозділів підприємства;
- опрацювання технічних характеристик та основних параметрів закупівель, які плануються;
- аналіз підприємств-учасників торгів.

Результати роботи\досягнення:

- як результат системного підходу до аналізу закупок – збільшення кількості відпрацьованих заявок підрозділів підприємства, порівняно з іншими працівниками аналогічних категорії;
- аналіз процедури закупівлі та вивчення нюансів даного процесу надало можливість проводити закупівлі товару, що більш відповідає вимогам замовника та зменшити можливість приймати участь постачальникам ,що не мають відповідної кваліфікації, або планували участь з метою зниження ціни без подальшої співпраці;
- пошук нових постачальників;
- проведення переговорів з метою отримання комерційної пропозиції згідно технічних вимог;
- запрошення постачальників до участі у тендерних процедура або у процедурах, що відбуваються по спрощеній системі закупівель.

Економіст із планування

січень 2013 - березень 2020 (7 років 3 міс)

ДП НВКГ "Зоря"- "Машпроект"

- здійснення роботи з формування інвестиційного плану підприємства на середньострокову перспективу (далі - ІП);
- аналіз та розрахунки інвестиційних проектів;

- ведення бюджету капітальних вкладень та необоротних активів у розрізі бюджету малоцінних необоротних матеріальних активів;
- збір даних та виконання розрахунків економічної ефективності за проектами ІП;
- розрахунки економічної ефективності інвестиційних проектів, грошових потоків, динаміки фінансових показників, аналіз ризиків запровадження ІП.

Результати роботи\досягнення:

- аналіз та сформований принцип системного підходу для оперативного формування ІП підприємства на майбутні періоди;
- розроблені шаблони розрахунків окупності інвестиційних проектів;
- розроблені та реалізовані разом з програмістами алгоритми аналізу та захисту бюджетів підрозділів підприємства на майбутні періоди;
- спрощення обґрунтування доцільності закупівлі на підставі аналітичних даних минулих періодів;
- сформована бази постачальників, що пройшли кваліфікаційну процедуру в ДП «Укроборонпром», для подальшої співпраці на предмет забезпечення продукцією.

Керівник групи з планування фінансових показників

вересень 2012 - січень 2013 (5 міс)

ДП НВКГ "Зоря"- "Машпроект"

- дослідження з планових калькуляцій одиниці виробленої продукції та за фактичними витратами залежностей (за типами двигунів) між сумою витрат за виготовлення двигунів і % їх готовності;
- аналіз просування готовності виробу за етапами виготовлення, визначення питомої ваги витрат на кожному етапі виготовлення.

Економіст

листопад 2011 - вересень 2012 (11 мес)

ДП НВКГ "Зоря"- "Машпроект"

- ведення процедури закупівлі від надходження заявки служби-замовника до публікації звіту про проведення закупівлі на сайті Вісника державних закупівель;
- формування документів для проведення процедури закупівлі та подання їх для публікації на сайті Вісника державних закупівель відповідно до законодавчої бази державних закупівель;
- робота з нормативною базою для правильності оформлення вимог щодо товарів, робіт і послуг, що закуповуються.

Керівник торговельної команди (супервайзер)

червень 2011 - листопад 2011 (6 міс)

Компанія "Вітмарк-Україна" (ТМ JAFFA)

- ведення переговорів та укладання договорів з замовниками;
- планування продажів, відстеження залишків, формування квот для клієнтів відповідно до залишків дистриб'ютора;
- забезпечення виконання всіх показників (продаж, фінанси, маркетинг, логістика, ін.);
- підбір персоналу, навчання, контроль та оцінка роботи персоналу (у підпорядкуванні 15 осіб);
- ведення звітної та аналітичної документації;
- контроль дебіторської заборгованості клієнтів;
- проведення планових акцій виробників.

Керівник торговельної команди (супервайзер)

листопад 2005 - травень 2009 (3 роки 7 міс)

ТОВ "НЕСТЛЕ УКРАЇНА"

- ведення переговорів та укладання договорів;
- планування продажів, відстеження залишків, формування квот для клієнтів відповідно до залишків дистриб'ютора;
- забезпечення виконання всіх показників (продажу, фінанси, маркетинг, логістика, ін.);
- підбір персоналу, навчання, контроль та оцінка роботи персоналу (у підпорядкуванні 15 осіб);
- ведення звітної та аналітичної документації;
- контроль дебіторської заборгованості клієнтів;
- проведення планових акцій виробників

Освіта

Херсонський національний технічний університет (Херсон)

Рік закінчення 2021. Факультет інформаційних технологій та дизайну, кафедра дизайну, спеціалізація: дизайнер одягу. Ступінь - Магістр

Херсонський національний технічний університет (Херсон)

Рік закінчення 2008. Факультет "Перепідготовки та підвищення кваліфікації" Менеджер – економіст. Ступінь - Спеціаліст

Національний університет кораблебудування ім. адм. Макарова, м. Миколаїв (місто Миколаїв (Миколаївська область))

Рік закінчення 2005. Факультет "Програмне забезпечення автоматизованих систем" Інженер - програміст. Ступінь - Спеціаліст

Володіння мовами

Англійська – рівень B1

Російська - рідна

Українська - вільно

Курси, тренінги, сертифікати

Консалтингова компанія «Бізнес-консультант» (Київ)

Рік закінчення 2014

семінар – тренінг «Основи інвестиційного менеджменту: оцінка ефективності інвестиційного проекту»

Додаткова інформація

Водійське посвідчення

категорія В

ПРОФЕСІЙНІ НАВИКИ І ЗНАННЯ

- Windows, MS Office, Internet, IT - Підприємство - досвідчений користувач, CorelDRAW, Clo3D, ProCreate
- знання технологічних процесів на підприємстві, залежність розподілу виробничих витрат у тимчасовому проміжку та за типами витрат;
- навички проведення переговорів, укладання договорів;
- формування команди;
- планування роботи та контроль виконання, аналіз виконання роботи;
- прийняття управлінських рішень

Громадська діяльність

Голова батьківського комітету дитячого садка вересень 2001-серпень 2005

Голова батьківського комітету класу у школі вересень 2005-травень 2011

Голова батьківського комітету дитячого садка вересень 2011-серпень 2015

Особисті якості

Комунікабельність

Цілеспрямованість

Пунктуальність

Спрямованість на результат

Тайм менеджмент

Допитливість

Лояльність

Наукова діяльність

Участь у VI Міжнародній науково-практичній конференції "Соціокультурні тенденції розвитку сучасного дизайну та мистецтва", м. Херсон

Участь у Міжнародній науково-практичній конференції "Молодь - наука і виробництво - 2021: Інноваційні технології легкої промисловості"

Участь у VII Міжнародній науково-практичній конференції "Соціокультурні тенденції розвитку сучасного дизайну та мистецтва", м. Херсон