

# **Umar Fadilah**

## SALES MANAGER

**З** 15 травня

2024 **9** Місто: Київ

Вік: 30 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота Категорії: Офісний персонал, Телекомунікація та зв'язок, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

# Досвід роботи

### sales manager

whatagraph (Sales), 03.2021 – 07.2022 (1 рік 4 місяці)

#### Обов'язки:

- · Answered every customer's inquiry with enthusiasm.
- Aimed to keep customers satisfied and returning to Charles interior for their interior furnishing and decoration.
- Handled efficient delivery to customers cordially and professionally.
- Enhanced company sales through social media and networks.

### Освіта

# National University, Kyiv

Спеціальність: Mass Communication

повна вища, 03.2014 - 04.2018 (4 роки 1 місяць)

### Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: I am a native English speaker. Experienced and committed customer representative, Sales marketing strategist, innovative individual with a strong focus on delivering exceptional service to ensure utmost customer satisfaction and organization's goal. Proficient in building and sustaining effective client communication and relationship thus promoting equity as well as team-work within an organization. Committed to recognizing customer requirements and providing efficient problem-solving, exceptional time-management abilities complemented by valuable and experienced knowledge of marketing and customer service. Fluent in English language, diligent, innovative, eager to contribute to my future team and organization.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Marketing Strategist - Excellent Communication - Multitasking - Meditation and Negotiation - Researcher - Digital Content Creator - Excellent verbal and written communication - Effective Time Management - Critical Thinking - Flexibility and Adaptability

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Remote