

Сизов Владислав

ФІНАНСИСТ

6
січня

Місто: [Львів](#)



Вік: 48 років

Режим роботи: повний робочий день, віддалена робота, плаваючий графік роботи

Категорії: Банківська справа, ломбарди, Бухгалтерія, фінанси, облік/аудит

✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Бізнес-консультант

ФРІЛАНС ((Консалтинг, бухгалтерія, аудит)), Львів

01.2024 – 10.2025 (1 рік 8 місяців)

Обов'язки:

- Консультував МСБ щодо бізнес-процесів та операційної ефективності
- Запроваджені зміни підвищили ефективність бізнес-процесів клієнтів

фінансист

YANKA ((торгівля B2C брендовим одягом)), Львів

04.2012 – 09.2023 (11 років 5 місяців)

Обов'язки:

- Забезпечення фінансового зростання та виконання бюджетних планів
- Керівництво грошовим потоком та контроль ключових показників
- Впровадження KPI для фінансових та операційних процесів
- Аналіз грошових потоків та оптимізація витрат компанії
- Планування доходів, витрат та бюджету компанії
- Підвищення ефективності управління грошовими потоками
- Аналіз прибутковості продуктів і каналів продажів
- Оптимізація бюджетування та фінансових процесів компанії
- Створення управлінського обліку (P&L, Balance, Cash Flow) з нуля
- Аналіз прибутковості товару та каналів продажу (юніт-економіка)
- Впровадження управлінського обліку (P&L, Cash Flow), скорочення витрат на 15%

фінансист

АВ-ЛЮКС ((торгівля B2C та B2B ПВХ вікон та дверей)), Львів

04.2006 – 12.2011 (5 років 7 місяців)

Обов'язки:

- Забезпечення фінансового росту у B2B та B2C сегментах
- Керівництво грошовим потоком та контроль ключових фінансових показників
- Аналіз фінансових процесів та оптимізація операційних витрат
- Впровадження KPI та підвищення ефективності фінансових операцій
- Планування бюджету та контроль доходів і витрат компанії
- Створення управлінського обліку (P&L, Balance, Cash Flow) з нуля
- Оптимізація процесів фінансового контролю та обліку
- Контроль цінової політики та ефективності комерційних рішень
- Аналіз результатів та впровадження фінансових покращень
- Розробка фінансових моделей для оцінки рентабельності проектів
- Впровадження управлінського обліку, скорочення витрат на 10%

Керівник відділу продажу

ЄВРОФАСАД ((торгівля B2B матеріалами для ПВХ вікон)), Львів
11.2003 – 03.2006 (2 роки 3 місяці)

Обов'язки:

- Керування командою продажів, планування та координування менеджерів
- Впровадження KPI та системи оцінки результативності менеджерів
- Аналіз воронки продажів та оптимізація роботи команди
- Навчання, адаптація та розвиток персоналу
- Розробка стандартів обслуговування та скриптів продаж
- Аналіз потреб клієнтів для підвищення результативності продажів
- Розширення покриття ринку, забезпечення зростання продажів на 10% що року
- Впровадження продажу додаткових товарів, збільшення середнього чека на 20%

Освіта

Національний університет "Львівська політехніка" (Львів)

Спеціальність: САПР, Комп'ютерні науки
повна вища, 09.2003 – 05.2008 (4 роки 7 місяців)

Львівський навчальний центр Міністерства статистики України (Львів)

Спеціальність: Бухгалтер-економіст промислових підприємств
середньо-спеціальна, 09.1997 – 05.1998 (7 місяців)

Знання мов

Українська - Професійний (експерт), Англійська - Середній, Польська - Середній

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: ERP, CRM, 1C, Excel (макроси), CMS, SEO, SMM, Meta Ads, Використання AI для задач
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: КЛЮЧОВІ НАВИЧКИ: лідерські та управлінські навички, організаційні здібності, стратегічне мислення, аналітичне мислення, орієнтація на результат, комунікабельність, стресостійкість, адаптивність, професійний розвиток, планування часу та задач
ВІЙСЬКОВИЙ ОБЛІК: Знаходжусь на військовому обліку, наявна відстрочка від призову під час мобілізації на підставі пункту 13 частини 1 статті 23 Закону України "Про мобілізаційну підготовку та мобілізацію"
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Самореалізація, фінансова винагорода