Литвиненко Артем



HEAD OF MARKETING

22 квітня 2025 Місто: Київ

Вік: 27 років
Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота
Категорії: IT, WEB фахівці, Реклама, маркетинг, PR, Керівництво

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Chief operating officer

BullStream (Міжнародне маркетингове агентство повного циклу),
09.2023 – 02.2025 (1 рік 5 місяців)

Обов'язки:

BullStream — міжнародне маркетингове агентство повного циклу, що спеціалізується на розробці digital-стратегій для клієнтів у Європі та СНД.

- Відповідав за операційне управління відділами маркетингу, SMM, дизайну та усіма проєктами компанії за методикою SCRUM.
- Формував та оптимізував внутрішні процеси з нуля, що дозволило підвищити продуктивність команди.
- Управляв рекламними кампаніями (Meta, Google Ads) та контролював реалізацію маркетингових стратегій.
- Взаємодіяв із клієнтами: проводив аудити, переговори, складав комерційні пропозиції, координував роботу підрядників
- Контролював фінансову звітність, аналітику та внутрішній маркетинг компанії.

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Head of Marketing

ED systems (Освітня платформа),
01.2022 – 09.2022 (8 місяців)

Обов'язки:

ED Systems – освітня платформа, що співпрацює з авторами для створення та продажу онлайн-курсів.

- Відповідав за керування маркетинговим відділом, оптимізацію рекламних кампаній та створення нових продуктів.
- Координував маркетингові процеси для 10+ освітніх продуктів одночасно.
- Проводив регулярні аудити рекламних кабінетів і лендингів для визначення точок зростання та забезпечував впровадження рекомендацій для підвищення окупності.
- Формував маркетингові стратегії, що дозволили збільшити прибутковість проєктів.

Team Lead

LeadProfit (Агентство performance-маркетингу),
04.2021 – 08.2022 (1 рік 4 місяці)

Обов'язки:

LeadProfit — агентство performance-маркетингу, що працює з нішами EdTech, івентів, фінансів та e-commerce. За 2021 рік команда успішно інвестувала понад 3 500 000 $ рекламних бюджетів та збільшила обсяг нових клієнтів агентства на 20%.

- Організовував та оптимізував робочі процеси, розподіляв навантаження між спеціалістами, розробляв інструкції та чек-листи.
- Керував командою з 6 digital-маркетологів, 4 проджект-менеджерів, 2 дизайнерів та 2 сценаристів.
- Контролював понад 50 проєктів щомісяця, забезпечуючи їх відповідність KPI та дедлайнам.
- Навчав команду, розробляв внутрішні курси підвищення кваліфікації.
- Взаємодіяв з клієнтами, вів переговори, складав комерційні пропозиції та аудити рекламних кампаній.

Digital Marketing Manager

LeadProfit (Агентство performance-маркетингу),

05.2020 – 08.2022 (2 роки 3 місяці)

Обов'язки:

- Запускав та оптимізував рекламні кампанії (Meta, TikTok Ads) з бюджетами понад $20 000+/міс.
- Працював із понад 80 проєктами, включаючи EdTech, офлайн-івенти, бізнес-школи.
- Розробляв рекламні стратегії, створював рекламні креативи, писав тексти, проводив A/B тестування.
- Використовував сервіси наскрізної аналітики (Bitrix24, R7K12, Google Analytics, Roistat) для підвищення ROI.

Digital Marketing Manager

Ludi.Digital (Агентство performance-маркетингу), Київ

02.2020 – 05.2020 (2 місяці)

Обов'язки:

- Працював із проєктами в сфері доставки їжі та організації масових заходів (HEAVEN club, Ibiza Beach Club, Meat State)
- Запускав рекламні кампанії у Facebook Ads, аналізував ключові показники та оптимізував їх.
- Створював рекламні стратегії, креативи, аналізував аудиторію та конкурентів.
- Формував технічні завдання для дизайнерів та підрядників.

Спеціаліст з маркетингу та продажів

Young Minds (Тренінговий центр), Київ

08.2019 – 12.2019 (3 місяці)

Обов'язки:

Young Minds – компанія, яка займається організацією живих бізнес-тренінгів, тренінгів особистісного зростання провідних українських та зарубіжних тренерів, а також розробкою та запусками онлайн-курсів.

- Проводив переговори з клієнтами, працював з вхідними заявками та холодною базою.
- Готував комерційні пропозиції для корпоративних клієнтів.
- Організовував офлайн-заходи, включаючи бізнес-тренінги Сергія Азімова в Києві та Одесі.

Освіта

НУЧК імені Т. Г. Шевченка

Спеціальність: Історія та археологія

повна вища, 09.2020 – 05.2024 (3 роки 7 місяців)

КМУ (Київ)

Спеціальність: Стоматологія

незакінчена вища, 09.2016 – 05.2019 (2 роки 7 місяців)

Знання мов

Англійська - Середній, Українська - Професійний (експерт), Російська - Професійний (експерт)