Фиалка Валерий



BUSINESS ARCHITECT, CEO, COO, BUSINESS ADVISOR, CAIO, CDAO (ДИРЕКТОР ПО AI И АВТОМАТИЗАЦИИ) CHIEF TRANSFORMATION OFFICER (ДИРЕКТОР ПО ТРАНСФОРМАЦИИ БИЗНЕСА)

9 березня Місто: Київ

Готовий до відряджень: Одеса, Львів

Вік: 55 років
Режим роботи: віддалена робота
Категорії: Консалтинг

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Опис

ВАЛЕРИЙ ФИАЛКА

Business Architect | CEO | COO | Business Advisor|

CAIO / CDAO (Директор по AI и автоматизации)

Chief Transformation Officer (Директор по трансформации бизнеса)

Формат участия: Executive / Interim / Fractional / Transformation Lead

Готов к международным проектам

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПРОФИЛЬ

Бизнес-архитектор, предприниматель и эксперт по системному управлению с 25-летним опытом построения и масштабирования компаний.

Специализация — трансформация хаотичного бизнеса в управляемую архитектуру, создание систем, позволяющих собственнику выйти из операционного управления и превратить компанию в актив.

Автор методологии SFIG — системы «Неизбежного выполнения целей», обеспечивающей гарантированное исполнение стратегических и операционных решений.

Автоматизация и систематизация бизнеса

КЛЮЧЕВАЯ ЭКСПЕРТИЗА

Построение бизнес-архитектуры

Выход собственника из оперативного управления

Масштабирование компаний

Систематизация и трансформация управления

Антикризисное управление

Построение структур 50–500+ сотрудников

Разработка и внедрение методологий управления

Формирование управленческих команд

Стратегическое и операционное планирование

Консалтинг и сопровождение собственников

ОПЫТ В БИЗНЕСЕ:

Консалтинг BOS Consulting group (CEO) 2017 по настоящее время сайт bosconsulting.space/bosgroup

1. Создание бизнес-архитектуры бизнеса (структура, бизнес-модель, система менеджмента, коммуникации и прочие)
2. Создание и описание бизнес процессов
3. Построение менеджмента системы и передача СОО под управление , кураторство системы и сопровождение.
4. Разработка новых бизнес систем под задачи бизнеса
5. Создание функционально ролевой модели
6. Разработка основных функций бизнеса, описание и создание бизнес-процесса
7. Запуск основных функций бизнеса и сопровождение
8. Разработка структуры бизнеса по Визию
9. Адаптация ВИЗИИ CEO в структуру бизнеса
10. Разработка ERP систем, подбор существующих, создание технического задания, найм подрядчиков
11. Аудит существующих процессов, выявление проблемных зон
12. Создание и инструкций, регламентов, баз знаний бизнеса
13. Выработка решений для запуска функционирования бизнеса (стратегические сессии, митинги, опросы и прочие)
14. Работа с менеджментом бизнеса (обучение, переобучение и прочие)
15. Создание менеджмента бизнеса (определение профиля кандидатов и постановка задач)
16. Временное управления отделом при необходимости и дальнейшее передача на менеджмент.
17. Обучение, до обучение и переобучение команды для выполнения целей бизнеса
18. Создание ТОП менеджмента бизнеса и передача управления или обучение
19. Полная оцифровка бизнеса
20. Разработка KPI, OQR, систем мотиваций и программ удержания персонала
21. Разработка систем безопасности бизнеса на основе IT технологий

КЛЮЧЕВЫЕ КЕЙСЫ

ATLANT 3D (Дания)

drive.google.com/file/d/1sbPw2StxvKZvuxHt0MmQCP8kBdhSkT_-/view

KOROL Realty (Агентство недвижимости)

drive.google.com/file/d/1sAuK_oxouo762Zv1y5Qhz_mqqV6TR7dK/view?usp=drive_link

Inter Foto (Холдинг)

drive.google.com/file/d/1vdBTZ_9MGBGhFAYq2XUtb2Gm7xF5vlcE/view?usp=drive_link

Интерфото - холдинговая компания (Owner, Founder & CEO)

2008 – 2022

Ниша: маркетплейс на рынке B2G (комплексное обслуживание Общеобразовательных

учреждений)

Business Architect | Founder | CEO

25 лет построения и трансформации бизнеса.

Создатель системных компаний с оборотом $10–15 млн.

Founder & CEO InterFoto — холдинг 10+ направлений:

450–700 сотрудников | 3 города | 85% рынка в ключевом регионе | $15M оборот | 8M+ фото |

1M+ единиц продукции | 8 франшиз | оценка $10M.

Разработал управленческую систему SFIG (исполнение 20% → 80%).

Оцифровал 95% процессов, внедрил ERP (финансы / продажи / производство / склад), KPI

архитектуру, 3-ступенчатый отдел продаж.

Запустил AI-автоматизацию (робот-фотограф, SMART-бот, автооплата, удалённое администрирование).

Построил производство по стандартам ISO 9000.

Франчайзинговая модель в сфере детской фотографии.

Сеть оптик КЛіО (CEO)

Owner

2002–2009

Продажа оптики и контактных линз

20 сотрудников

Оборот более $1 млн в год

Бизнес успешно продан, компания продолжает работать.

Электромайстер (CEO)

Owner

1997–2005

Электромонтажные работы под ключ

50 сотрудников

Оборот более $1 млн в год

ДОСТИЖЕНИЯ И ФАКТЫ

25 лет управления и построения бизнеса

4 компании с оборотом $10+ млн

150+ предпринимателей прошли программы

5000+ лично проведенных собеседований

Управление компанией 500 сотрудников в 3 городах без софта и ТОП-менеджеров

Увеличение стоимости компании с $30 млн до $120 млн за 1 год

500+ часов личной терапии и коучинга

Разработал модель «Генератор Энергии» после двух профессиональных выгораний

Прошёл 100 км за 24 часа без сна

МЕТОДОЛОГИИ И АВТОРСКИЕ РАЗРАБОТКИ

SFIG — система неминуемого исполнения целей

Стратегия Баланса (модель 4x4)

Курс «РЕАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ»

Более 10 авторских тренингов и мастер-классов

ОБРАЗОВАНИЕ

Таллиннская школа менеджеров

Курс «Персональное управленческое искусство»

Выпуск с отличием, TOP-20 учеников

Последователь социальной технологии управления В.К. Тарасова

Сертифицированный консультант по позитивной психотерапии

Обучение у А.С. Фридмана (регулярный менеджмент)

ПУБЛИЧНАЯ АКТИВНОСТЬ

Instagram — www.instagram.com/fialka.valerii

Facebook — www.facebook.com/valeriyfialka

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

Системность

Стратегическое мышление

Управленческая жёсткость

Высокая личная дисциплина

Способность принимать сложные решения

Навык управления масштабными структурам