Широносов Олег



КОМЕРЦІЙНИЙ ДИРЕКТОР, КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖІВ

23 лютого

Місто: Київ

Вік: 52 роки

Режим роботи: повний робочий день, плаваючий графік роботи

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

Комерційний директор із 19-річним досвідом у сфері дистрибуції мастильних матеріалів Shell PCMO.

Брав участь у трансформації компанії від регіонального дистриб'ютора, до статусу макродистриб'ютора Shell в Україні. У результаті реалізованих стратегічних змін Бренд Shell піднявся із 6 на 4 місце на Ринку України серед брендів мастильних матеріалів для власного транспорту.
Загальний досвід в продажах 25 років.
Спеціалізуюсь на побудові системної дистрибуції, розвитку всіх дистрибуційних каналів та управлінні відносинами з ключовими клієнтами (B2B) зокрема: AWT Bavaria, Епіцентр-К, ДП Авто Інтернешнл (Suzuki), Bosch Автосервіс.
Успішно реалізовував масштабні проєкти з оптимізації комерційних процесів, автоматизації (CRM, PBI), виходу в нові регіони та збільшення частки ринку.
Володію сильними навичками переговорів, аналітичного мислення та стратегічного планування. Орієнтований на результат, довгострокове партнерство та сталий розвиток бізнесу.

КОМПЕТЕНЦІІ
- Стратегічне управління продажами

- Формування та управління командою

- Аналітика та планування

- Управління прибутковістю

- Ціноутворення

- Ведення переговорів

- Управління P&L, Cash Flow та фінансовими ризиками

- Побудова системної дістрибуції

- Лідерство і комунікації