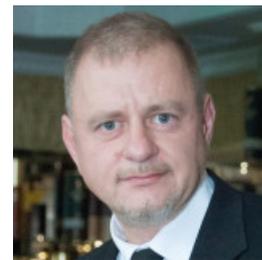


Росс Андрій



ГЕНЕРАЛЬНИЙ ДИРЕКТОР, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР, 120 000 ГРН.

🔄 15 березня 📍 Місто: [Дніпро](#)

📍 Готовий до відряджень: [Одеса](#), [Харків](#)

Вік: 51 рік

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Консалтинг, Виробництво, Керівництво

✓ Перебуваю в шлюбі ✓ Є діти ✓ Готовий до відряджень

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

Досвід роботи

CEO

«INFOCOIN LIMITED» (Кіпр) (IT), Запоріжжя

09.2021 – 03.2023 (1 рік 5 місяців)

Обов'язки:

Стартап INFOCOIN. Запуск с нуля. <https://www.infocoin.online/>

✓ Є рекомендації з даного місця роботи

Виконавчий директор

Керуючої компанії ТОВ «БЛК» (консалтинг), Запоріжжя

04.2016 – 12.2022 (6 років 7 місяців)

Обов'язки:

Безпосередньо у починених 22 ч. (рада директорів, керівники департаментів) Штат керуючої компанії – 60 ч. Усього по корпорації – 1500 ч.

Обов'язки:

- Зведене фінансове планування. Моніторинг виконання фінансових планів БО. Аналіз управлінської звітності.
- Стратегічне планування комерційної діяльності БО. Інвестиційна стратегія. Допомога у вирішенні окремих комерційних питань БО.
- Юридичний супровід та контроль діяльності БО.
- Організація корпоративної культури, робота з персоналом. Стратегія управління персоналом. Співбесіда з кандидатами на ТОП вакансії.
- Представницькі функції на офіційних заходах.

Досягнення:

Завдяки афективним інвестиціям в розвиток підприємств, а також злагодженої роботи комерційного та маркетингового департаментів:

- Збільшення прибутку корпорації на 25% щорічно.
- Збільшення капіталізації окремих бізнес-одиниць на 50%

Генеральний директор

ТОВ «Багатопрофільна корпорація «Січеслав » (будівництво, виробництво продуктів харчування, реклама, охоронна діяльність.), Дніпро

08.2010 – 06.2015 (4 роки 10 місяців)

Обов'язки:

Безпосередньо у починених 6 ч. (директора бізнес - напрямків, директор будівництва, головній інженер, комерційний директор, фінансовий директор) Штат – 300 ч.

Обов'язки:

- Виконання адміністративних функцій.
- Участь у державних тендерах.
- Фінансове планування кожного бізнес-напрямку.
- Організація та контроль виробничої діяльності корпорації.
- Представницькі функції на офіційних заходах.

Досягнення:

- Своєчасно виконані будівельні проекти з необхідною якістю та збереженням запланованого прибутку.
- Грамоти та нагороди від керівників держави, регіону, міста.

Комерційний директор

ТОВ «Дніпробетон» (виробництво та продаж будівельних матеріалів), Дніпро

05.2007 – 06.2014 (7 років 1 місяць)

Освіта

Український хіміко-технологічний університет (Дніпро)

Спеціальність: ХОМ

повна вища, 09.1993 – 07.1998 (4 роки 9 місяців)

Знання мов

Англійська - Високий рівень (вільно), Німецька - Середній, Іспанська - Нижче середнього

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: <р>Управління підприємством, опыт ведення переговорів, заключення, продвижения и сопровождения контрактов, подбор и работа с кадрами.</р>

Мета пошуку роботи, побажання до місця роботи: Здобуття посади директора, комерційного директора, директора філії, директора з продажу, національного менеджера з продажу великої української компанії або іноземного представництва.