Гончаров Олег



МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, УПРАВЛЯЮЩИЙ, 30 000 ГРН.

30 квітня 2024 Місто: Київ

Вік: 49 років
Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, позмінна робота
Категорії: Офісний персонал

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Досвід роботи

Менеджер по развитию территории

з 04.2022 по нині (1 рік 11 місяців)

doggeriz, Київ (Готельно-ресторанний бізнес)

Работа сетью ресторанов маркетинг сети Менеджер з пошуку об'єктів комерційної нерухомості, розвитку мережі робота з концепцією закладу, стравами (логістика ремонту приміщень є група професіоналів для відкриття як магазинів, так і ресторанів повний цикл)

Закупщик, категорийный менеджер

з 08.2021 по 01.2022 (5 місяців)

Zakaz Ua, Киев (Роздрібна торгівля)

Анализ рынка цен закупка продуктов расчёты (рынок Столичный)

Администратор,Управляющий Менеджер

з 09.2017 по 08.2021 (3 роки 11 місяців)

DOGGERZ (бургерная), Киев (Готельно-ресторанний бізнес)

Выполнение плана продаж

Составление бюджета ресторана

Контроль и соблюдение стандартов обслуживания гостей

Контроль за соблюдением правил кассовой дисциплины, охраны труда, пожарной безопасности, требований СЭС, контролирующих гос. органов.

Формирование отчетов и мониторинг рынка

Работа с внешними организациями (партнеры, поставщики, контролирующие органы)

Контроль работы сервиса (касса, кухня, зал.)

Повар

з 01.2014 по 08.2017 (3 роки 7 місяців)

Повар ("3 b Cafe")("Menya Musashi Podil"), Киев (Готельно-ресторанний бізнес)

Повар "3 b Cafe "Menya Musashi" Киев (приготовления продажа продуктов питания)

Контроль соблюдения рецептур и технологии приготовления блюд.

Контроль качества приготовленных блюд.

Проведение инвентаризации остатков продукции

Частный предприниматель

з 10.2010 по 01.2014 (3 роки 3 місяці)

Частный предприниматель, Луганск (Роздрібна торгівля)

(оптово розничные продажи)

Внутри дневный трейдер

з 05.2008 по нині (15 років 10 місяців)

Внутри дневный трейдер на рынке Forex, Киев (Финансы, банки, страхование)

Анализ рынка работа с котировкаии

Управляющий магазином

з 04.2007 по 05.2010 (3 роки 1 місяць)

«Музыкальный Центр», Луганск (Роздрібна торгівля)

Функциональные обязанности:

общение с клиентами

продажа товара

планирование

ведение взаиморасчетов, кассовая дисциплина.

формирования, заказов

полное управление и организация магазина

В управлении два сотрудника

Категорийный Менеджер по оптовым продажам

з 02.2002 по 11.2007 (5 років 9 місяців)

Праксет (BROCARD), Луганск (Оптова торгівля, дистрибуція, імпорт, експорт)

Развитие филиала с 0 •

Поиск новых клиентов (работа в полях)

Продажа товара, анализ рынка, планирование, составление отчетов

ведение взаиморасчетов.

Полное ведение отчетности продажи по всей работе филиала

Менеджер по оптовым продажам (торговый представитель)

з 10.1998 по 06.2002 (3 роки 8 місяців)

ЧП "Интеркосметика», Луганск (Оптова торгівля, дистрибуція, імпорт, експорт)

Поиск новых клиентов (работа в полях)

Продажа товара, анализ рынка, планирование, составление отчетов

ведение взаиморасчетов.

Полное ведение отчетности продажи по всей работе филиала

Должность офис менеджера, последняя должность менеджер по продажам.

з 02.1997 по 10.1999 (2 роки 8 місяців)

ЧП "Лагуна", Луганск (Оптова торгівля, дистрибуція, імпорт, експорт)

Освіта

ВОСТОЧНОУКРАИНСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ ВЛАДИМИРА ДАЛЯ

«Менеджмент организаций» Профиль: «Менеджмент в сфере услуг», Луганск

Вища, з 1999 по 2002 (2 роки 11 місяців)

Экономика и финансы предприятий (в том числе по видам экономической деятельности)

Теория организаций

Менеджмент

Самоменеджмент

Операционный менеджмент

Управление персоналом

Корпоративная социальная ответственность

Административный менеджмент

Экономический анализ

Логистика

Стратегическое управление

ЛВПУА (№26) г.Луганск

Строительство каменщик,, Луганск

Середня спеціальна, з 1993 по 1995 (1 рік 11 місяців)

Знання і навички

Пользователь ПК

1С

1С:Предприятие

— Знание техники продаж. — Умение вести переговоры. — Ведение и

Програм для кафе та ресторанів Poster

Додаткова інформація

Дополнительное образование

•(полный курс "Теория и практика работы на международных финансовых рынках")(Луганск) (Год окончания 2007 2мес)

•Прохождения тренинга (Эффективность продаж)(Одесса) (2007 "Управление конфликтом и работа с возражениями" "Управление торговым персоналом" "Искусство продаж"

•Профессиональные и другие навыки

•Навыки работы с компьютером

уверенное пользование Пакетом офисных программ ПК

•работа с 1С предприятие

•— Знание техники продаж. — Умение вести переговоры.

Также опыт работы интернет магазин Онлайн-супермаркет Cooker менеджер управляющий