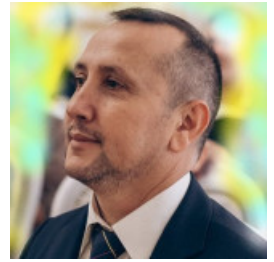


Тодоров Олег

РЕГІОНАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР

🔄 21 березня 2025 📍 Місто: [Одеса](#)



Вік: 49 років

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота

Категорії: Офісний персонал, Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

регіональний менеджер

ТД ФОП Беглов О.Ю. (Продаж заморожені продукти, напівфабрикати.), Одеса

03.2024 – 03.2025 (11 місяців)

Обов'язки:

- Регіональний менеджер Південь-Схід (Одеська, Миколаївська, Херсонська, Запорізька, Дніпропетровська, Харківська області).
- Взаємодії з дистриб'юторами та мережами - пошук нових.
- Планування продажів, контроль за залишками на складі дистриб'ютора.
- Ведення переговорів із ключовими клієнтами.
- Контроль за дебіторською заборгованістю.
- Моніторинг цін та аналіз пропозицій конукурентів.
- Формування акційних пропозицій на місяць.

регіональний менеджер

ТОВ «ТД ВОЛМІХ» . (Будівельні матеріали .), Одеса

12.2020 – 02.2024 (3 роки 2 місяці)

Обов'язки:

- Регіональний менеджер Південь-Схід (Одеська, Миколаївська, Херсонська, Запорізька)
- Взаємодії з дистриб'юторами та мережами - пошук нових.
- Планування продажів, контроль за залишками на складі дистриб'ютора.
- Ведення переговорів із ключовими клієнтами.
- Контроль за дебіторською заборгованістю.
- Моніторинг цін та аналіз пропозицій конукурентів.

директор

ТОВ "Салаг Україна". (Продаж - фурнітура для підлогових покриттів.), Одеса

08.2012 – 07.2020 (7 років 10 місяців)

Обов'язки:

Функції:

- Управління господарською, фінансовою операційною діяльністю підприємства.
- Проведення переговорів із національними мережами України та підписання з ними контракту.
- Логістика та складський облік.
- Розробка та впровадження стратегії та розвитку компанії.
- Бюджетування та фінансове планування.
- Контроль за дебіторською заборгованістю.

Досягнення: виведення компанії на новий рівень продажів. Уклав договори з усіма будівельними мережами України (Епіцентр, Леруа Мерлен тощо).

регіональний менеджер

ПАТ "Концерн Хлібпром" . (Продаж - напівфабрикати), Одеса
01.2010 – 07.2012 (2 роки 5 місяців)

Обов'язки:

Запуск Південного регіону (Одеська, Миколаївська, Херсонська області та АР Крим) з нуля.

Підбір фахівців з продажу, пошук та організації роботи офісу. Виведення ринку нової ТМ.

У підпорядкуванні 4 територіальні менеджери.

Начальник відділу продажу.

ТОВ «Гала Блейд» Дистриб'ютор компанії Gala Marketing. (Дистрибуція. Продаж побутової хімії.), Одеса
03.2006 – 10.2010 (4 роки 7 місяців)

Обов'язки:

У підпорядкуванні перебувають:

торговий відділ Одеського офісу – 21 особа

торговий відділ філії у м. Ізмаїл – 6 осіб

торговий відділ філії у м.Котовськ – 6 осіб

У прямому підпорядкуванні у директора.

Функціональні обов'язки:

Виконання планових показників, координування роботи торгового відділу (супервайзери, торгові представники, мерчендайзери)

Розробка та проведення маркетингових заходів - акцій, презентацій.

Робота з ключовим роздрібом та її розвиток.

Ведення переговорів із субдистриб'юторами, національними мережами.

Успіхи та досягнення:

Побудовано структуру відділу продажу з 0.

Безпосередньо займався підбором та навчанням персоналу, знаходженням приміщень тощо. Працював з нетрадиційними каналами збуту (Укр. Пошта).

Брав участь у проведенні та розробці різних мотиваційних програм, акцій.

Освіта

«ПІВДЕННОУКРАЇНСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ПЕДАГОГІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ
К. Д. УШИНСЬКОГО» (Одеса)

Спеціальність: Фізико-математичний факультет

повна вища, 09.1995 – 07.2000 (4 роки 9 місяців)

Знання мов

Англійська - Нижче середнього, Українська - Вище середнього, Російська - Професійний (експерт),
Болгарська - Високий рівень (вільно)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Володіння ПК програмами: Word, Excel, Internet, 1С-підприємство Битрикс 24.

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Висока працездатність, чесність, порядність, комунікабельність, дипломатичність, бажання та здатність розвиватися, вміння спілкуватися з керівниками будь-якого рівня, вміння керувати великою кількістю людей.