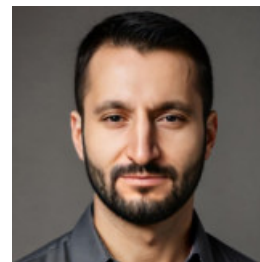


# Кузьменко Вячеслав



## ДИРЕКТОР З ПРОДАЖІВ, КОМЕРЦІЙНИЙ ДИРЕКТОР, КЕРІВНИК ВІДДІЛУ

🔄 27  
червня

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 39 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Транспорт, автосервіс

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### директор з продажу

Турбомікрон (ремонт автомобільних турбокомпресорів та дизельної апаратури), Київ  
06.2018 – 02.2026 (7 років 8 місяців)

#### Обов'язки:

- Побудова відділу корпоративних продажів з нуля
- Управління командою (1–4 менеджери): найм, адаптація, навчання, контроль
- Розвиток B2B-напрямку (перевізники, аграрії, автосервіси)
- Впровадження CRM (з нуля) та інтеграція телефонії
- Розробка скриптів, регламентів, системи звітності (щоденної/тижневої/місячної)
- Планування продажів та контроль виконання показників
- Участь у переговорах із ключовими клієнтами

### Освіта

#### НТУ (Київ)

Спеціальність: Економіка

повна вища, 09.2022 – 02.2026 (3 роки 5 місяців)

### Знання мов

Англійська - Середній, Українська - Професійний (експерт)

### Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: MS Офіс, 1С, АмоCRM

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: спорт

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: шукаю цікаву роботу, де можна було б застосувати набуті знання та отримати нові, обов'язково з бронюванням