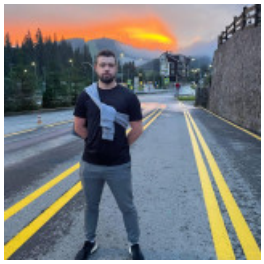
Козловский Владимир



АККАУНТ-МЕНЕДЖЕР (AMAZON, EBAY, ALLEGRO, EMAG, MALL), PPC-СПЕЦИАЛИСТ, 40 000 ГРН.

12 лютого 2024 Місто: Київ

Вік: 28 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота
Категорії: Реклама, маркетинг, PR, Торгівля, продажі, закупівлі, Інші пропозиції

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Досвід роботи

Аккаунт-менеджер Amazon/ Ebay/ Allegro/ eMAG
з 05.2022 по 07.2023 (1 рік 2 місяці)
SEPORA TRADING LTD, Дистанційно (Роздрібна торгівля)

- Пошук нових маркетплейсів у Європі: Я проводив дослідження нових маркетплейсів у Європі, щоб розширити географію продажів компанії та збільшити обороти. Я аналізував і порівнював конкурентів і визначав, на яких маркетплейсах є потенціал для збільшення продажів. Після цього я створював плани для впровадження компанії на нові маркетплейси і відповідав за заповнення профілю компанії на нових маркетплейсах.

- Заповнення маркетплейсів товарами: відповідав за завантаження та оновлення товарів на маркетплейси Amazon, Ebay, Allegro та eMAG та інших. Стежив за тим, щоб фотографії та описи товарів відповідали вимогам кожного маркетплейса і підвищували конверсію продажів. Я також займався управлінням ціни товарів на кожному маркетплейсі та аналізував продажі для виявлення популярних товарів і тих, які необхідно прибрати з лістингів і реклами.

- Створення, просування та покращення PPC реклами на Amazon: Створював і керував рекламними кампаніями на Amazon за допомогою Amazon Advertising. Визначав ключові слова і бюджети для кожної кампанії та стежив за їхньою ефективністю. Я також аналізував і порівнював результати кампаній, щоб поліпшити їхню ефективність і підвищити конверсію продажів.

- Створення ТЗ для дизайнерів для A+ контенту і зображень на лістингу: Створював технічні завдання для дизайнерів, щоб поліпшити контент на сторінках товарів. Визначав, які зображення, тексти необхідно додати на сторінку товару для поліпшення конверсії продажів. Також стежив за тим, щоб контент відповідав вимогам кожного маркетплейсу.

- Вирішення різних проблем з товарами та акаунтами з підтримкою (у письмовому варіанті): Я комунікував з підтримкою маркетплейсів і розв'язував проблеми, пов'язані з оформленням замовлень, поверненням товарів, оплатою і доставкою, баном і обмеженням товарів та їхньої реклами.

- Спілкування з клієнтами (письмово): Відповідав на електронні листи та повідомлення від клієнтів на маркетплейсах. Намагався, щоб клієнти отримували повну і точну інформацію про товари, статус замовлень і доставку. Я також займався управлінням рейтингу продавця на маркетплейсах і працювали над тим, щоб підвищити рейтинг компанії та збільшити довіру клієнтів.

Аккаунт менеджер Amazon/eBay

з 12.2019 по нині (4 роки 1 місяць)
Destination Vinil, Киев (IT)

Створення та налаштування продукту;
Розробка скриптів під автоматизацію потрібних процесів у Zennoposter;
Вирішення завдань різного ступеня складності в різних аспектах роботи
Завантаження товарів на Amazon і EBay у величезних кількостях (у середньому 200 000 за місяць);
Пошук нових постачальників за потреби;
Підняття старих продуктів у топ BSR

Освіта
Київський національний торговельно-економічний університет
ФАКУЛЬТЕТ МІЖНАРОДНОЇ ТОРГІВЛІ ТА ПРАВА, Київ
Вища, з 2016 по 2019 (3 роки)

Знання і навички

MS Excel
MS Word
MS Office
Знание офисных программ
Google Docs
HTML
CSS
MacOS
Google
Windows
ZennoPoster
Пользователь Internet
Пользователь ПК
DNS
Слепая печать
Знання мов
Англійська — середній

Додаткова інформація
- Пошук і робота з постачальниками з Китаю, маю знання ведення переговорів і вибивання своєї ціни;
- Робота з акаунтами Amazon/EBay/Allegro/eMAG та інші: створення лістингів, налаштування рекламних кампаній, управління замовленнями і поверненнями;
- Автоматизація процесів у ZennoPoster, прискорення виконання рутинних завдань;
- Аналіз продажів і оцінка ефективності маркетингових кампаній;
- Хороші навички у сфері IT, зокрема вміння працювати з Google таблицями та Excel;
Добре розбираюся у флет-файлі Amazon, що забезпечує більш ефективну роботу з платформою.

- Аналітичний склад розуму, розвинена логіка, прагнення до постійного розвитку і поліпшення навичок;
- Посидючість і вміння якісно виконувати роботу в найкоротші терміни;
- Люблю конструктивну критику і зворотний зв'язок, що дає змогу покращувати результати роботи;
- Мотивований багато заробляти і націлений на досягнення кращих результатів.

Розглядаю тільки віддалену роботу.