Панченко Анна

КАТЕГОРІЙНИЙ МЕНЕДЖЕР, МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ

3 листопада Місто: Івано-Франківськ

Вік: 45 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

✔ Перебуваю в шлюбі

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Категорійний менеджер (напрямки Бакалія, Кондитерські вироби, Кава та чай, Снеки, Корм для тварин)

мережа роздрібних магазинів «Експрес» (роздрібна торгівля), Івано-Франківськ
08.2025 – 08.2026 (1 рік)

Обов'язки:

-ведення переговорної роботи з потенційними постачальниками (домовитись про максимально вигідні умови для компанії (відтермінування платежів, акційні пропозиції, ретро бонуси, повернення браків);

- закрити всі потреби для покупців;

- ціноутворення;

- ведення аналітичної роботи;

- моніторинг, моніторинг позицій **KVI;**

-робота з постачальниками по запровадженню акційних пропозицій;

- вирішення нагальних проблем;

- робота з браками;

- складання планограм на кожен магазин;

- відкриття нових магазинів;

Категорійний менеджер (напрямки Бакалія, Снеки, Пиво (штучка та розлив), Слабоалкогольні напої (штучка та розлив)

Компанія SVгруп, направлення - мережа розливних напоїв «Лепрекон», мережа магазинів у дому «Грядка». (роздрібна торгівля), Запоріжжя
08.2023 – 11.2024 (1 рік 3 місяці)

Обов'язки:

- ведення переговорної роботи з потенційними постачальниками (домовитись про максимально вигідні умови для компанії (відтермінування платежів, акційні пропозиції, ретро бонуси, повернення браків);

- закрити всі потреби для покупців;

- ціноутворення;

- ведення аналітичної роботи;

- моніторинг;

- вирішення нагальних проблем;

- надання максимальних знижок для проведення акцій;

- прописання планограм на кожен магазин, контроль за їх дотриманням;

- відкриття нових магазинів;

- складання замовлень постачальникам, згідно продажів на кожному магазині;

- робота з оверстоками, аутостоками;

- робота з браками;

- прописання матриці асортименту на кожному магазині;

- робота з фото звітами;

- взаємодія з іншими відділами компанії (оператори, бухгалтерія, аудит, відділ маркетингу, інвентаризаційний відділ, керуючі магазинами)

Начальник відділу непродовольчих товарів.

«METROCash&CarryУкраїна. (роздрібна торгівля), Запоріжжя

03.2020 – 01.2021 (10 місяців)

Обов'язки:

- організація роботи відділу;

- організація викладки акційного та сезонного товару;

- підготовка та проведення інвентаризацій;

- аналітика продажів та сезонності;

- контроль за викладкою товару;

- організація повернень сезонного товару постачальникам;

- рішення спірних питань з покупцями.

Менеджер з продажів, звання форматор (регіональний куратор категорії) (відділ «Кондитерські вироби»: солодка бакалія, чай, кава, солодка консервація, дитяче харчування, снеки, сухі сніданки, торти)

Менеджер з продажів, звання форматор (регіональний куратор категорії) (відділ «Кондитерські вироби»: солодка бакалія, чай, кава, солодка консервація, дитяче харчування, снеки, сухі сніданки, торти) (роздрібна торгівля), Запоріжжя

09.2013 – 01.2015 (1 рік 4 місяці)

Обов'язки:

- організація роботи відділу;

- моніторинги (закриття необхідних потреб);

- складання замовлень;

- робота з оборотністю;

- робота з нульовими продажами;

- робота з правильністю цінників, своєчасна викладка (обробка звітів);

- веденняа налітичної роботи (аналіз динаміки продажів, аналіз продажів акційних позицій («Товар Тижня», «Акційні торці»);

- обробка п’яти сімей кожного тижня;

- аналітика пенітрації;

- робота з націнкою;

- робота з ціноутворенням;

- обговорення та затвердження на загальному зборі потреб на акційний період з урахуванням сезонності, анкетування покупців;

- робота зі структурою асортименту по всій мережі;

- складання брифів сезонних операцій, приймання участі в сезонних операціях;

- складання «ключів» викладки відділу;

- відвідування сінержі, ведення протоколу сінержі;

- відбір запропонованого асортименту відділом закупки;

- відвідування торгівельних площадок в інших містах, у колег,обговорення правил викладки, складання плану по збільшенню продажів;

- приймання участі у відкритті магазинів.

Освіта

«Запорізький Гуманітарий Університет «Державного та Муніципального управління» (Запоріжжя)

Спеціальність: Менеджер організацій

повна вища, 05.2000 – 08.2005 (5 років 3 місяці)

Додаткова освіта

• 2007р. – тренінг «Ефективна взаємодія в команді» 2006р. – тренінг «Приховане управління людиною» 2016р. – тренінг «Тайм-менеджмент»