

Кравець Андрій

★ **КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖІВ, 35 000 грн.**

🔄 12 червня
2024

📍 Місто: [Київ](#)



Вік: 28 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: HR, управління персоналом, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

[Увійдіть](#) або [zareestruytetsya](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

керівник відділу збуту

БудБаза (Будівельні матеріали), Львів

02.2024 – 06.2024 (4 місяці)

Обов'язки:

Розробка скриптів продажу.
Проведення нарад.
Виставлення плану продаж.
Аналіз ринку.
Виставлення дедлайнів.
Замовлення - прийом товару.
Робота в 1С.

керівник відділу збуту

Strong auto (Продаж авто), Тернопіль

09.2022 – 11.2023 (1 рік 2 місяці)

Обов'язки:

Спілкування з клієнтами , навчання роботи менеджерів, обдзвін гарячої та холодної бази клієнтів , консультації та підписання договорів, ведення CRM та документації.
Виконання плану продажів .
Вміння згуртувати колектив.
Розширення бази клієнтів.

керівник відділу збуту

Leman auto (Продаж авто), Львів

06.2019 – 11.2021 (2 роки 5 місяців)

Обов'язки:

Спілкування з клієнтами , навчання роботи менеджерів, обдзвін гарячої та холодної бази клієнтів , консультації та підписання договорів, ведення CRM та документації.
Виконання плану продажів .
Вміння згуртувати колектив.
Розширення бази клієнтів.

Освіта

[ЛНУ ім. Івана Франка \(Львів\)](#)

Спеціальність: культури і мистецтв

незакінчена вища, 09.2015 – 06.2019 (3 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

- Курси продажу 2021 рік

Знання мов

Англійська - Нижче середнього

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Вільне володіння ПК. Word, Excel, 1С, CRM

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Відповідальність, комунікабельність, дисциплінованість, амбітність, стресостійкість. Захоплення: подорожі, та різні види спорту.

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Продовжувати розвивати та закріпити вже здобуті навички. Віддалена робота.