

Сизов Владислав

★ ФІНАНСОВИЙ АНАЛІТИК, 60 000 ГРН.

🔄 29 жовтня 📍 Місто: [Львів](#)

📍 Готовий до відряджень: [Київ](#)



Вік: 48 років

Режим роботи: повний робочий день, вільний графік роботи, віддалена робота

Категорії: Бухгалтерія, фінанси, облік/аудит, Керівництво, Торівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Бізнес консалтинг, e-commerce

Самозайнята особа (бізнес консалтинг, e-commerce), Львів

02.2024 – 09.2025 (1 рік 7 місяців)

Обов'язки:

- Консультував підприємців щодо розвитку малого та середнього бізнесу
- Проводив аудит бізнес-процесів і допомагав підвищити ефективність

Фінансовий директор

YANKA (торівля B2C брендовим одягом), Львів

03.2012 – 09.2023 (11 років 6 місяців)

Обов'язки:

- Формував фінансову стратегію та контролював виконання бюджету компанії
- Розробляв управлінську звітність: Cash Flow, P&L та Balance
- Контролював рух грошових потоків, моніторив доходи та витрати
- Аналізував прибутковість, маржинальність та ефективність юніт-економіки
- Створював фінансові моделі для прогнозування і оцінки сценаріїв розвитку
- Оптимізував структуру витрат та підвищував рентабельність бізнесу
- Проводив фінансовий аналіз проектів та оцінював ефективність
- Готував аналітичні звіти для управлінського та стратегічного контролю
- Автоматизував фінансову звітність і впроваджував контроль достовірності даних
- Контролював фінансові ризики та забезпечував стабільність грошових потоків

Фінансовий директор

АВ-ЛЮКС (торівля B2C та B2B ПВХ вікон та дверей), Львів

04.2006 – 12.2011 (5 років 7 місяців)

Обов'язки:

- Розробляв фінансові стратегії та координував планування бюджету

- Формував управлінську звітність, включно з P&L, Cash Flow та Balance
- Відстежував рух коштів і забезпечував оптимальну ліквідність підприємства
- Аналізував ефективність проектів та фінансові показники рентабельності
- Формував прогнози грошових потоків та сценарії розвитку бізнесу
- Контролював структуру витрат і впроваджував заходи для підвищення прибутку
- Проводив фінансовий аналіз комерційних проектів
- Підготовлював аналітичні матеріали для прийняття фінансових рішень
- Впроваджував автоматизовані системи звітності та контроль даних
- Оптимізовував фінансові процеси та контролював ключові фінансові KPI

Керівник відділу продажу

ЄВРОФАСАД (торгівля B2B матеріалами для ПВХ вікон), Львів

11.2003 – 03.2006 (2 роки 3 місяці)

Обов'язки:

- Організовував роботу відділу продажу та контролював виконання планів
- Розробляв і впроваджував стратегію продажів для збільшення частки ринку
- Аналізував ринок та конкурентне середовище для оптимізації роботи відділу
- Проводив переговори з ключовими клієнтами та будував партнерські відносини
- Формував та розвивав команду менеджерів з продажу, мотивував персонал
- Планував KPI, контролював виконання і впроваджував покращення процесів
- Оптимізував процеси продажу та стандарти клієнтського сервісу
- Розширював базу клієнтів і охоплення ринку для стабільного зростання
- Забезпечував досягнення планів продажу і регулярний контроль результатів
- Впроваджував стандарти роботи, контроль дотримання процедур і процесів

Освіта

Національний університет “Львівська політехніка” (Львів)

Спеціальність: факультет САПР, спеціальність “Комп’ютерні науки”

повна вища, 09.2004 – 05.2008 (3 роки 7 місяців)

Львівський обласний навчальний центр Міністерства статистики України (Львів)

Спеціальність: бухгалтер-економіст промислових підприємств

середньо-спеціальна, 09.1998 – 05.1999 (7 місяців)

Знання мов

Українська - Професійний (експерт), Англійська - Середній, Польська - Середній

Додаткова інформація

Знання комп’ютера, програм: • Впевнене володіння ПК, CRM, 1C, MS Office • Інструменти e-commerce, CMS, SEO, SMM, Meta Ads, Google Ads, Google Analytics

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: • Лідерські якості • Управлінські здібності • Організаторські здібності • Стратегічне мислення • Аналітичне мислення • Критичне мислення • Орієнтація на результат • Комунікабельність • Стресостійкість • Ініціативність • Порядність та чесність • Гнучкість та адаптивність • Швидке засвоєння нових знань • Професійний розвиток • Посвідчення водія категорія B

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Розглядаю варіанти роботи в офісі або у гібридному форматі у м. Львів чи м. Київ (з повним пакетом релокейту), а також дистанційний формат, залежно від потреб компанії