

Шаргуленко Богдан

★ **КЕРІВНИК, КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ЗБУТУ, 100 000 ГРН.**

🔄 23
лютого

📍 Місто: [Київ](#)



Вік: 47 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

директор

ТОВ «МС Лідер» (Транспорт та Логістика), Київ

04.2023 – 02.2025 (1 рік 10 місяців)

Обов'язки:

- управління загальною діяльністю компанії
- розробка і впровадження нових напрямків розвитку компанії
- впровадження системи ефективної взаємодії з ключовими партнерами
- оптимізація витрат, збільшення прибутковості товариства
- контроль за виконанням контрактів
- координація роботи всіх відділів
- аналіз ринкової ситуації та конкурентного середовища

керівник відділу логістики

ТОВ «Глобал Логістик ЛТД» (Транспорт та Логістика), Київ

03.2021 – 04.2023 (2 роки 1 місяць)

Обов'язки:

- переговори та підписання контрактів з новими клієнтами
- розробка принципів нарахування ЗП для відділів + мотивація
- побудова процесів взаємодії між відділами (ремонтна зона, логістика, бухгалтерія)
- планування перевезень у короткостроковій та середньостроковій перспективі
- аналіз ринку перевезень територією України
- прорахунок рентабельності підприємства, оптимізація витрат
- контроль за виконанням контрактів

директор

ТОВ «ЮБІС» (Страховання), Київ

04.2018 – 12.2020 (2 роки 7 місяців)

Обов'язки:

- аналіз ринку страхових товарів
- розробка та впровадження комплексних страхових товарів
- розробка бізнес-плану та пошук потенційних інвесторів
- розробка стратегії просування та системи продажу продукту
- пошук партнерів та підписання контрактів (страхові компанії, асистуючі компанії, аварійні комісари та інше)
- розробка позиціонування бренду, його айдентика та інше

Етапи підготовки та реалізації проекту.

- курси за програмою підвищення кваліфікації страхових та/або перестрахових брокерів
- робота в страховій компанії «Євроінс Україна» на посаді Директора центру продажів
- робота в компанії ТОВ «Допомога» на посаді керівника відділу продажів

керівник відділу маркетингу

ТОВ «Баядера Логістик» (Дистриб'юція), Київ

04.2017 – 02.2018 (10 місяців)

Обов'язки:

- розробка та впровадження маркетингової стратегії та бізнес-плану каналу
- розробка та впровадження стратегії виведення брендів в каналі «On Trade»
- відповідальність за бюджет (підготовка, затвердження, контроль)
- проведення переговорів із ключовими клієнтами
- фокусування команди відділу продажу на виконання основних цілей компанії

регіональний менеджер зі збуту

ТОВ «Баядера Логістик» (Дистриб'юція), Одеса

08.2015 – 04.2017 (1 рік 8 місяців)

Обов'язки:

- відповідальність за бюджет каналу (підготовка, затвердження, контроль)
- проведення переговорів із ключовими клієнтами
- управління Off Trade командою Південного регіону (понад 70 працівників): відбір, розвиток, мотивація
- аналіз продажів та рентабельності використання бюджетних коштів
- виконання планів продаж каналом
- контроль за виведенням нових брендів на ринок

менеджер по работе с VIP клиентами

ТОВ «Баядера Логістик» (Дистриб'юція), Миколаїв

04.2012 – 08.2015 (3 роки 4 місяці)

Обов'язки:

- проведення переговорів, підготовка контрактів із ключовими мережами
- планування та контроль проведення маркетингових заходів
- ваналітика продажу та використання маркетингових коштів
- контроль за роботою промоутерів (15-18 працівників) та мерчендайзерів (6-8 працівників)

старший менеджер по продажам

ТОВ «Баядера Логістик» (Дистриб'юція), Миколаїв

02.2010 – 04.2012 (2 роки 2 місяці)

Обов'язки:

- навчання та управління командою торгових представників (6-7 працівників)
- проведення переговорів та підписання маркетингових договорів з ключовими клієнтами
- аналіз та створення маркетингових бюджетів
- контроль над використанням бюджетних коштів компанії

flash animator

ТОВ «Борисфен Лютес» (Виробництво анімаційних фільмів), Миколаїв

04.1998 – 07.2009 (11 років 2 місяці)

Обов'язки:

- понад 20 реалізованих проєктів (64 Zoo Lane, Louie, Corneil et Bernie, Pitt and Kantrop, Archibald the Koala, lazy Lucy та інші)
- створення команди (підбір, навчання)
- відповідальність за якість та терміни
- у підпорядкуванні понад 30 співробітників

Освіта

Вінницький торговельно – економічний інститут Київського національного торговельно – економічного університету. (Вінниця)

Спеціальність: Економіка підприємства

повна вища, 09.2000 – 06.2006 (5 років 9 місяців)

Знання мов

Українська - Високий рівень (вільно), Російська - Високий рівень (вільно), Англійська - Середній

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Мій досвід роботи становить понад 25 років. Протягом цих років я працював у різних галузях (виробництво анімаційних фільмів, продажі, маркетинг, страхування, логістика). У кожній з цих галузей займав керівні посади. Беру на себе відповідальність за кожен проект, уважно ставлюся до деталей. Маю великий досвід у переговорах та побудові команди. Люблю креативність у проектах. Пунктуальний. Маю активну життєву позицію.