

Соломахін Дмитро

★ **ТАРГЕТОЛОГ, 20 000 ГРН.**

🔄 30 червня
2025

📍 Місто: [Київ](#)



Вік: 45 років

Режим роботи: віддалена робота

Категорії: Реклама, маркетинг, PR

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Таргетолог

Самозайнятий (Таргетована реклама на META Ads (Facebook&Instagram)),
12.2023 – 01.2025 (1 рік 1 місяць)

Обов'язки:

аналіз маркетингу та цільової аудиторії;
аналіз конкурентів;
аналіз сезонності продажу товару/послуги;
рекомендації щодо підготовки ваших сторінок до реклами;
створення рекламних матеріалів, що продають, у фото та/чи відео форматі;
запуск, щоденний контроль та оптимізація рекламних кампаній;
звітність витрат та результатів.

Спеціаліст департаменту по взаємодії з ключовими клієнтами

PepsiCo Ukraine (FMCG), Київ
12.2022 – 02.2024 (1 рік 2 місяці)

Обов'язки:

Взаємодія з ключовими клієнтами національних мереж каналу організованої торгівлі (супермаркети) з боку логістики. Забезпечення рівня сервісу та своєчасності доставки. Покращення показників утилізації авто при доставці та закриття усіх логістичних питань з команди продажів на себе.

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Ведучий спеціаліст по активації продажів

PepsiCo Ukraine (FMCG), Київ
11.2021 – 11.2022 (1 рік)

Обов'язки:

Активації продажів у каналі організованої торгівлі (національні мережі супермаркетів). Оцінка бюджетів на активацію, робота з рекламними агентствами, погодження рекламних креативів.

Старший спеціаліст департаменту розвитку категорій та активації продажів

PepsiCo Ukraine (FMCG), Київ
09.2020 – 10.2021 (1 рік)

Обов'язки:

Розвиток категорії напоїв. Розробка та активація стандартів викладки на полицях та у холодильному/торговому обладнанні. Активація категорії у національних мережах каналу організованої торгівлі (супермаркети). Розрахунок та аналіз запуску новинок, а також аналіз результативності запуску.

Менеджер зі збуту (канал AFH)

PepsiCo Ukraine (FMCG), Дніпро
03.2012 – 08.2020 (8 років 5 місяців)

Обов'язки:

Відповідав за ключових клієнтів каналу AFH (ресторани, кафе, готелі і т.і.) у Миколаєві та області (з морськими територіями), Херсоні та області (з морськими територіями), Дніпро та область, Полтава та область. Пошук клієнтів, ведення перемовин, підписання договорів, супровід клієнта (новинки, активації, заборгованість), виконання планів продаж. Підбір та навчання торгової команди, в т.ч. виділених агентів.

торговий представник

PepsiCo Ukraine (FMCG), Миколаїв
04.2010 – 02.2012 (1 рік 10 місяців)

Обов'язки:

Пошук та перемовини з клієнтами (магазини, кафе). Ведення клієнта, контроль заборгованості, ввід новинок, проведення активацій. виконання планів.

супервайзер

Золотой Теленок (FMCG), Миколаїв
08.2009 – 03.2010 (6 місяців)

Обов'язки:

Компанія-виробник ковбасної продукції. Підбір та навчання торгової команди. Ведення ключових клієнтів (мережі магазинів, супермаркетів), контроль заборгованості. Виконання планів, розвиток клієнтів.

менеджер з продажу

Monolit (гуртова торгівля), Харків
05.2006 – 07.2009 (3 роки 2 місяці)

Обов'язки:

Компанія з продажу аксесуарів для мобільних телефонів.
Пошук та переговори з клієнтами. Виконання планів продаж та контроль заборгованості.

торговий представник

Юг Контракт (гуртова торгівля), Харків
10.2004 – 04.2006 (1 рік 6 місяців)

Обов'язки:

Компанія з продажу фото/відео техніки та супутніх товарів.
Пошук та проведення перемовин з клієнтами. Виконання планів продаж та контроль заборгованості.

Продавець-консультант

Royal Photo Centre (роздрібна торгівля), Харків
06.2003 – 09.2004 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки:

Продаж фото та відео техніки та супутніх товарів кінцевому споживачу.

РедагуватиВидалити

Освіта

ХДАДТУ (Харківський Державний Автодорожній Технічний Університет) (Харків)

Спеціальність: Автомобілі та автомобільне господарство, інженер-механік

повна вища, 09.1998 – 06.2003 (4 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

- Target On, 2024
- Навички презентації
- Корпоративна дипломатія
- Основи фінансів
- First Time Manager
- Спеціаліст з таргетованої реклами, 2024

Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно), Російська - Високий рівень (вільно), Англійська - Нижче середнього

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: ПК – впевнений користувач (MS-Office, Outlook, 1-C, QV, Internet)

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Акторська майстерність, зйомки Читання художньої та бізнес-літератури Спорт (легка атлетика) Водійські права категорії В (автомат, механіка)

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: У пошуку нових проєктів для налаштування таргетованої реклами. Розглядаю виключно віддалену роботу.