

# Ширососов Олег



## КОМЕРЦІЙНИЙ ДИРЕКТОР, КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖІВ

🔄 23  
лютого

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 52 роки

Режим роботи: повний робочий день, плаваючий графік роботи

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі

[Увійдіть](#) або [zareestruytesya](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Опис

Комерційний директор із 19-річним досвідом у сфері дистрибуції мастильних матеріалів Shell PCMO.

Брав участь у трансформації компанії від регіонального дистриб'ютора, до статусу макродистриб'ютора Shell в Україні. У результаті реалізованих стратегічних змін Бренд Shell піднявся із 6 на 4 місце на Ринку України серед брендів мастильних матеріалів для власного транспорту.

Загальний досвід в продажах 25 років.

Спеціалізуюсь на побудові системної дистрибуції, розвитку всіх дистрибуційних каналів та управлінні відносинами з ключовими клієнтами (B2B) зокрема: AWT Bavaria, Епіцентр-К, ДП Авто Інтернешнл (Suzuki), Bosch Автосервіс.

Успішно реалізовував масштабні проєкти з оптимізації комерційних процесів, автоматизації (CRM, PBI), виходу в нові регіони та збільшення частки ринку.

Володію сильними навичками переговорів, аналітичного мислення та стратегічного планування. Орієнтований на результат, довгострокове партнерство та сталий розвиток бізнесу.

### КОМПЕТЕНЦІЇ

- Стратегічне управління продажами
- Формування та управління командою
- Аналітика та планування
- Управління прибутковістю
- Ціноутворення
- Ведення переговорів
- Управління P&L, Cash Flow та фінансовими ризиками
- Побудова системної дистрибуції
- Лідерство і комунікації