Грибюк Ігор



КАМ, КЕРІВНИК ВІДДІЛУ, СУПЕРВАЙЗЕР, 1 ГРН.

5 листопада

Місто: Київ

Вік: 56 років
Режим роботи: повний робочий день, позмінна робота, часткова зайнятість
Категорії: Керівництво, Торгівля, продажі, закупівлі, Інші пропозиції

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Керуючий в салоні краси/масажист

Грибюк І.Ю. (Перукарські послуги, масаж), Київ
04.2025 – По теперішній час (1 рік 7 місяців)

Обов'язки:

Керування салоном краси, відновлення опорно-рухової системи та м'язового тонусу

Штаб-сержант 3 категорії управління медичної служби

ЗСУ (Захист Батьківщини), Покровське (Покровськ. гр. Синельниківськ. р-н. Дніпропетровська обл.)
06.2024 – 04.2025 (10 місяців)

Обов'язки:

Помічник нач меда бригади

Керуючий в салоні краси/масажист

СПД Грибюк Е.А. (Перукарські послуги, масаж), Київ
06.2016 – 06.2024 (8 років)

Обов'язки:

Відкриття салона з нуля, керування салоном краси, відновлення опорно-рухової системи та м'язового тонусу

КАМ

ТОВ "ТД "Еталон" (Холдинг "Молочний альянс") (Оптовая торгівля (молочна продукція, тверді та м'які сири), Київ
04.2008 – 03.2016 (7 років 10 місяців)

Обов'язки:

Ведення переговорів с ключовими клієнтами. Формування плану продаж на звітний період та контроль за його виконанням. Анализ показників по Торгівельним мережам та виявлення потенциалу розвитку по кожній. Планування та проведення маркетинговых заходів. Керівництво та навчання торгівельної команди. Контроль дебіторської заборгованості, робота по її скороченню.

Директор з ровитку

ТОВ "Джеркі-Україна" (Оптова торгівля м'ясними снеками), Київ

11.2007 – 03.2008 (3 місяці)

Обов'язки:

Внедрение на украинский рынок новой торговой марки. Анализ рынка, бюджет, формирование цены, переговоры с ключевыми клиентами, формирование дистрибуционной сети по Украине, взаимодействие с зарубежным партнером - производителем.

Начальник отдела продаж

ООО ТД Колорит (Производство и реализация сувенирной ликероводочной продукции), Київ

08.2007 – 10.2007 (1 місяць)

Обов'язки:

Реализация объемов продаж согласно планов компании.

Начальник отдела продаж

Филиал ООО Зевс (Производство и реализация сувенирной ликероводочной продукции), Київ

01.2007 – 08.2007 (7 місяців)

Обов'язки:

Реализация объемов продаж согласно планов компании.

Специалист по методам расширения рынка сбыта

Мясокомбинат Твин (Производство и реализация колбасной продукции), Київ

08.2004 – 08.2006 (2 роки)

Обов'язки:

Формирование плана по объемам продаж на отчетный период на основе анализа потенциала своего сегмента, по каждому торговому представителю, исходя из установленного плана. Составление маршрутов для торговых представителей и контроль их соблюдения. Контроль дебиторской задолженности. Поиск новых каналов сбыта, заключение договоров, налаживание партнерских отношений. Работа с возражениями. Подбор персонала в команду и его обучение согласно стандартам компании. Анализ доли конкурентов в моем сегменте рынка и разработка стратегий по увеличению продаж. Подготовка и проведение промо-акций.

Менеджер по продажам

Дистрибуторская компания СПД Базильский А.В. (Реализация колбасной, молочной, снековой, алкогольной и слабоалкогольной продукции.), Бровари (Київська обл.)

02.2003 – 07.2004 (1 рік 4 місяці)

Обов'язки:

Пошук пріоритетних каналів збуту, укладання договорів, розширення асортименту продукції Т. Т., з якими вже укладено договори, контроль дебіторської заборгованості, планування продажів, складання звітності про виконану роботу. Збільшив продажі на 300%.

Освіта

Киевский Институт Народного Хозяйства (Київ)

Спеціальність: Экономика предприятия

повна вища, 09.1993 – 06.1997 (3 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

- Внешнеэкономическая деятельность и менеджмент
- Брокер, специалист биржевой деятельности

Знання мов

Англійська - Початковий

Додаткова інформація

Знання комп'ютера, програм: Офісні програми, 1С.
Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Праця на результат, налагодження комунікацій. Активний відпочинок - рибалка, гриби, фото.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Забезпечення фінансового благополучия родини. Адекватні цілі та засоби для їх досягнення, реальні перспективи.