Росс Андрій



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР, 250 000 ГРН.

5 липня Місто: Одеса

Вік: 51 рік
Режим роботи: повний робочий день
Категорії: Консалтинг, Виробництво, Керівництво

✔ Перебуваю в шлюбі ✔ Є діти ✔ Готовий до відряджень

Увійдіть або зареєструйтеся на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

Директор

ТОВ ЧОРНОМОРСЬКИЙ СОЛЕЗАВОД (FMCG), Одеса
06.2024 – 07.2026 (2 роки)

Обов'язки:

Під моїм керівництвом був успішно запущений проект зі створення першого заводу з виробництва солі в Україні. Я вів весь процес від розробки бізнес-плану до повноцінного запуску виробництва. Мої дії спрямовані на досягнення цілей проекту та забезпечення його успішного впровадження на ринку. Результатом моєї роботи стало створення і успішний запуск першого заводу з виробництва солі в Україні.

CEO

«INFOCOIN LIMITED» (Кіпр) (IT), Запоріжжя
09.2021 – 03.2023 (1 рік 5 місяців)

Обов'язки:

Стартап INFOCOIN. Запуск с нуля. https://www.infocoin.online/

✔ Є рекомендації з даного місця роботи

Виконавчий директор

Керуючої компанії ТОВ «БЛК» (консалтинг), Запоріжжя
04.2016 – 12.2022 (6 років 7 місяців)

Обов'язки:

Безпосередньо у починених 22 ч. (рада директорів, керівники департаментів) Штат керуючої компанії – 60 ч. Усього по корпорації – 1500 ч.

Обов’язки:

- Зведене фінансове планування. Моніторинг виконання фінансових планів БО. Аналіз управлінської звітності.

- Стратегічне планування комерційної діяльності БО. Інвестиційна стратегія. Допомога у вирішенні окремих комерційних питань БО.

- Юридичний супровід та контроль діяльності БО.

- Організація корпоративної культури, робота з персоналом. Стратегія управління персоналом. Співбесіда з кандидатами на ТОП вакансії.

- Представницькі функції на офіційних заходах.

Досягнення:

Завдяки афективнім інвестиціям в розвиток підприємств, а також злагодженої роботи комерційного та маркетингового департаментів:

- Збільшення прибутку корпорації на 25% щорічно.

- Збільшення капіталізації окремих бізнес-одиниць на 50%

Генеральний директор

ТОВ «Багатопрофільна корпорація «Січеслав » (будівництво, виробництво продуктів харчування, реклама, охоронна діяльність.), Дніпро

08.2010 – 06.2015 (4 роки 10 місяців)

Обов'язки:

Безпосередньо у починених 6 ч. (директора бізнес - напрямків, директор будівництва, головній інженер, комерційній директор, фінансовій директор) Штат – 300 ч.

Обов’язки:

- Виконання адміністративних функцій.

- Участь у державних тендерах.

- Фінансове планування кожного бізнес-напрямку.

- Організація та контроль виробничої діяльності корпорації.

- Представницькі функції на офіційних заходах.

Досягнення:

- Своєчасно виконані будівельні проекти з необхідною якістю та збереженням запланованого прибутку.

- Грамоти та нагороди від керівників держави, регіону, міста.

Комерційний директор

ТОВ «Дніпробетон» (виробництво та продаж будівельних матеріалів), Дніпро

05.2007 – 06.2014 (7 років 1 місяць)

Освіта

Український хіміко-технологічний університет (Дніпро)

Спеціальність: ХОМ

повна вища, 09.1993 – 07.1998 (4 роки 9 місяців)

Додаткова освіта

• Lean Institute Ukraine 2026

Знання мов

Англійська - Високий рівень (вільно), Німецька - Середній, Іспанська - Нижче середнього

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Управление предприятием, опыт ведения переговоров, заключения, продвижения и сопровождения контрактов, подбор и работа с кадрами.
Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Здобуття посади директора, комерційного директора, директора філії, директора з продажу, національного менеджера з продажу великої української компанії або іноземного

представництва.