

Демиденко Ігор

★ ОПЕРАЦІЙНИЙ ДИРЕКТОР, 80 000 ГРН.

🔄 28 травня
2025

📍 Місто: [Київ](#)



Вік: 50 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Операційний директор

ТОВ Орісіл-Фарм (Виробник лікарських засобів та БАДів), Київ
05.2025 – По теперішній час (1 рік)

Обов'язки:

- - Управління операційною діяльністю, фінансами, включно з бюджетуванням і податковим обліком, аналіз ключових показників та впровадження рішень для їх покращення
 - Розробка та реалізація операційної стратегії, спрямованої на досягнення бізнес-цілей.
 - Забезпечення безперебійного та ефективного перебігу всіх операційних процесів.
 - Розробка та реалізація операційної стратегії, спрямованої на досягнення бізнес-цілей.
 - Керівництво командою продажів, планування, контроль KPI.
 - Підбір та управління персоналом, постановка цілей та завдань, оцінка ефективності.
 - Проведення аналізу результатів операційної діяльності з формування пріоритетних завдань, контроль за їх виконанням.
 - Знання законодавства у сфері облігу лікарських засобів. Оптова торгівля лікарськими засобами. Експорт (Продажі фарм та FMCG, логістика, складський облік).
 - Розвиток партнерської мережі фарм та FMCG, ведення переговорів. Співпраця з «Оптима-Фарм», «БадМ», Вента, а також із аптечними мережами: Магнолія, Гамма-55, Сіріус, Подорожник, Фармастор...
 - Співпраця з EVA, Watsons, PROSTOR, Сільпо, VARUS, NOVUS, ЕПИЦЕНТР.
 - Розвиток B2B, e-commerce-продаж, експорт.
 - Просування на ринку в Україні препарату «АТОКСІЛ».
 - Розвиток, управління та контроль ЗЕД (Incoterms 2020, імпорт, експорт).
 - Робота з контрактами: аналіз/контроль існуючих договорів та підписання нових контрактів. Робота з митними органами.

Директор з розвитку

Медео (оптова торгівля лікарськими засобами, БАД, ЗЕД, B2B/B2G/B2R), Київ
05.2022 – 04.2025 (2 роки 11 місяців)

Обов'язки:

- - Управління операційною діяльністю, фінансами, включно з бюджетуванням і податковим обліком, аналіз ключових показників та впровадження рішень для їх покращення.
 - Розробка та реалізація операційної стратегії, спрямованої на досягнення бізнес-цілей.
 - Забезпечення безперебійного та ефективного перебігу всіх операційних процесів у Компанії.
 - Підбір та управління персоналом, постановка цілей та завдань, оцінка ефективності.
 - Керівництво командою продажів, планування, контроль KPI.
 - Управління та контроль ЗЕД (INCOTERMS, експорт, імпорт).
 - І Знання законодавства у сфері облігу лікарських засобів. Оптова торгівля лікарськими засобами. Експорт,

- імпорт (логістика, закупівля, складський облік).
- Розвиток експорту в 8 країн СНД, Польщі та Балтії.
- Робота з митними органами (акредитація, оформлення відкріплення тощо)
- Розвиток партнерської мережі, ведення переговорів.
- Співпраця з відділами маркетингу, експедиторськими компаніями.
- Співпраця з «Оптима-Фарм», «БаДМ», Вента.
- Співпраця с аптечними мережами: «Бажаємо здоров'я», «Подорожник», АНЦ.
- Співпраця з EVA, Watsons, Novus, АТБ, PROSTOR, Мегамаркет, Нова Лінія, Епіцентр.
- Імпорт субстанцій для фарм виробників України: БХФЗ, Артериум, Віола.
- Виведення на ринок України препарату "ПАНКРЕТИН 25 000", "ПАНКРЕТИН 10 000" (панкреатин рослинного походження).

Директор з розвитку

ТОВ Флорі Спрей (Виробництво косметики), Київ

08.2019 – 04.2022 (2 роки 8 місяців)

Обов'язки:

- - Розробка та реалізація стратегії, спрямованої на досягнення бізнес-цілей.
 - Підбір та управління персоналом, постановка цілей та завдань, оцінка ефективності.
 - Керівництво командою продажів, планування, контроль KPI.
 - Розвиток, управління та контроль ЗЕД (INCOTERMS, експорт, імпорт).
 - Співпраця з відділами маркетингу, експедиторськими компаніями.
 - Співпраця з «Оптима-Фарм», «БаДМ», Вента.
 - Співпраця с аптечними мережами: «Бажаємо здоров'я», «Подорожник», АНЦ.
 - Співпраця з EVA, Watsons, Novus, АТБ, PROSTOR, Епіцентр.

Освіта

Туркменський державний університет

Спеціальність: • Факультет: Математичний • Спеціальність: Математика

повна вища, 09.1988 – 06.1993 (4 роки 9 місяців)

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Просунутий користувач 1С, MS Excel, CRM

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Водійські права категорії В, 30 років стажу, є особистий автомобіль